APRESENTAÇÃO DE RESULTADOS













2T 2020

AVISO

Rio de Janeiro, 26 de agosto de 2020 - **A YDUQS Participações S.A.**, uma das maiores organizações privadas no setor de ensino superior no Brasil, apresenta os **resultados referentes ao segundo trimestre de 2020 (2T20)**.

As informações financeiras da Companhia são apresentadas com base nos números consolidados, em reais, conforme a Legislação Societária Brasileira e as práticas contábeis adotadas no Brasil (BRGAAP), já em conformidade com as normas internacionais de contabilidade (IFRS), inclusive as regras do IFRS-16.

Os resultados consolidados incluem a contabilização do grupo Adtalem Brasil Holding Ltda referente aos meses de maio e junho 2020. Para melhor comparação dos resultados do trimestre, a Companhia optou por divulgar informações operacionais e financeiras em regime proforma, excluindo os efeitos da aquisição da Adtalem quando indicado.

Este documento pode conter previsões acerca de eventos futuros, que estão sujeitas a riscos e incertezas que podem fazer com que tais expectativas não se concretizem ou sejam substancialmente diferentes do que era esperado. Estas previsões emitem a opinião unicamente na data em que foram feitas e a Companhia não se obriga a atualizá-las à luz de novas informações.











CONSIDERAÇÕES INICIAIS





Conservadorismo se pagando

Parcelamento próprio limitado e encolhendo desde 2019; 100% de write-off na evasão; preservação do valor potencial para nossos acionistas; baixo endividamento; aquisições cirúrgicas a valuations adequados; expansões greenfield limitadas -> geração de caixa sólida todo trimestre, inclusive esse.



Estratégia acertada gerando resultados

Ganhos de eficiência em curso e ações de retorno elevado trazendo crescimento acelerado: EAD (+53% de base a/a), medicina (+32% de base a/a) e M&A (3 aquisições com EV/EBITDA pós-sinergias de 4-5x).



Na crise, foco em base e manutenção da solidez financeira

Base segue crescendo forte (+31% vs. 2T19), evasão sob controle (+0,2p.p. vs 2019.1) e níveis de renovação acima de 2019.2; com R\$1,9 bilhão em caixa, dívida líquida/EBITDA em 1,45x e geração de caixa de R\$336M no trimestre.



Resultado recorrente em linha com anos anteriores

Receita recorrente avançando 11% vs. 2T19, apesar da redução esperada de R\$103 milhões do FIES; EBITDA recorrente com queda moderada (-5% a/a), enquanto EBITDA contábil impactado por R\$215 milhões de efeitos não-recorrentes.



Mundo pós-FIES e pós-Covid segue animador

Investimento no ensino digital trazendo resultados fortes (receita e custo); M&As seguem na agenda; expansões em medicina apenas onde o valor for muito claro -> robustez financeira tende a ser um grande diferencial.













ESTRATÉGIA SÓLIDA DANDO RESULTADOS





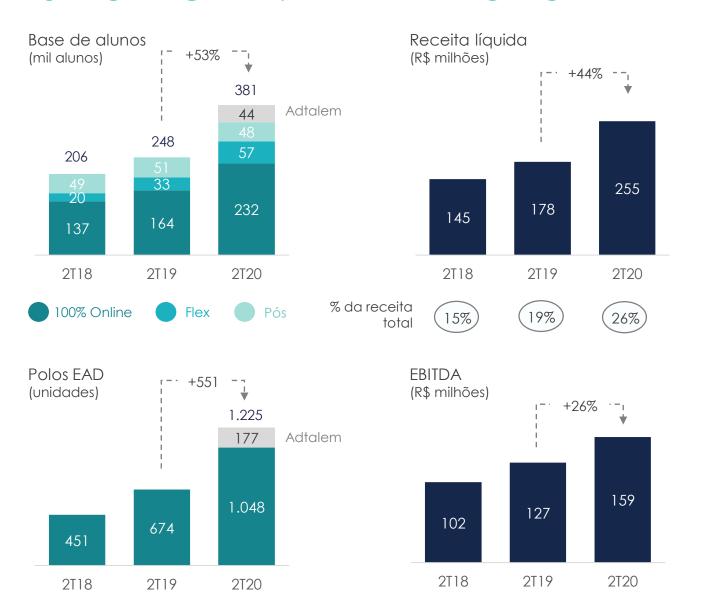




ENSINO DIGITAL: MANTENDO FORTE RITMO DE EXPANSÃO



2T20



ATUALIZAÇÃO ADTALEM



Lançamento da oferta de Ensino Digital com conteúdo e metodologia 100% proprietária

