YDUQS

Apresentação de Resultados

1T25

12 de maio de 2025

YDUQ B3 LISTED NM | ITAG B3 | ICO2 B3 | IBRX100 B3 | IGC B3 | IDIVERSA B3 | Pacto Global Rede Brasil | CDP DISCLOSURE INSIGHT ACTION | Corporate ESG Performance Prime RATED BY ISS ESG | MSCI ESG RATINGS AA (CCC B BB BBB A AA AAA) *Produced by MSCI ESG Research as of October, 2023* | FTSE4Good | Programa Brasileiro GHG Protocol 2022 Inventário Verificado | ISE B3

Aviso

Rio de Janeiro, 12 de maio de 2025 - A YDUQS Participações S.A., uma das maiores organizações privadas no setor de ensino superior no Brasil, apresenta os resultados referentes ao 1T25.

As informações financeiras da Companhia são apresentadas com base nos números consolidados, em reais, conforme a Legislação Societária Brasileira e as práticas contábeis adotadas no Brasil (BRGAAP), já em conformidade com as normas internacionais de contabilidade (IFRS), inclusive as regras do IFRS-16.

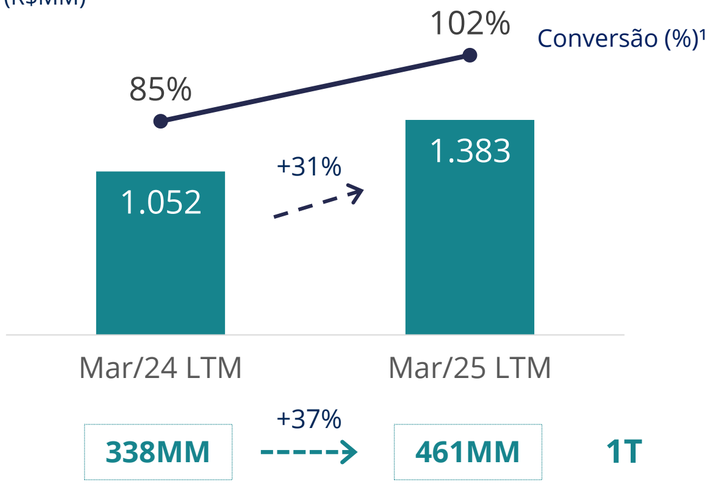
Este documento pode conter previsões acerca de eventos futuros, que estão sujeitas a riscos e incertezas que podem fazer com que tais expectativas não se concretizem ou sejam substancialmente diferentes do que era esperado. Estas previsões emitem a opinião unicamente na data em que foram feitas e a Companhia não se obriga a atualizá-las à luz de novas informações.

THE USE BY YDUQS Participações S.A. OFANY MSCI ESG RESEARCH LLC OR ITS AFFILIATES (“MSCI”) DATA, AND THE USE OF MSCI LOGOS, TRADEMARKS, SERVICE MARKS OR INDEX NAMES HEREIN, DO NOT CONSTITUTE A SPONSORSHIP, ENDORSEMENT, RECOMMENDATION, OR PROMOTION OF YDUQS Participações S.A. BY MSCI. MSCI SERVICES AND DATA ARE THE PROPERTY OF MSCI OR ITS INFORMATION PROVIDERS AND ARE PROVIDED ‘AS-IS’ AND WITHOUT WARRANTY. MSCI NAMES AND LOGOS ARE TRADEMARKS OR SERVICE MARKS OF MSCI.

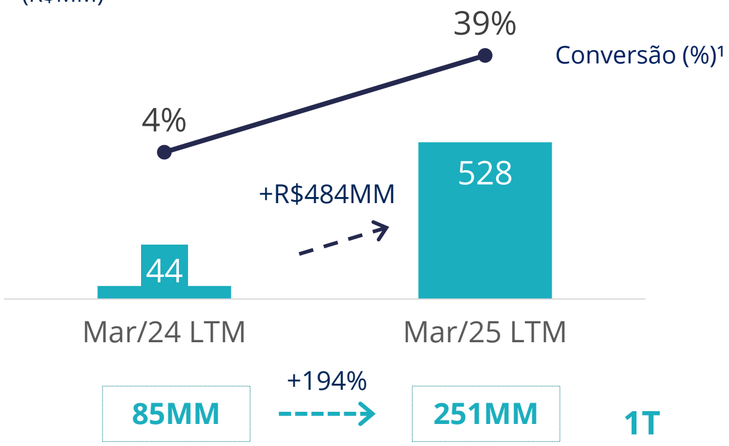
Destaques | Geração de caixa sólida com foco no retorno ao acionista

YDUQS 1T25

FCO
(R$MM)



FCA
(R$MM)



Evolução na qualidade da Receita

- Forte crescimento do **Premium**
- *Trade up* do **EaD** para **Semipresencial**
- Programa de **isenção de calouros não engajados**

Ibmec
vs. 1T24

- ROL **+20%**
- EBITDA **+31%**
- Mg. EBITDA **+4 p.p.**
- Base de alunos **+21%**

R$150MM em dividendos pagos em maio/25

Programa de recompra de R$300MM encerrado no 1T25

Guidance

Fluxo de Caixa do Acionista para 2025 **entre R$500 e R$600MM**

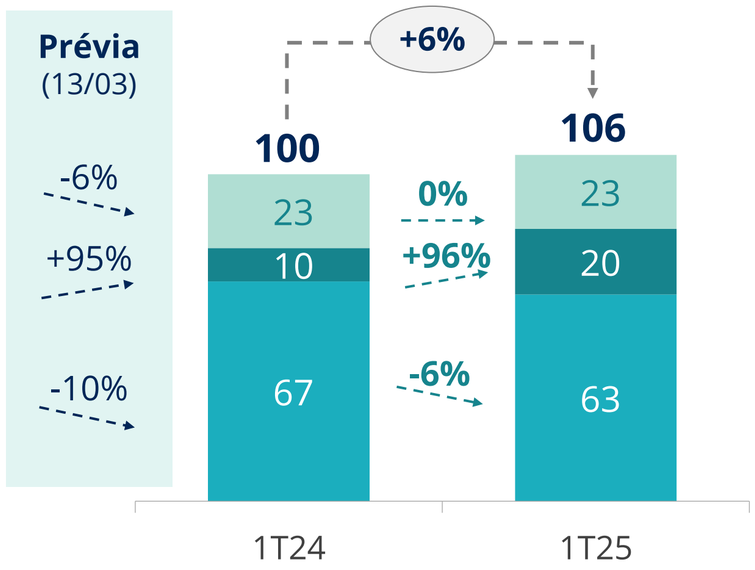
¹ Conversão de caixa: fluxo de caixa operacional/EBITDA ex-IFRS 16.
Nota: LTM (*Last Twelve Months*), refere-se aos últimos doze meses consecutivos anteriores à data de 31/03.

Estácio & Wyden | Semipresencial: captação expande 96%

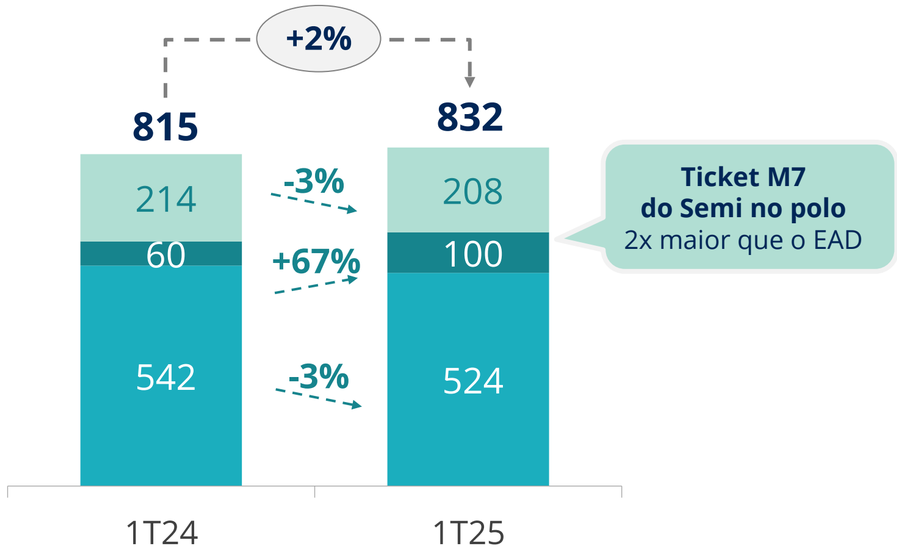
YDUQS 1T25

Digital Semi Presencial

Captação 1T25
(Graduação | Quantidade de alunos em base 100)



Base de alunos Graduação
(em mil)



Captação supera a prévia nos três segmentos.

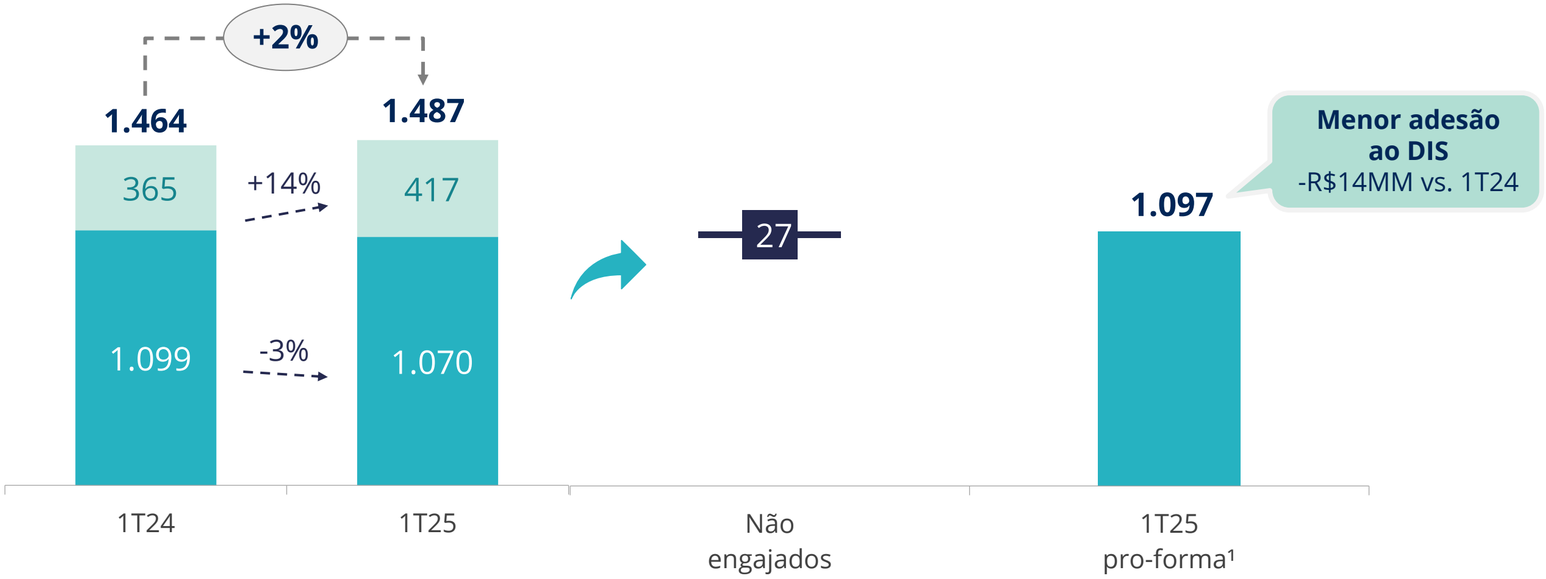
Expansão na **captação com forte *trade up* do digital para o semipresencial.**

[1] Ticket médio = Receita líquida mensal (trimestre/3) dividida pela base de alunos.

