

YDUQS

Apresentação de Resultados

4T25 & 2025

11 de março de 2026

YDUQ
B3 LISTED NM
IBRX100 B3

ITAG B3
IGC B3

ICO2 B3
IDIVERSA B3



ISEB3

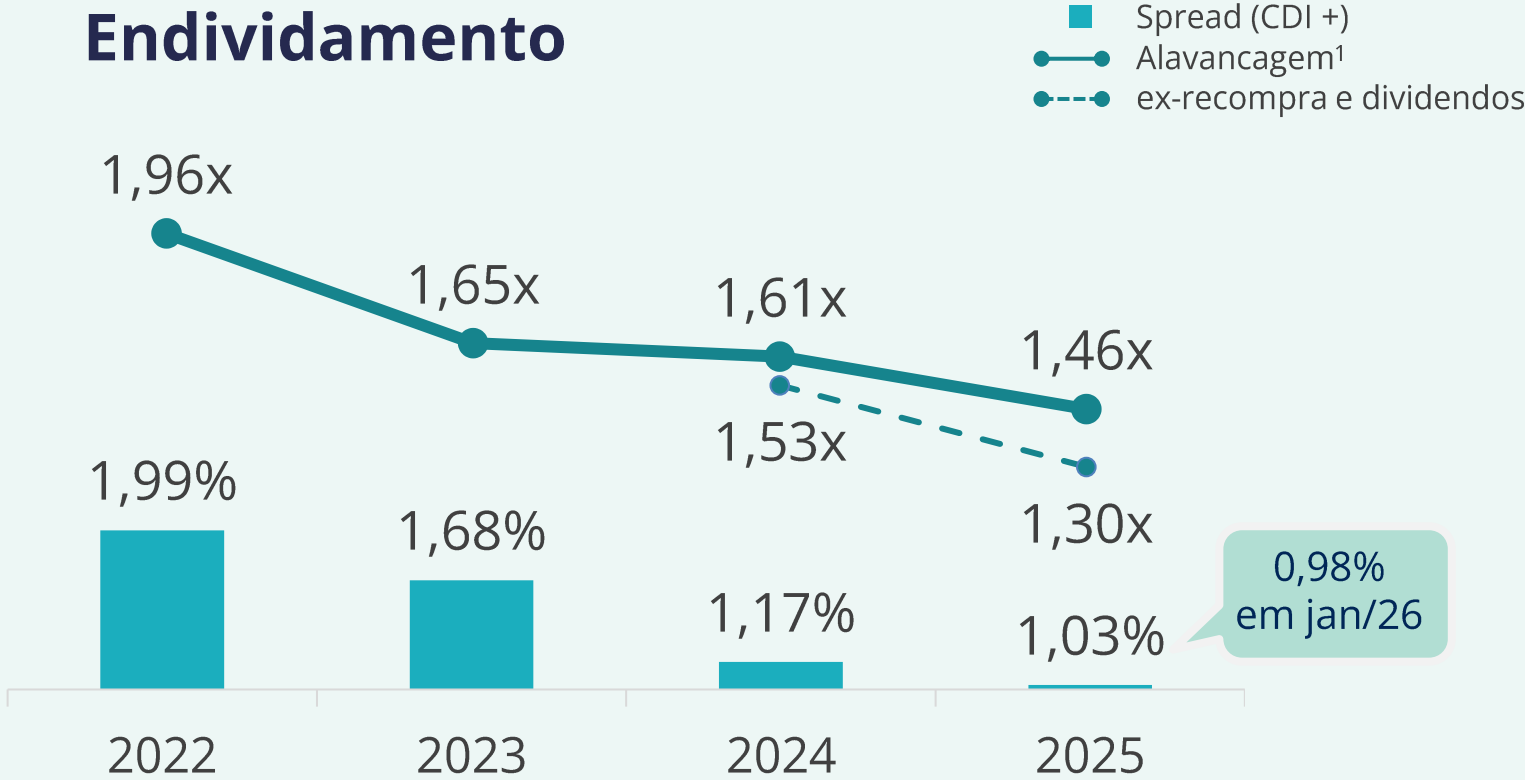
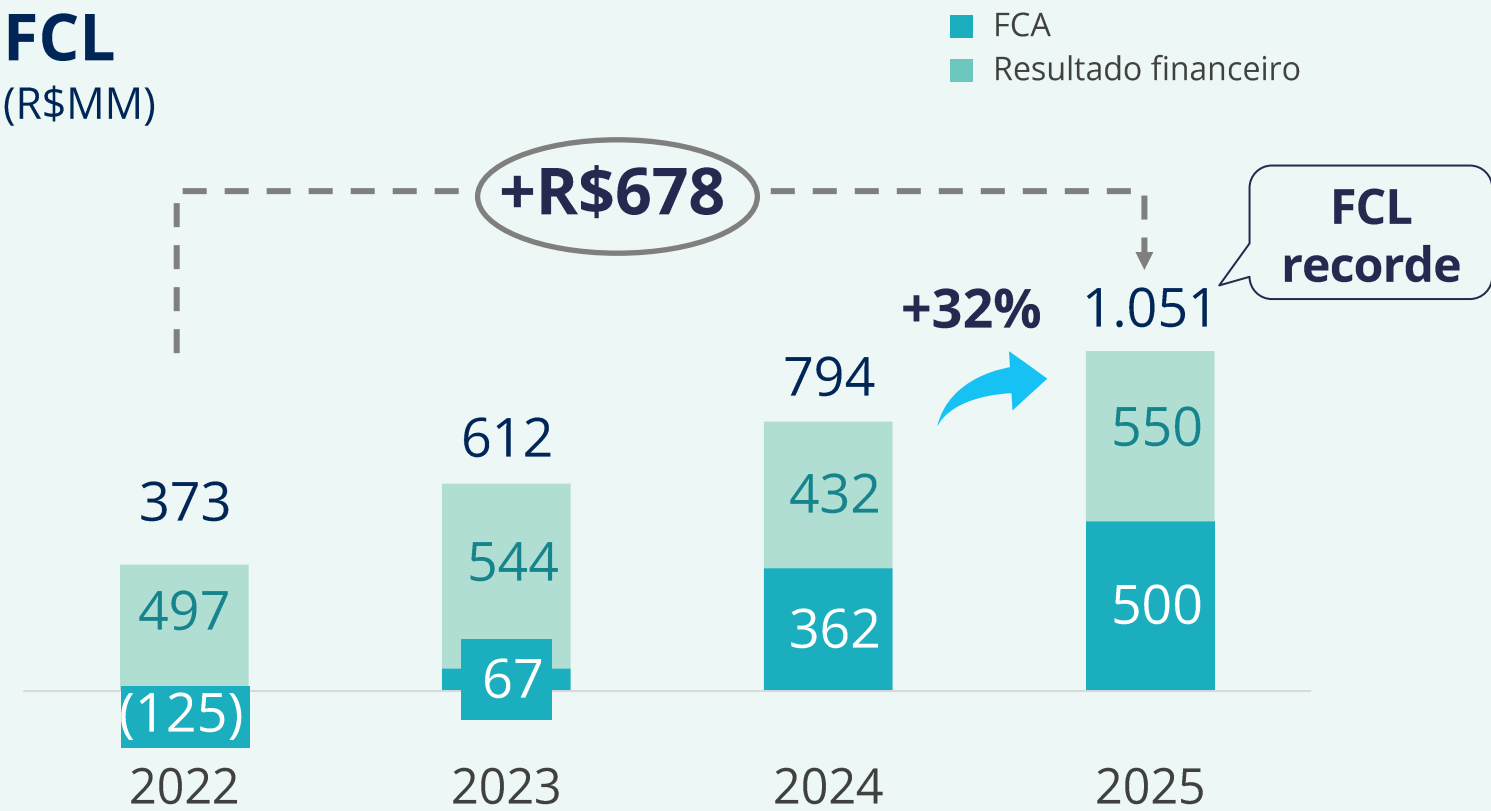
Rio de Janeiro, 11 de março de 2026 - A YDUQS Participações S.A., uma das maiores organizações privadas no setor de ensino superior no Brasil, apresenta os resultados referentes ao 4T25 e ao ano de 2025.