- ✓ UniFanor (Fortaleza/CE)
- ✓ 21 cursos (10 na área de saúde)
- ✓ Ticket Médio ~R\$230/mês



- ✓ MBA em investimentos e private banking em parceria com a XP Investimentos
- ✓ Lançamento do Certificate in Business Administration (CBA)

100 polos abertos durante a pandemia



31 cursos





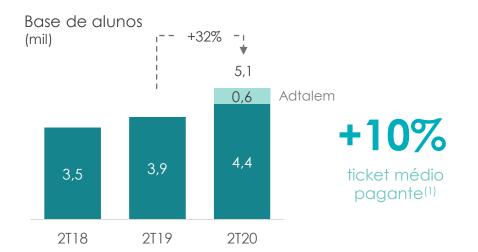


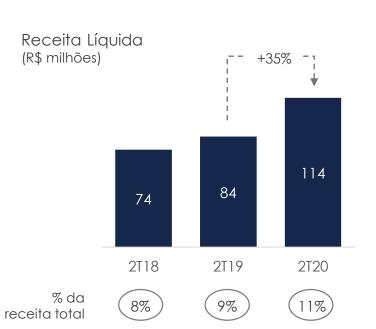


MEDICINA: CRESCIMENTO CONTRATADO E RESILIÊNCIA



2T20





					Pleno potencial ⁽²⁾	
Unidades	UF	Previsão captação	Vagas habilitadas	Base de alunos	Vagas habilitadas	Base de l alunos
Pres. Vargas	RJ	-	240	1.561	240	1.728
Città	RJ	-	170	864	100	1.224
Juazeiro do Norte	CE	-	100	700	170	720
Ribeirão Preto	SP	-	76	498	76	547
Teresina	PI	-	110	630	110	792
Juazeiro	ВА	-	155	329	155	1.116
Alagoinhas	ВА	-	65	163	165	1.188
Angra dos Reis	RJ	-	55	210	155	1.116
Jaraguá do Sul	SC	-	50	114	150	1.080
Canindé	CE	2020.2	50	-	150	1.080
Castanhal	PA	2021.1	50	-	150	1.080
Quixadá	CE	2021.1	50	-	150	1.080
Iguatu	CE	2021.2	50	-	150	1.080
Açailândia	MA	2021.1	50	-	150	1.080
Ji-Paraná	RO	2021.2	50	-	150	1.080
Total			1.321	5.069	2.221	~16 MIL









⁽¹⁾ Exclui base de alunos ProUni e bolsistas (no âmbito do programa Mais Médicos)

EM DESENVOLVIMENTO

AQUISIÇÕES: TRÊS OPERAÇÕES DE SUCESSO EM 9 MESES



2T20



Set/19

ADTALEM

Out/19



Jun/20

Integração 95% concluída (8 meses)

EV/EBITDA no deal



5 mil alunos

Integração em ritmo acelerado (4 meses)

EV/EBITDA no deal:



após sinergias

96 mil alunos

3 unidades de medicina com potencial de

410 vagas/ano

Integração em curso (1 mês)

EV/EBITDA no deal:



após sinergias

9 mil

3 unidades⁽¹⁾ de medicina com potencial de

300 vagas/ano

R\$600 mil por vaga de medicina







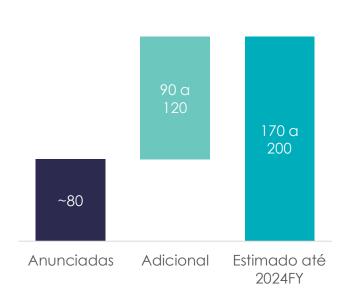


ADTALEM: NOVAS EXPECTATIVAS DE GERAÇÃO DE VALOR



RITMO DE INTEGRAÇÃO INALTERADO PELA PANDEMIA

Nova estimativa de sinergias (R\$ milhões)



Categoria	Iniciativas mapeadas e em fase de implementação	% sobre geração de valor estimada	
Eficiência	Otimização de custo docente	13-15%	
Eficiência	Iniciativas de fidelização	~10%	
Eficiência	Otimização de ensalamento e matrizes curriculares	9-11%	
Eficiência	Otimização da estrutura administrativa e integração de serviços compartilhados	18-19%	
Comercial	Introdução do modelo de pricing e cobrança	13-14%	
Receita	Expansão EAD e cross-selling	14-18%	
Outros		16-20%	