Receita Líquida | Evolução na qualidade da receita

YDUQS 1T25

Receita Líquida Total
(R$MM)



O **não reconhecimento da receita** do calouro com baixo engajamento acadêmico gerou um **impacto de -R$27MM**

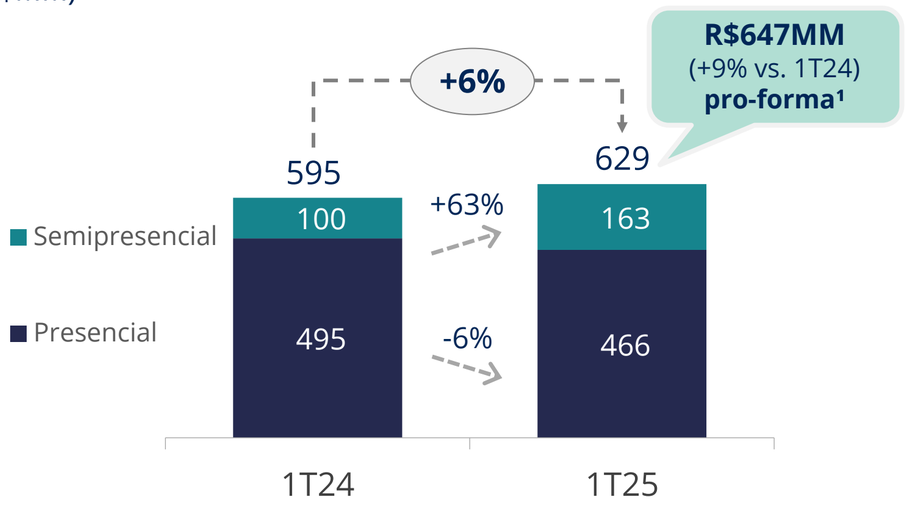
- **Sem efeito caixa** e com **impacto neutro no resultado após ciclo de 18 meses.**
- **Provisionamento de 5% da receita de captação** (percentual alinhado com dados históricos).
- **Benefícios**: menor volatilidade trimestral, queda na PDD, melhora na satisfação e recaptação dos alunos.

¹ Desconsidera o impacto de R$27MM do programa de isenção dos calouros não engajados no 1T25.

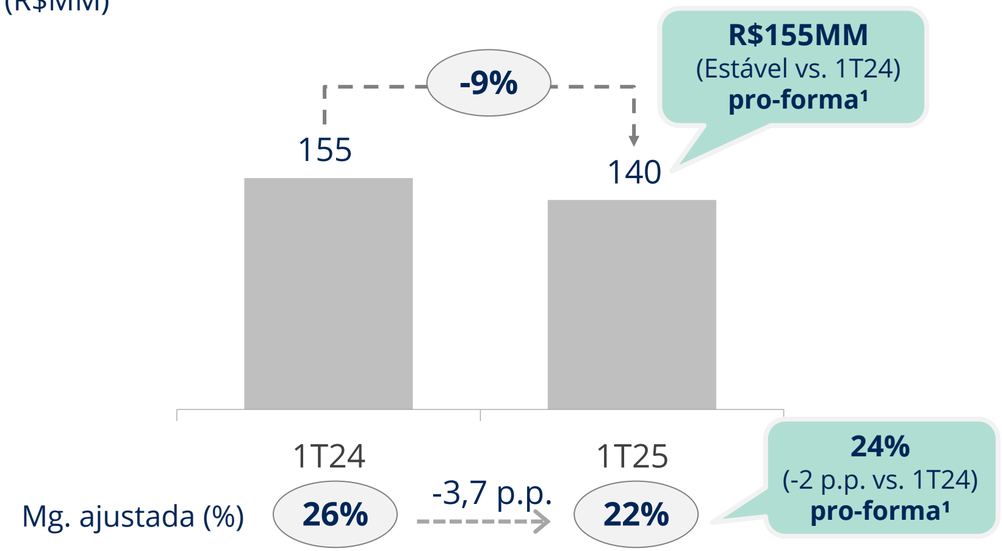
Presencial | Semipresencial com forte expansão

YDUQS
1T25

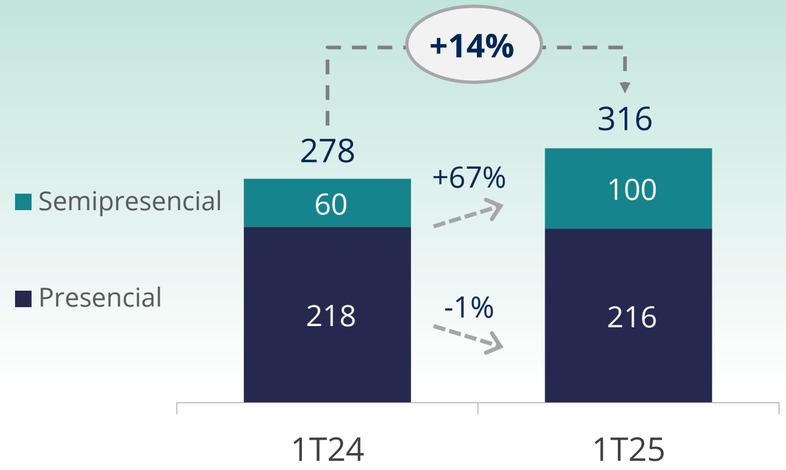
Receita Líquida
(R$MM)



EBITDA ajustado¹
(R$MM)

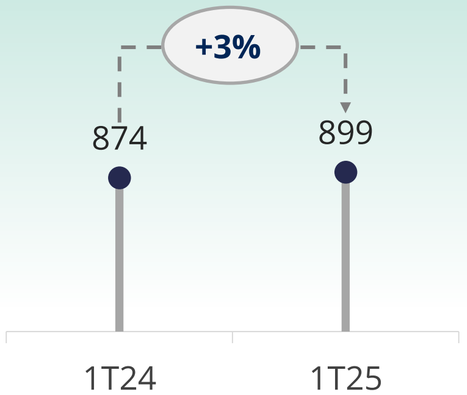


Base total de alunos
(mil alunos)



Ticket Médio Graduação Mensalistas²
(R$/mês; TM de veteranos com +1 ano; ex-semipresencial)

Renovação em 82%
+0,9 p.p. vs. 1T24

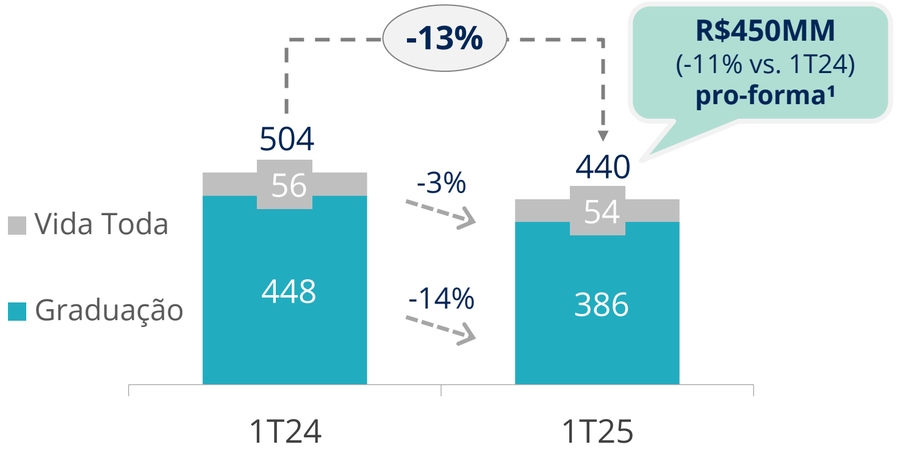


¹ Desconsidera o impacto do programa de isenção dos calouros não engajados no 1T25.
² Ticket não considera alunos ProUni e bolsistas.

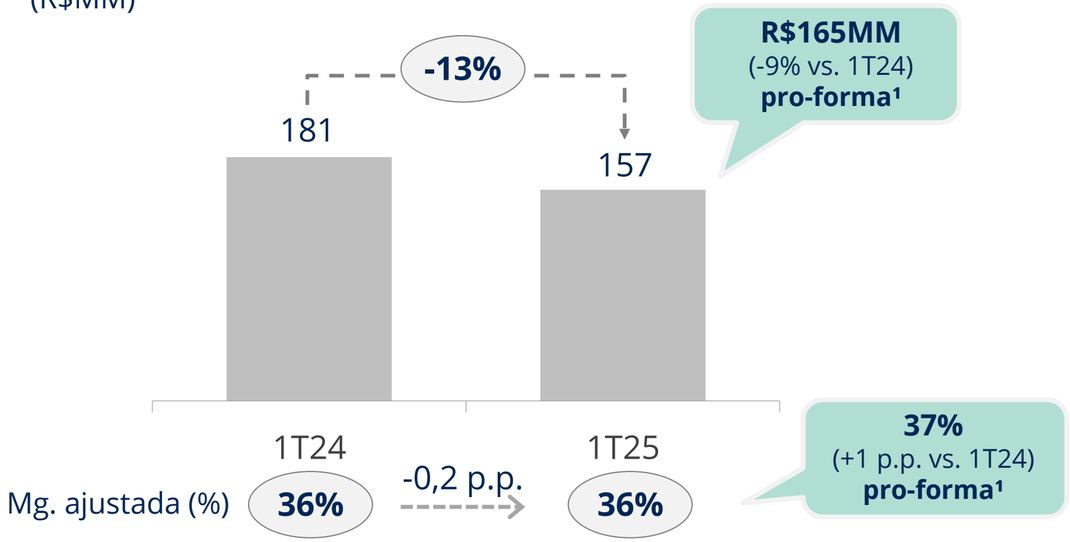
Ensino digital | *Trade up* para o Semipresencial

YDUQS 1T25

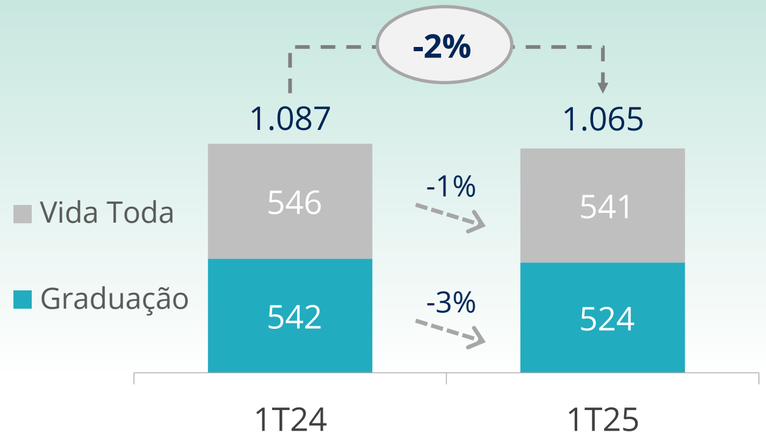
Receita Líquida
(R$MM)



EBITDA ajustado
(R$MM)

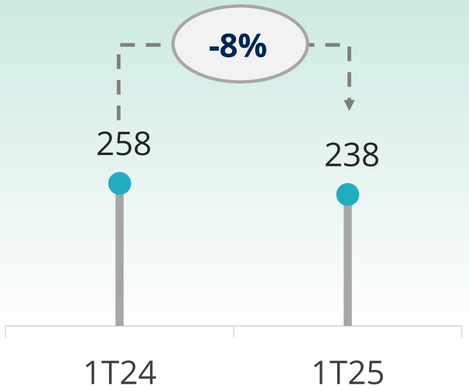


Base total de alunos
(mil alunos)



Ticket Médio Graduação
(R$/mês; TM de veteranos com +1 ano; digital consolidado)

Renovação em 76%
+2,7 p.p. vs. 1T24

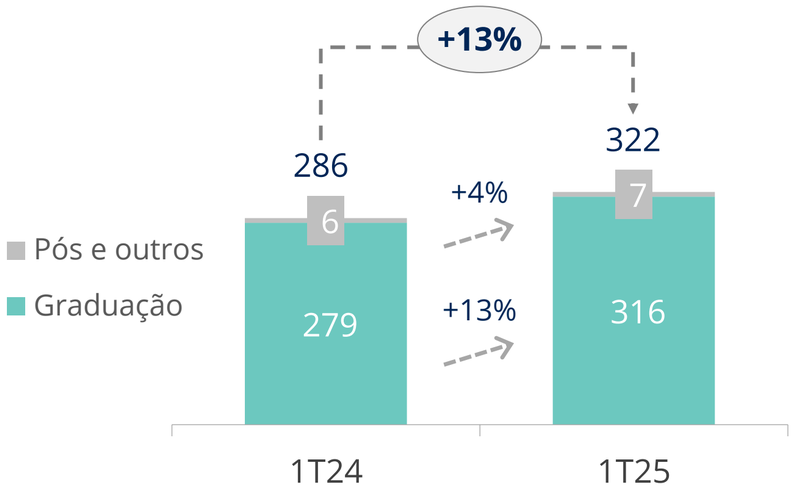


¹ Desconsidera o impacto do programa de isenção dos calouros não engajados no 1T25.

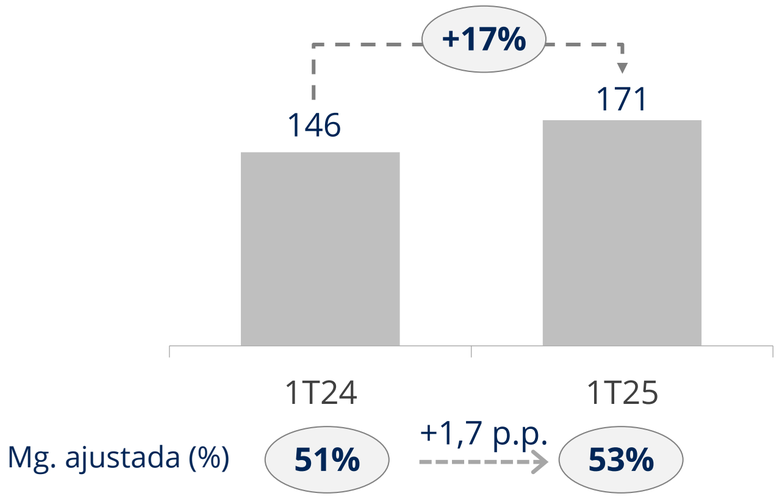
Idomed | Graduação ultrapassa a marca de 10 mil alunos

YDUQS 1T25

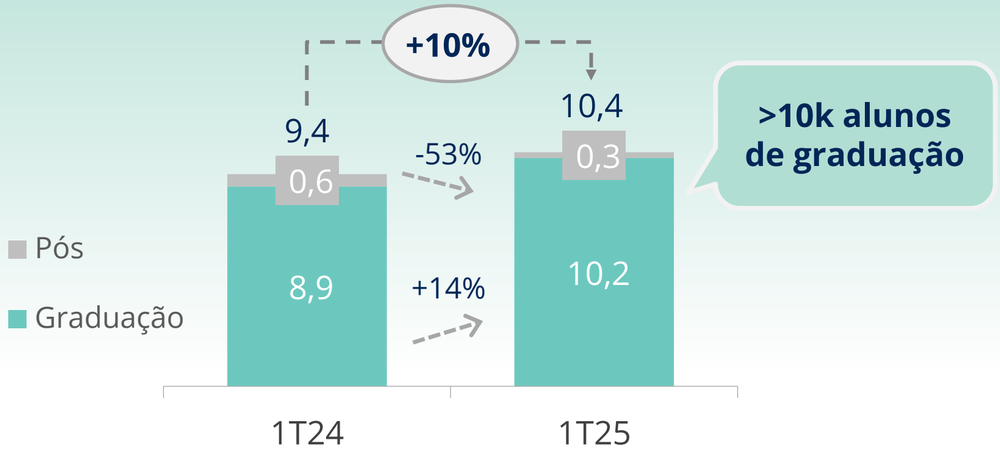
Receita Líquida
(R$MM)



EBITDA ajustado
(R$MM)

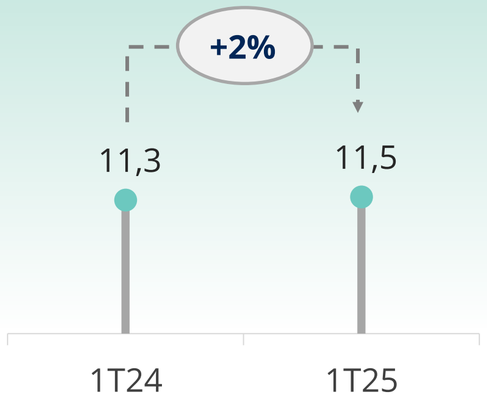


Base total de alunos
(mil alunos)



>10k alunos de graduação

Ticket Médio Graduação
(R$ mil/mês; TM de veteranos com +1 ano)

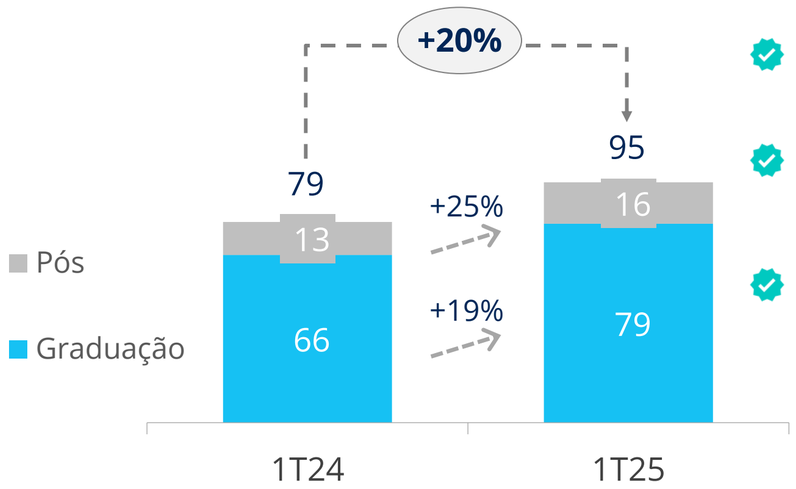


Renovação em 97%
Em linha com 1T24

Ibmec | Marca premium com forte crescimento e rentabilidade

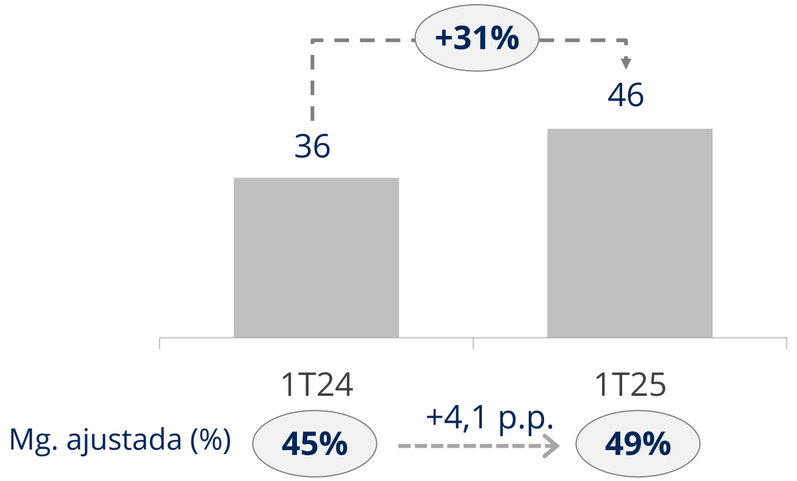
YDUQS 1T25

Receita Líquida
(R$MM)