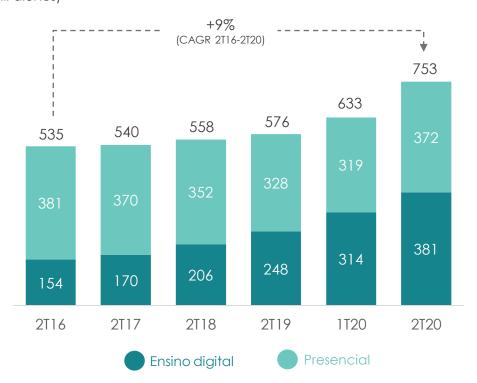


CRESCIMENTO DE BASE E ESTABILIDADE NA EVASÃO



2T20

Evolução da base de alunos (mil alunos)





Taxa de evasão no semestre⁽¹⁾ - Estácio (%)







76% DE PRESENÇA SÍNCRONA com mais de 80% de presença assíncrona







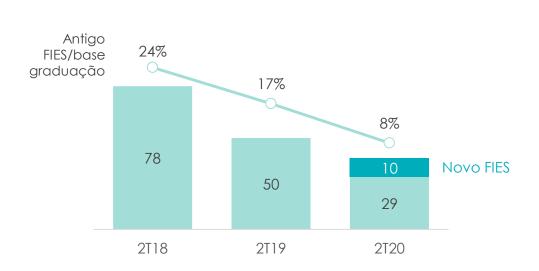




PRESERVAÇÃO DA SOLIDEZ FINANCEIRA

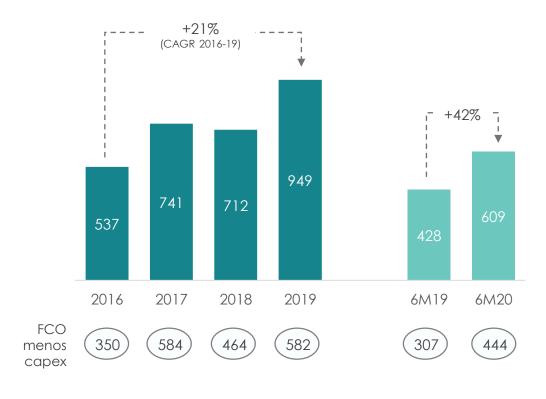


Evolução da base FIES e participação na graduação presencial (mil alunos; %)





Fluxo de caixa operacional antes de capex (FCO)⁽³⁾ (R\$ milhões)















REVOLUCIONANDO A METODOLOGIA DE ENSINO



EnsineMe

Sistema proprietário **criado a 1,5 ano** para produção de conteúdo multimarca usando ferramentas digitais para levar conteúdo de alto padrão para todas as classes.

Mais de **350**disciplinas
produzidas em
2020

56% da base de entrantes com conteúdo 100% EnsineMe Rápida
otimização do
custo docente
em aquisições

Implementado em:







+ cursos livres

aura

Novo sistema de ensino para integrar de forma inédita ensino digital ao presencial, eliminando a barreira entre os dois mundos.

Em operação para ~80 mil alunos presenciais em 19 marcas YDUQS

Todas as disciplinas com créditos presenciais e digitais

Melhor eficiência na alocação de conteúdo online com melhora substancial na didática e experiência do aluno

Estabilização do número de créditos por período e menos variação no valor da mensalidade









EVENTOS NÃO RECORRENTES NO TRIMESTRE







AÇÕES DE ENFRENTAMENTO AO COVID-19



ESTÁCIO

COM VOCÊ e WYDEN COM VOCÊ

Programa voluntário Estácio em apoio aos alunos em situação de vulnerabilidade.

31mil

alunos beneficiados em todo o país

29 mil mensalidades abonadas integralmente

94%

dos beneficiados com renda familiar inferior a R\$3.000/mês

Compromisso com o time

Manutenção de salários integrais para todos os colaboradores

Parcerias estratégicas

Benefícios para alunos com empresas de telecom e varejistas para facilitar acesso ao conteúdo digital

Adequação das unidades

Investimento de cerca de **R\$7 milhões** na adequação das unidades e revisão nos sistemas de climatização para volta as aulas

Alto nível de presença

15 mil aulas semanais via Microsoft Teams com presença síncronas chegando a 76% (acima de 80% com assíncronas)









IMPACTO TEMPORAL RELEVANTE



	Conta	Descrição	Efeito EBITDA	Valor R\$ Milhões
	Receita	Bolsas referentes ao programa Estácio com Você e descontos concedidos por leis e decisões na Justiça	-	67,5
	Custos	Redução temporária com custos de infraestrutura física, efeito da MP 936(1) e reestruturação organizacional	+	14,7
	Comercial	Provisão para perda de aditamentos passados referente ao FIES, adicional para fazer frente ao Covid-19 e outros	-	99,2
	Despesas	Revisão da base de processos judiciais com incremento de contingências	-	54,9
De	Despesas	Consultorias com M&A, honorários advocatícios e outros	-	8,6



DE IMPACTO NO EBITDA EM 2T20

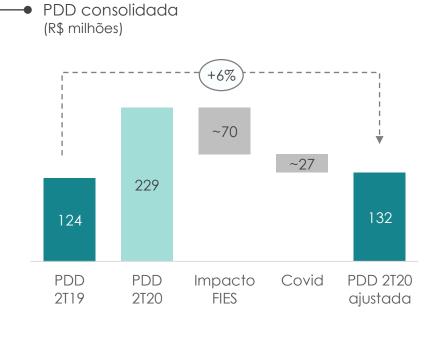
























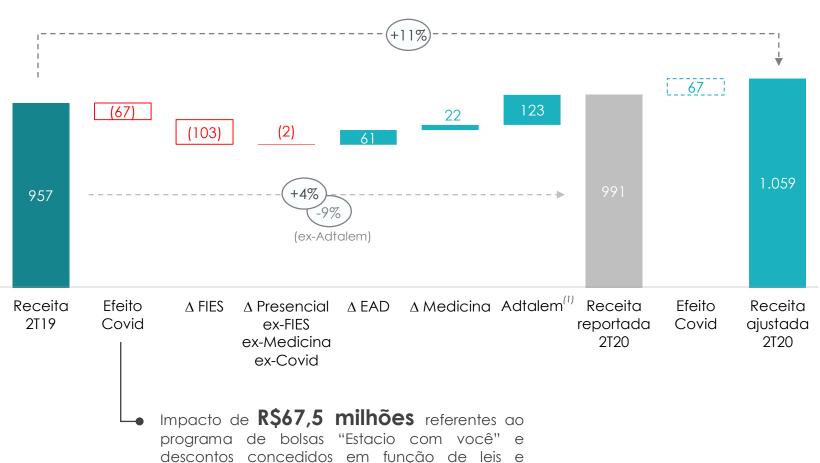


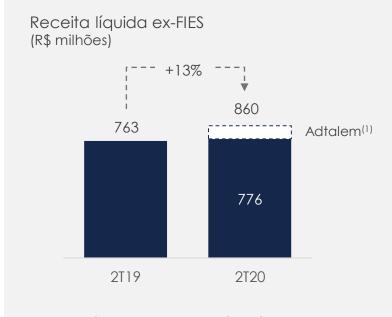
RECEITA LÍQUIDA IMPULSIONADA POR ALAVANCAS DE CRESCIMENTO



2T20

Contribuição para a receita líquida (R\$ milhões; 2T19 vs 2T20)







Manutenção do crescimento no Ensino Digital **+44%** e na Medicina **+35%**.









decisões na justiça.

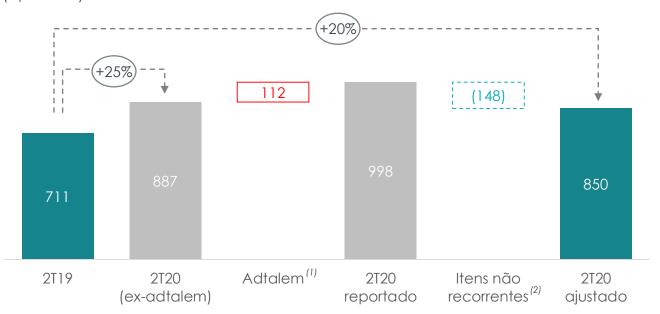


EVOLUÇÃO DOS CUSTOS E DESPESAS



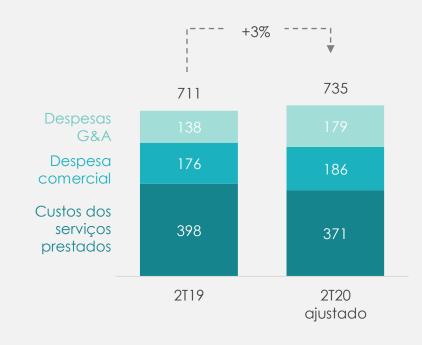
2T20

Composição dos custos e despesas (R\$ milhões)



Impactado principalmente por itens não recorrentes como o aumento das provisões para fazer frente ao cenário de incertezas e a revisão da base de processos judiciais com elevação das contingências.