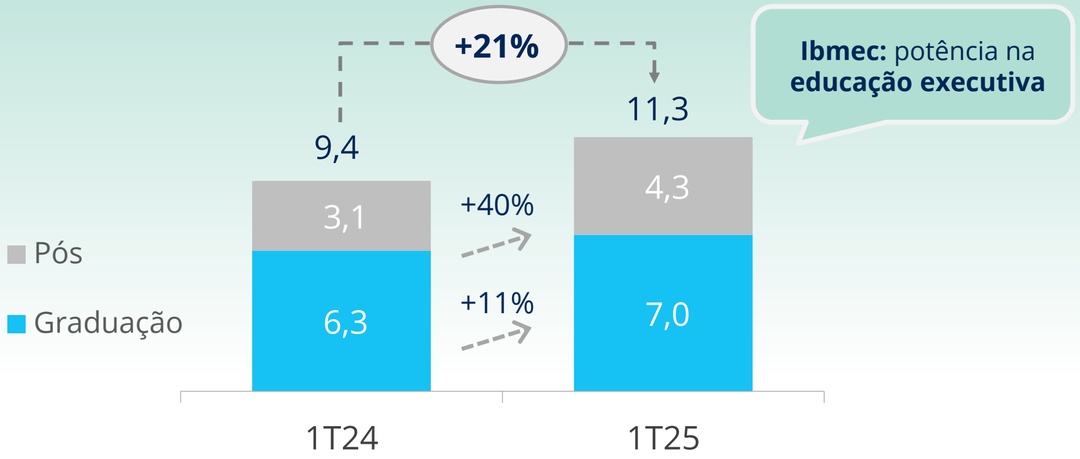


- Graduação **SP** representa **51% ROL de graduação.**
- **Captação +15%,** impulsionada por tecnologia e direito, além do core de negócios.
- **Anúncio** do novo campus **Ibmec em Botafogo.**

EBITDA ajustado
(R$MM)



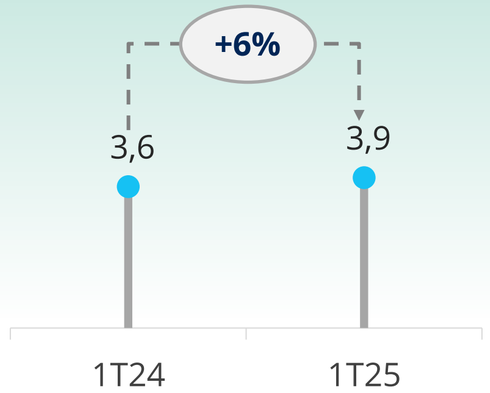
Base total de alunos
(mil alunos)



Ibmec: potência na **educação executiva**

Ticket Médio Graduação
(R$ mil/mês; TM de veteranos com +1 ano)

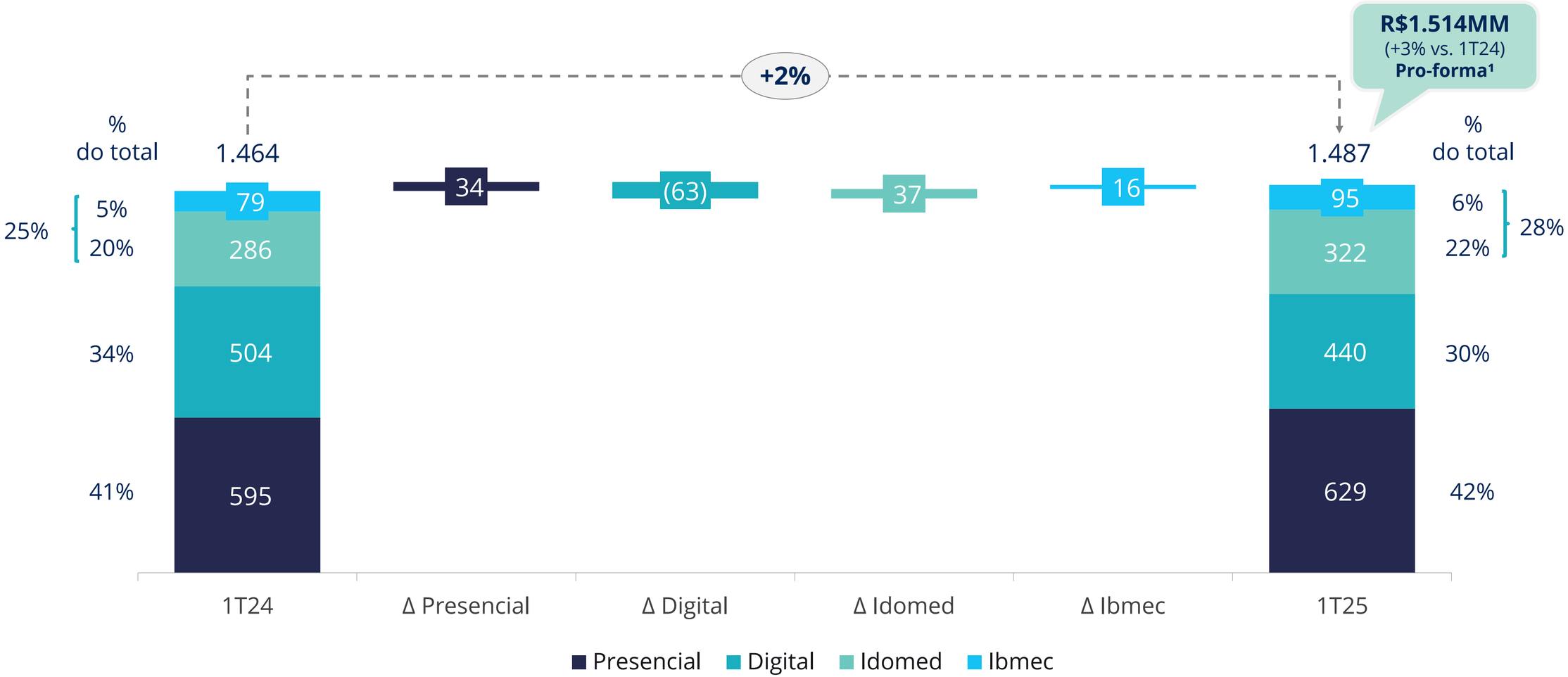
Renovação em 95%
Em linha com 1T24



Receita líquida

YDUQS 1T25

Receita líquida total por unidade de negócio
(R$MM)

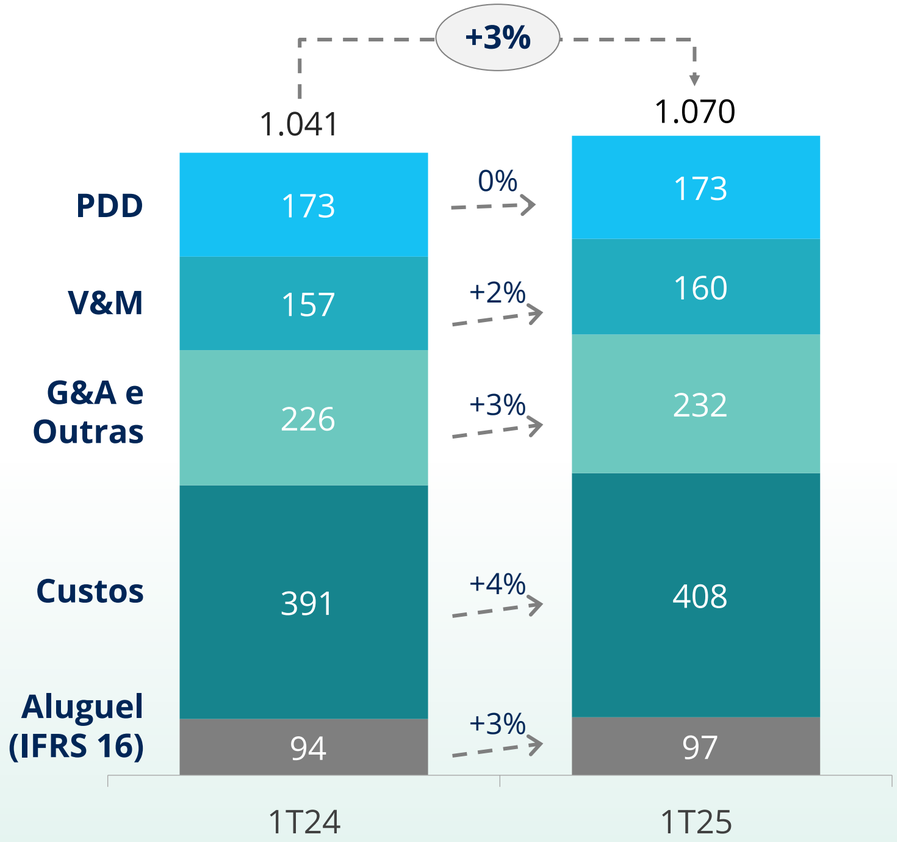


¹ Desconsidera o impacto de R$27MM do programa de isenção dos calouros não engajados no 1T25.