Análise proforma (excluindo itens não recorrentes) (R\$ milhões; ex-Adtalem)



- Custos: beneficiado por iniciativas de pesquisa operacional na linha de pessoal
- Comercial: mudança no mix da base de alunos segue impactando PDD
- G&A: impactado por sazonalidade de custos administrativos







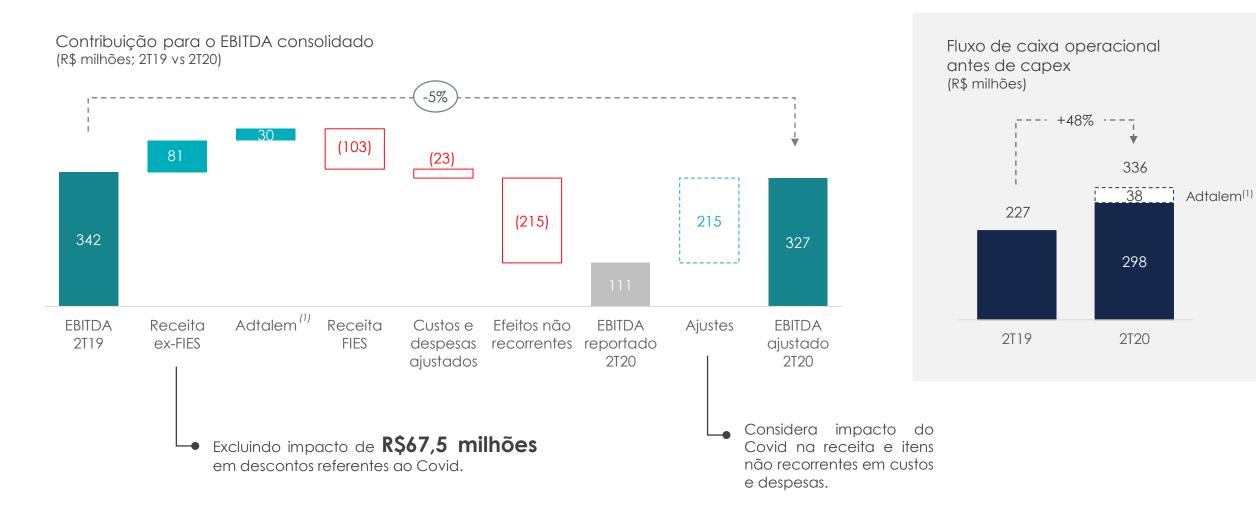




FLUXO DE CAIXA PRESERVADO APESAR DE IMPACTOS DE CURTO PRAZO NO EBITDA



2T20













PERSPECTIVAS







FUNDAMENTOS PERMANECEM SÓLIDOS



PAVIMENTANDO CAMINHO PARA A RETOMADA

RESPOSTA EFICAZ	CRESCIMENTO DE BASE	+31%	Base de alunos total (a/a)
AOS DESAFIOS DE CURTO PRAZO	SOLIDEZ FINANCEIRA	+48%	Fluxo de caixa antes de capex (a/a) R\$1,9 bi em caixa 1,45x bi em caixa Dívida líquida/ EBITDA
	ENSINO DIGITAL	+44%	Receita líquida (a/a)
ALAVANCAS DE CRESCIMENTO INALTERADAS	MEDICINA	+35%	Receita líquida (a/a)
	M&A	4-5x	EV/EBITDA pós-sinergias em aquisições recentes.

Perspectivas

Operação segue saudável

com 76% de presença síncrona na 1ª semana de aula e 79% na 2ª semana de aula

Maturação natural do ensino digital e medicina

Posição confortável para **novas aquisições**

Renovação (~70% concluído)

PRESENCIAL ENSINO DIGITAL

Rematrículas (ex-FIES) **Rematrículas** +50% vs 2019.2

+9% vs 2019.2

















































Contatos de RI

Rogério Tostes | Pedro Yagelovic | Rosimere Nunes | Milena Gonçalves +55 (21) 3311-9875 | 3311-9290 ri@yduqs.com.br