Custos e despesas

YDUQS
1T25

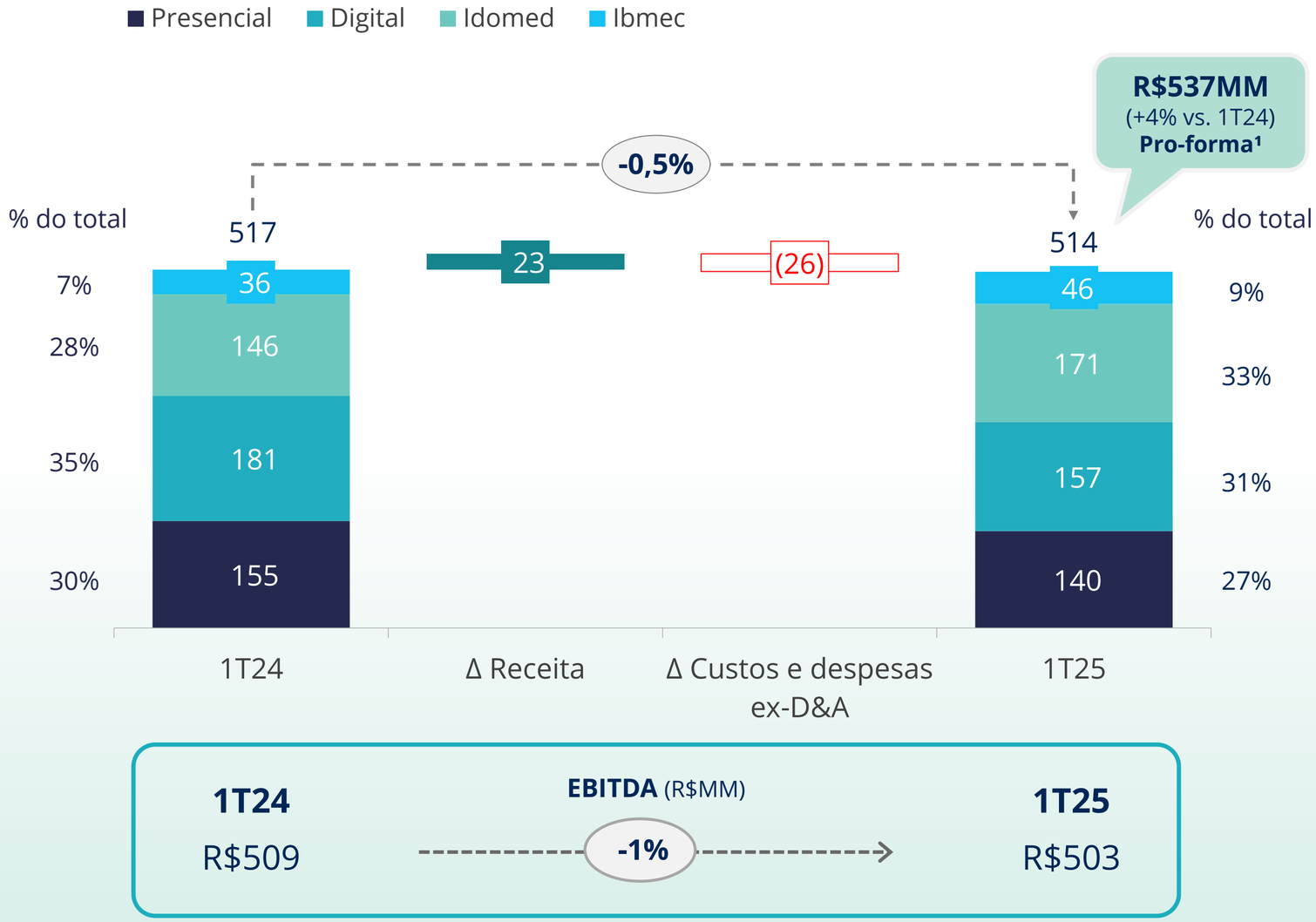
Composição dos custos e despesas[1]
(R$MM)



	1T24	1T25	Δ%
% da ROL	**71%**	**72%**	**+0,8 p.p.**
PDD	12%	12%	**-0,2 p.p.**
V&M	11%	11%	**+0,1 p.p.**
G&A e Outras	15%	16%	**+0,1 p.p.**
Custos	27%	27%	**+0,8 p.p.**
Aluguel (IFRS 16)	6%	6%	**+0,1 p.p.**

[1] Custos e Despesas recorrentes (IFRS 16 e ex-D&A).

Composição do EBITDA Ajustado
(R$MM)



Margem Ajustada
(%)

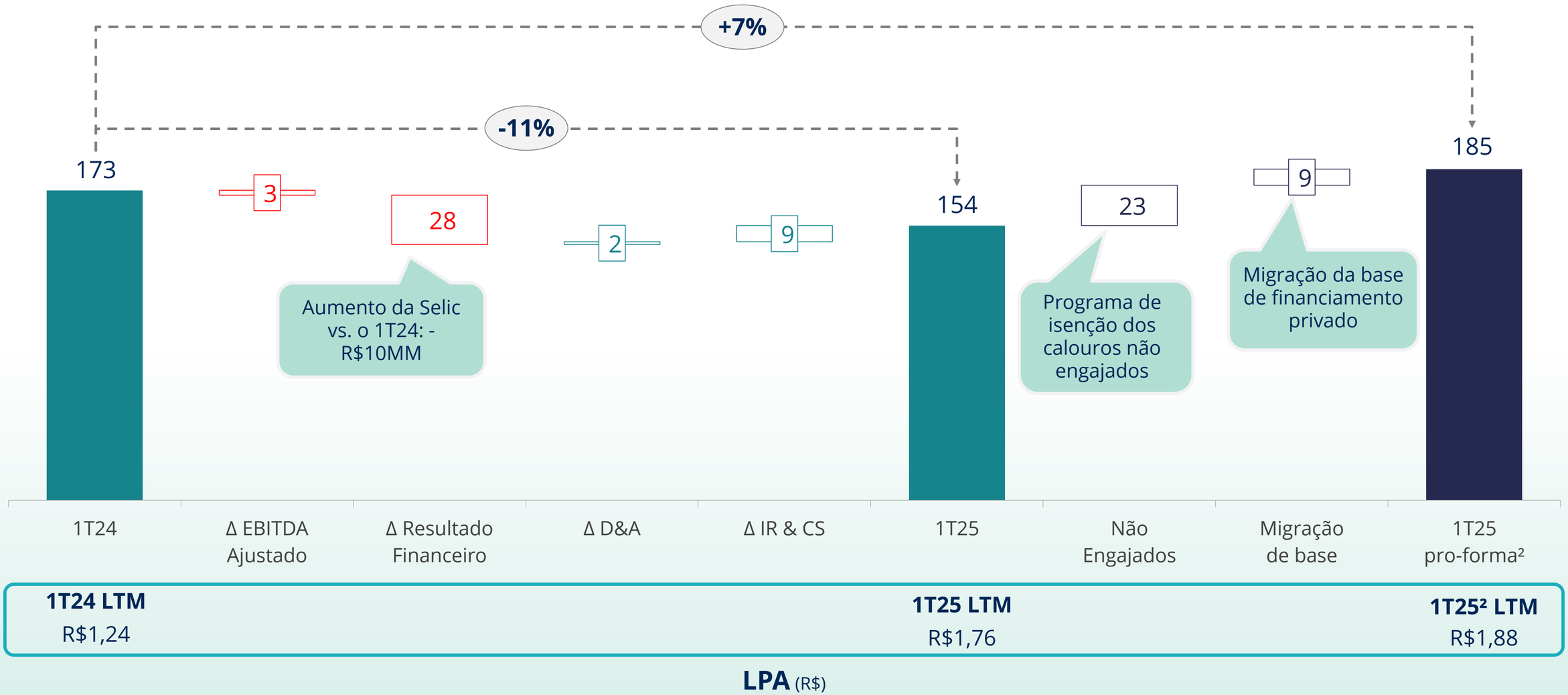
	1T24	1T25	Δ%
Consolidado	**35%**	**35%**	**-0,7 p.p**
Ibmec	45%	49%	**+4,1 p.p**
Idomed	51%	53%	**+1,7 p.p**
Digital	36%	36%	**-0,2 p.p**
Presencial	26%	22%	**-3,7 p.p**

¹ Desconsidera o impacto líquido de PDD (R$23MM) do programa de isenção dos calouros não engajados no 1T25.

Lucro Líquido Ajustado

YDUQS
1T25

Composição do Lucro Líquido Ajustado[1]
(R$MM)

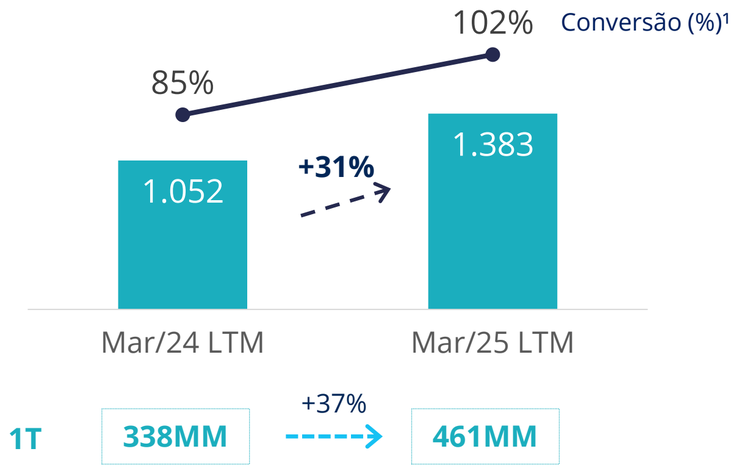


[1] Efeitos não recorrentes que afetam o Lucro Líquido incluem: efeitos não recorrentes que impactam o EBITDA e amortização do ágio.
[2] Desconsidera o impacto do programa de isenção dos calouros não engajados no EBITDA (R$23MM) e o impacto da migração da base de alunos financiados (R$9MM) no resultado financeiro.

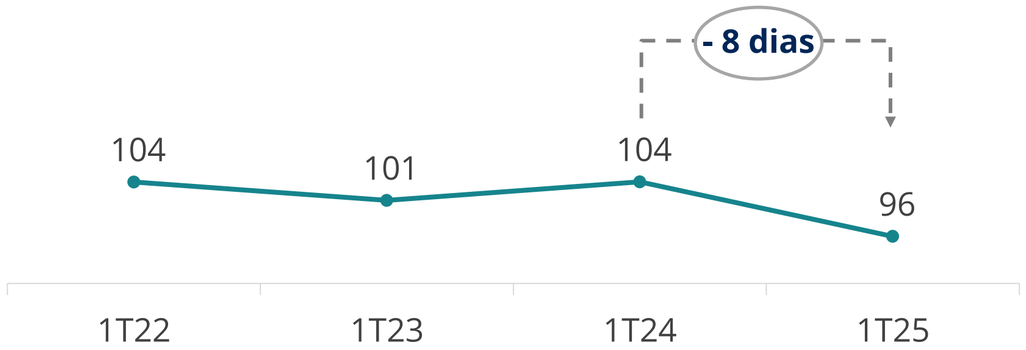
Geração de caixa | FCA cresce 194% vs. 1T24

YDUQS
1T25

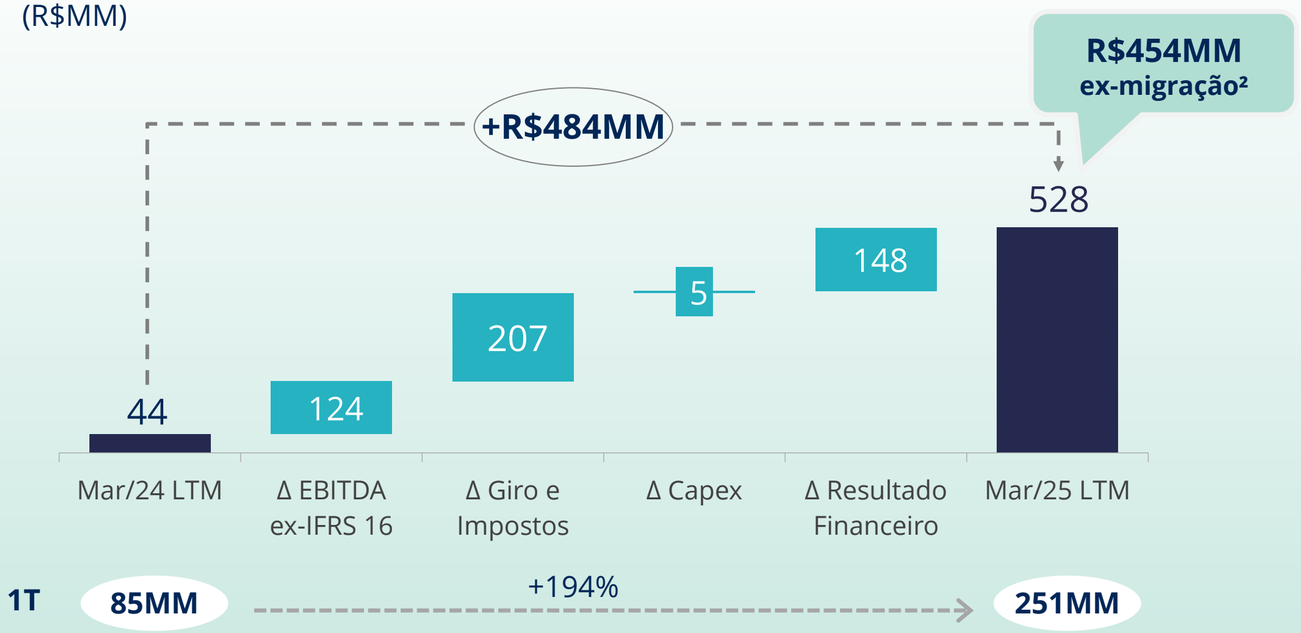
FCO
(R$MM)



Prazo Médio de Recebimento
(PMR) (# dias)



Fluxo de Caixa do Acionista
(R$MM)



- **FCA** crescendo 194% vs. 1T24 (+R$166MM).
- **Melhorias** em todo o processo de **arrecadação, menor penetração de receita DIS** e **migração dos financiamentos privados** impactam positivamente os **recebíveis (redução de 8 dias no PMR).**

¹ Conversão de caixa: fluxo de caixa operacional/EBITDA ex-IFRS 16.
² Desconsidera efeito líquido no caixa de R$74MM referente a migração da base de financiamento privado financiada para o modelo de antecipação.
Nota: LTM (*Last Twelve Months*), refere-se aos últimos doze meses consecutivos anteriores à data de 31/03.

Geração de caixa | FCA de R$528MM nos últimos doze meses

YDUQS 1T25

Recomposição
(R$MM)

¹ Dívida líquida excluindo "Preço de aquisição a pagar" e "Arrendamento Mercantil".
² Sendo R$107MM referentes ao pagamento da primeira parcela da Newton Paiva e Edufor. Conforme comunicado ao mercado de 28/05/24 e Fato relevante de 09/12/24.
³ A dívida líquida, para efeitos comparativos de uso de caixa, está excluindo R$104MM referentes a juros bancários contabilizados e ainda não desembolsados.

Endividamento | Redução de alavancagem e alongamento do prazo

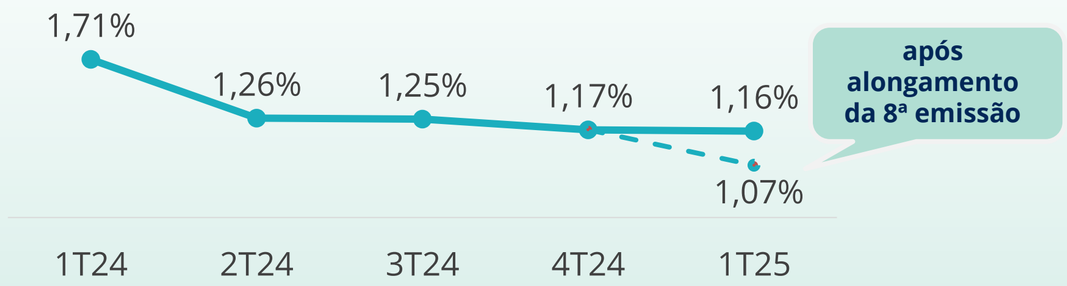
YDUQS
1T25

R$ 0,9 Bilhão
Caixa e disponibilidades

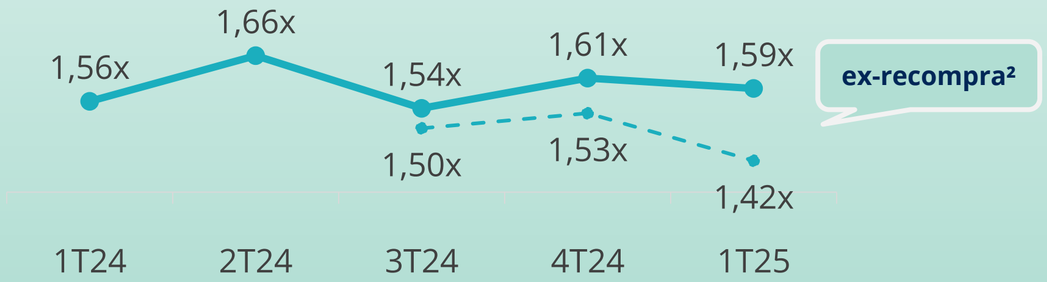
R$ 2,9 Bilhões
Dívida Líquida ex-IFRS 16

Spread da dívida

(CDI +)

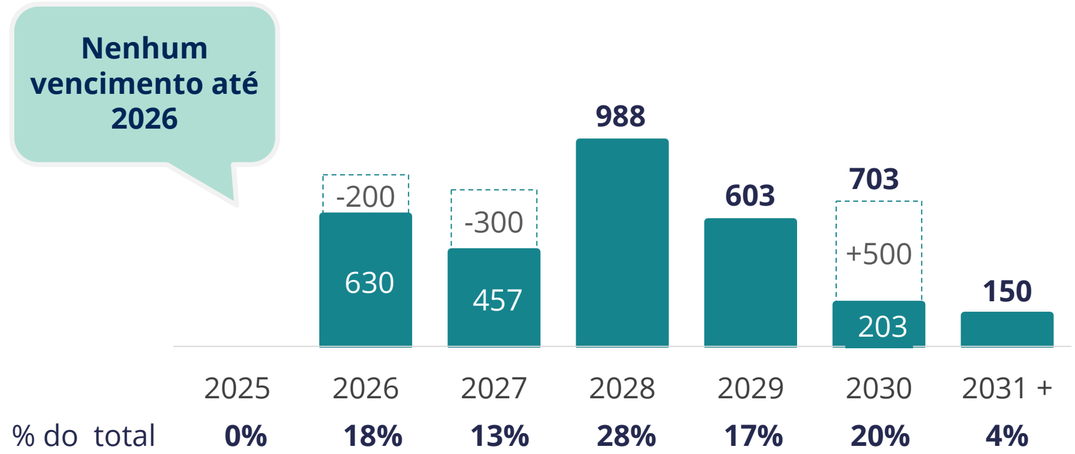


Alavancagem¹



Cronograma de amortização após alongamento da 8ª emissão

(R$MM; apenas principal)



Evento subsequente – maio/25

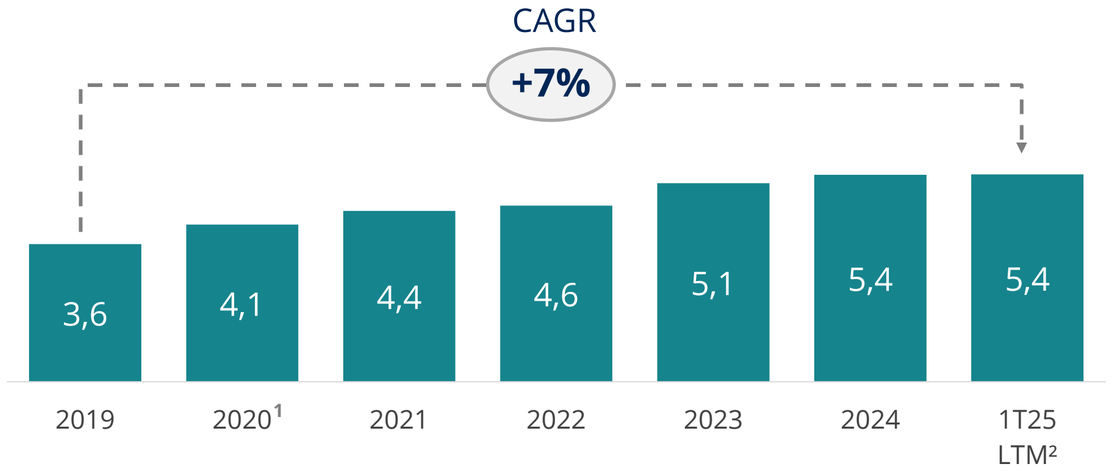
Alongamento da 8ª emissão de debêntures (R$500MM), que permitirá **o aumento do prazo médio** da dívida de 2,9 para 3,3 anos, além da **redução do custo médio para CDI+1,07 a.a..**

¹ Dívida líquida ex-IFRS 16 / EBITDA ajustado (últimos 12 meses, considerando IFRS 16).
² Programa de recompra com preço médio de R$9,8 por ação.

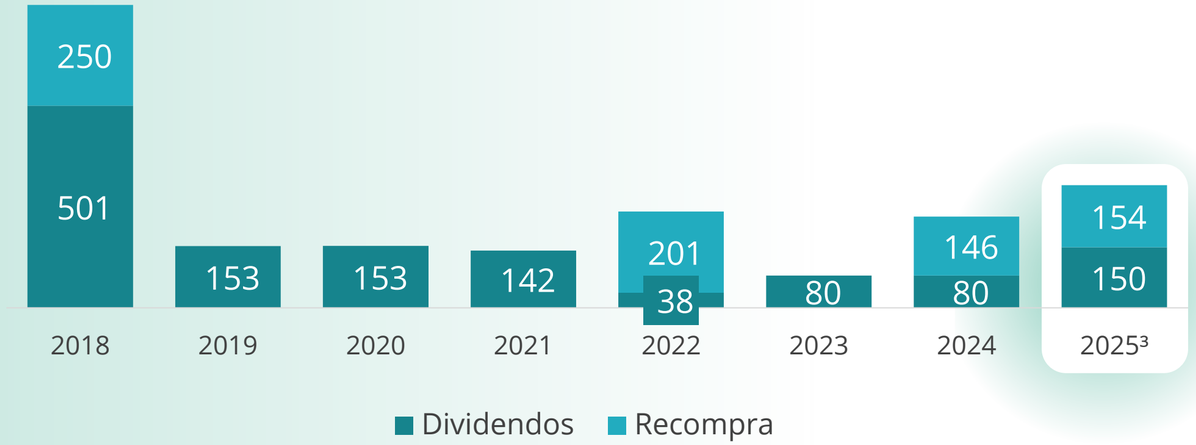
Histórico de crescimento, margem e pagamento de dividendos

YDUQS
1T25

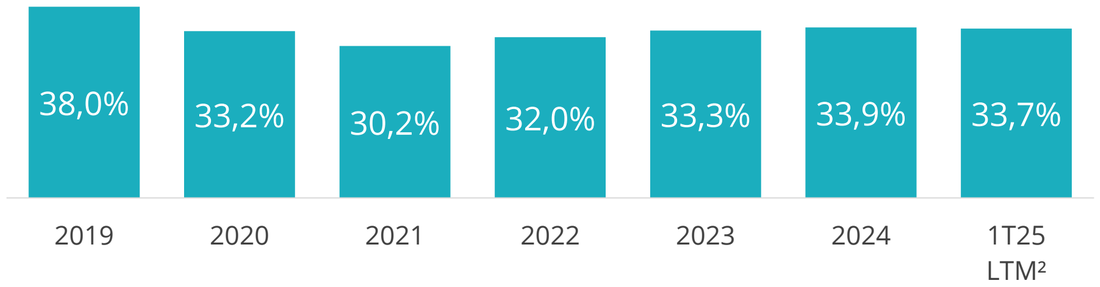
Receita Líquida
(R$ bilhões)



Dividendos e Recompra de Ações[3] - Foco no retorno ao acionista
(R$MM)



Margem EBITDA Ajustada
(%)



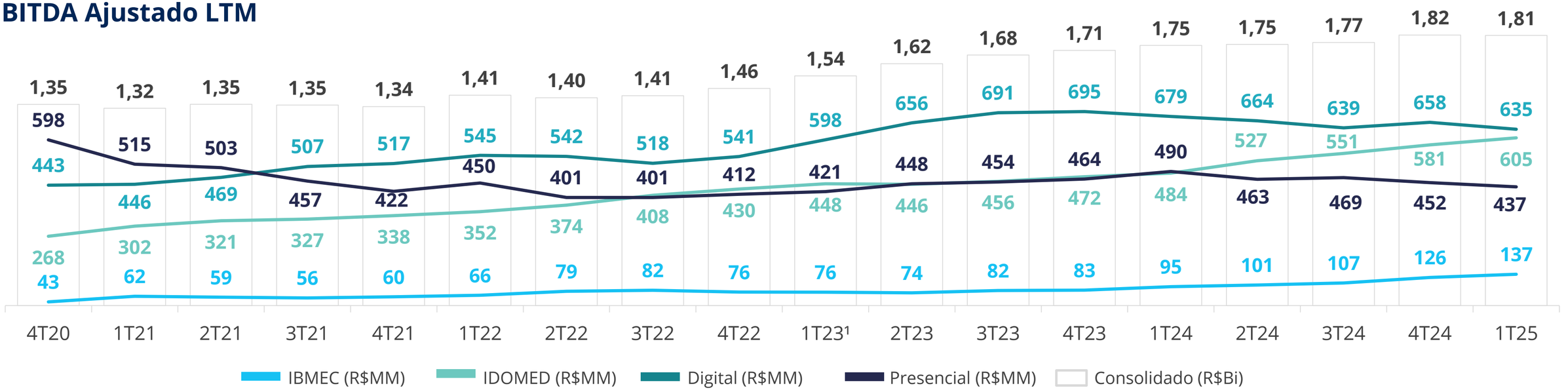
Pagamento de Dividendos
em todos os anos
desde o IPO em 2007

[1] Receita líquida ajustada pelos efeitos de leis e liminares na justiça referentes ao Covid-19.
[2] LTM (*Last Twelve Months*), refere-se aos últimos doze meses consecutivos anteriores à data de 31/03/2025.
[3] Dividendos e recompra de ações na visão caixa até o momento.

Portfólio sólido conduzindo a resultados positivos

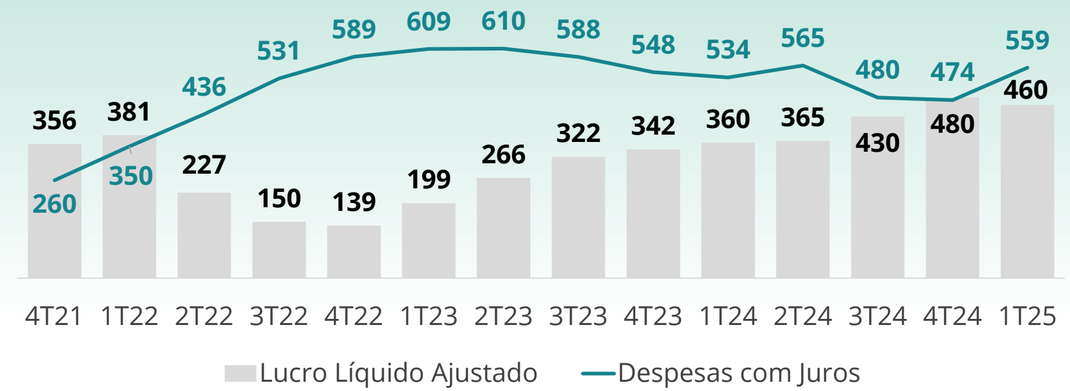
YDUQS
1T25

EBITDA Ajustado LTM



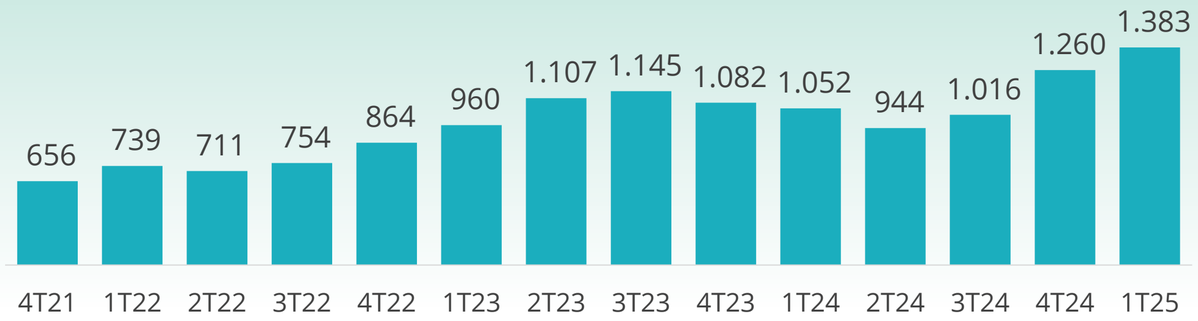
Lucro Líquido ajustado e Despesas com Juros² LTM

(R$MM)



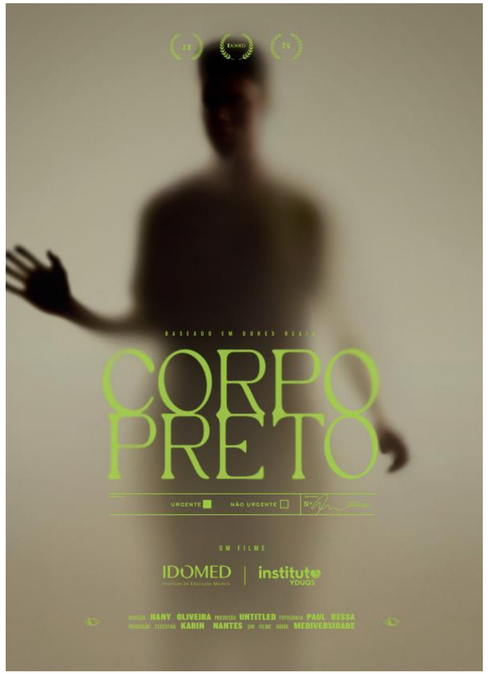
Fluxo de Caixa Operacional LTM

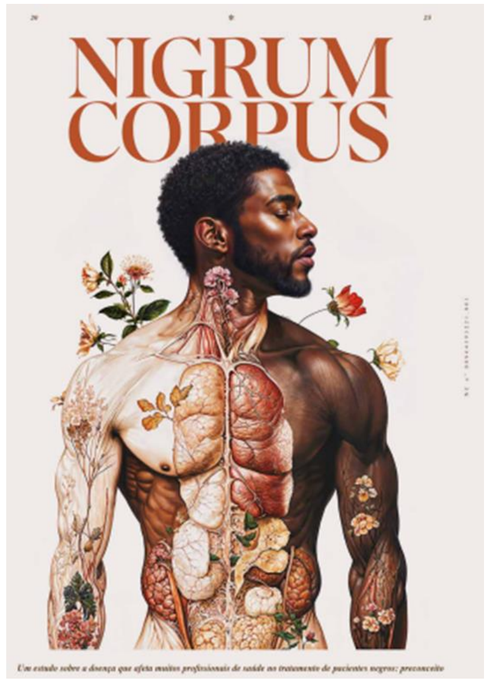
(R$MM)



¹ Desconsiderando efeito de descasamento do FG-Fies na receita entre os segmentos Premium e Presencial.
² Despesas de juros e encargos, juros sobre empréstimos swap e despesas com financiamento privado.
Nota: LTM *(Last Twelve Months),* refere-se aos últimos doze meses consecutivos anteriores à data 31/03/2025.

ESG – Educar para transformar





Programa Mediversidade - IDOMED e Instituto Yduqs:

- **53 alunos negros e indígenas** em condição de hipossuficiência econômica.
- Lançamento do livro **"Nigrum Corpus – Um estudo sobre racismo na medicina brasileira"** e do curta metragem **"Corpo Preto - Um filme sobre o viés racial na medicina",** ambos inspirados em estudos e relatos reais reunidos pelo Mediversidade. Acesse pelo QRCODE.

ISE B3 Ingresso **na 20ª carteira** Índice de Sustentabilidade Empresarial da B3

MSCI ESG RATINGS AA
CCC | B | BB | BBB | A | AA | AAA

CDP DISCLOSER 2024 CORPORATE

Mulheres na Liderança

IGC B3

ICO2 B3

IDIVERSA B3

Corporate ESG Performance Prime
RATED BY ISS ESG

WOB

Relatório Integrado 2024

- **Lançamento da Estratégia de Sustentabilidade 25-30,** alinhada aos **ODS da ONU** e temas relevantes para o setor de educação e principais stakeholders.

Principais mensagens 1T25

YDUQS
1T25

Forte Geração de Caixa

- FCO R$1,4 Bi LTM (+31%)
- FCA R$528MM LTM (+R$484MM)
- Guidance de R$500 a R$600MM de FCA em 2025

R$150MM em dividendos pagos em maio/25

Programa de Recompra finalizado R$300MM

Melhora na qualidade da receita

- *Trade up* do EaD para Semipresencial
- Programa de isenção de calouros não engajados
- Forte crescimento do Premium

Crescimento no Ibmec

- Receita Líquida +20%
- Mg. EBITDA +4 p.p.
- Base de alunos +21%

Guidance | Em maio de 2024 nos comprometemos com diferentes entregas...

YDUQS 1T25

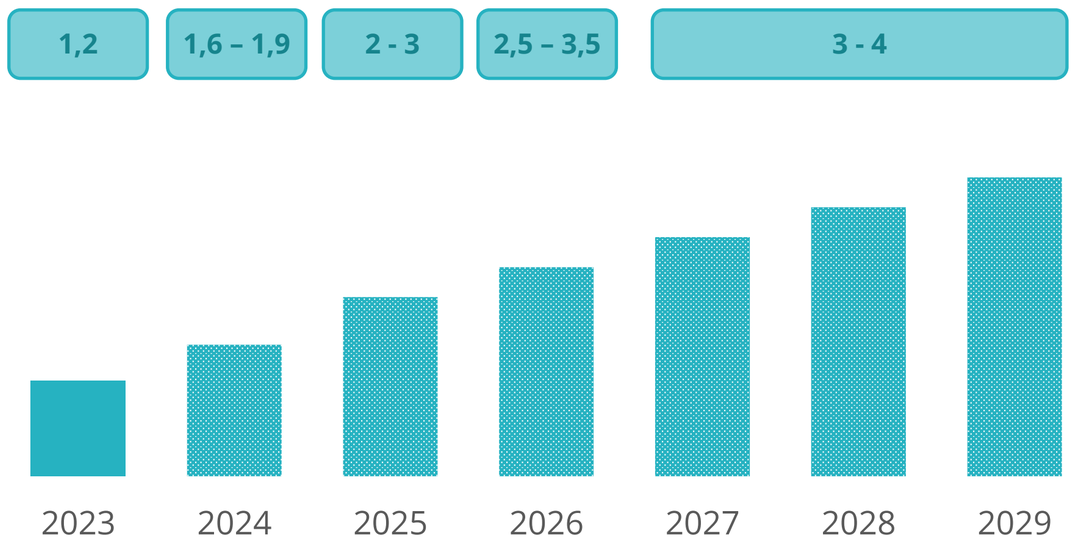
LPA de R$3 a R$4 a partir de 2027

Geração de caixa de R$10Bi até 2029

***Framework* transparente de alocação de capital**

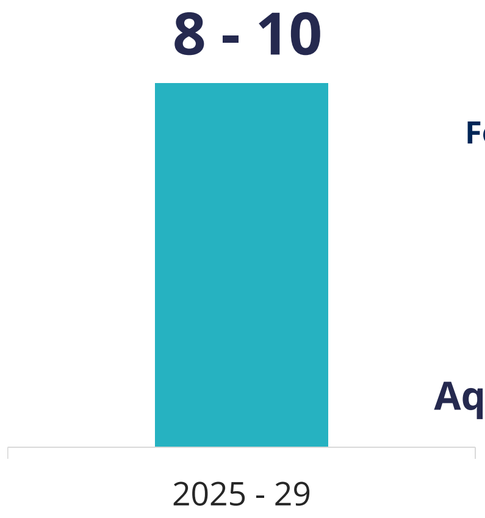
Evolução do LPA ajustado

(R$)



Geração de caixa 2025-29[1]

(R$ Bi)



Dívida

Redução mirando em **1,0x dívida líquida/EBITDA.**

Forte pagador de dividendos, com estabilidade de baixa alavancagem.

Dividendos

Aquisições

Lifelong learning com alta tecnologia, forte geração de caixa e crescimento (máximo 3 anos para atingir múltiplo YDUQS).

Eventuais ativos, estratégicos e oportunísticos, com preço favorável e *deal accretive.*

[1] Fluxo de Caixa operacional acumulado de 2025 a 2029 = EBITDA ex-IFRS descontado capital de giro e imposto caixa.

Guidance | ... e o resultado foi além do esperado!

LPA de R$1,73

+47% vs. 2023

FCA de R$362MM

+438% vs. 2023

FCO de R$1,3Bi

+16% vs. 2023

Dividendos: R$150MM pagos em maio/25

+88% vs. pagos em 2023

Aquisições: Newton Paiva e Edufor

+10 mil alunos na base

Recompra de ações

Programa de R$300MM entre set/24 e fev/25, ao preço médio de R$9,80

Visão do YDUQS DAY 2024 foi impactada por fatores exógenos

Impactos no LPA (R$)	2025	2026	2027	2028	2029
LPA YDUQS DAY	**2,0 – 3,0**	**2,5 – 3,5**	**3,0 – 4,0** (entre 2027 e 2029)		
Selic[1]	(0,4)	(0,3)	(0,2)	(0,1)	(0,1)
Migração Financiamento privado	(0,1)	(0,1)	(0,1)	(0,2)	(0,1)
Não engajados	(0,1)	-	-	-	-
Recompra	0,1	0,2	0,3	0,3	0,4
Impacto	**(0,4)**	**(0,3)**	**(0,1)**	**-**	**0,2**
Total	**1,6 – 2,6**	**2,2 – 3,2**	**3,0 – 4,0**		

[1]Selic: *guidance* divulgado em maio/24 considerava a taxa em 9% para 2025. Atualmente, a taxa está em 14%, com expectativa de alta ao longo do ano.

Novo *Guidance* | Mesma estratégia, com crescimento de LPA e forte geração de caixa

YDUQS 1T25

Manutenção do *framework* de alocação de capital

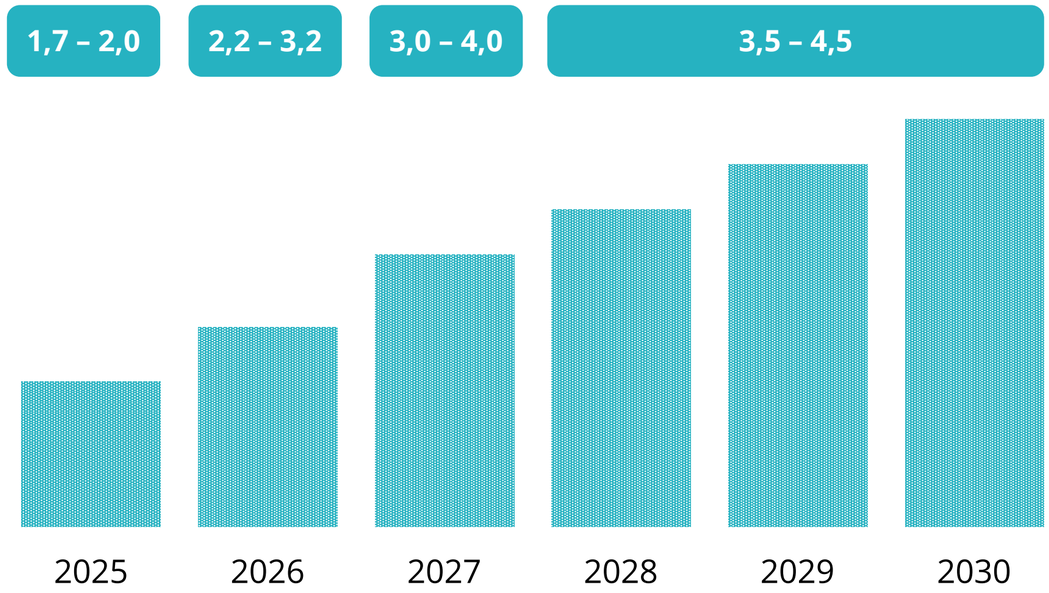
Dívida

Dividendos

Aquisições

Evolução do LPA ajustado

(R$)



Fluxo de Caixa do Acionista entre R$500MM e R$600MM em 2025

Lucro líquido por ação entre R$1,7 e R$2,0 em 2025

YDUQS

Contato RI

ri@yduqs.com.br

www.yduqs.com.br