As informações financeiras da Companhia são apresentadas com base nos números consolidados, em reais, conforme a Legislação Societária Brasileira e as práticas contábeis adotadas no Brasil (BRGAAP), já em conformidade com as normas internacionais de contabilidade (IFRS), inclusive as regras do IFRS-16.

Este documento pode conter previsões acerca de eventos futuros, que estão sujeitas a riscos e incertezas que podem fazer com que tais expectativas não se concretizem ou sejam substancialmente diferentes do que era esperado. Estas previsões emitem a opinião unicamente na data em que foram feitas e a Companhia não se obriga a atualizá-las à luz de novas informações.

THE USE BY YDUQS Participações S.A. OF ANY MSCI ESG RESEARCH LLC OR ITS AFFILIATES ("MSCI") DATA, AND THE USE OF MSCI LOGOS, TRADEMARKS, SERVICE MARKS OR INDEX NAMES HEREIN, DO NOT CONSTITUTE A SPONSORSHIP, ENDORSEMENT, RECOMMENDATION, OR PROMOTION OF YDUQS Participações S.A. BY MSCI. MSCI SERVICES AND DATA ARE THE PROPERTY OF MSCI OR ITS INFORMATION PROVIDERS AND ARE PROVIDED 'AS-IS' AND WITHOUT WARRANTY. MSCI NAMES AND LOGOS ARE TRADEMARKS OR SERVICE MARKS OF MSCI.





Aquisição Unifametro

+8 mil alunos³
(60 vagas anuais)



R\$150MM pagos em dividendos⁴

Todos os anos desde o IPO (2007)

Evolução da **qualidade da receita** — com **isenção** para **não engajados**, queda na adesão ao **DIS** e maior **penetração do Premium**



PDD menor patamar² desde 2020

11,5% da ROL | -1 p.p. vs. 2024



PMR -17 dias vs. 2024 e -9 dias vs. 3T25

Premium alcançando 44% (+4 p.p.) do EBITDA consolidado



Idomed
vs. 2024



Ibmec
vs. 2024

+10%

ROL

+22%

+11%

EBITDA

+38%

50%
(Estável)

Mg. EBITDA

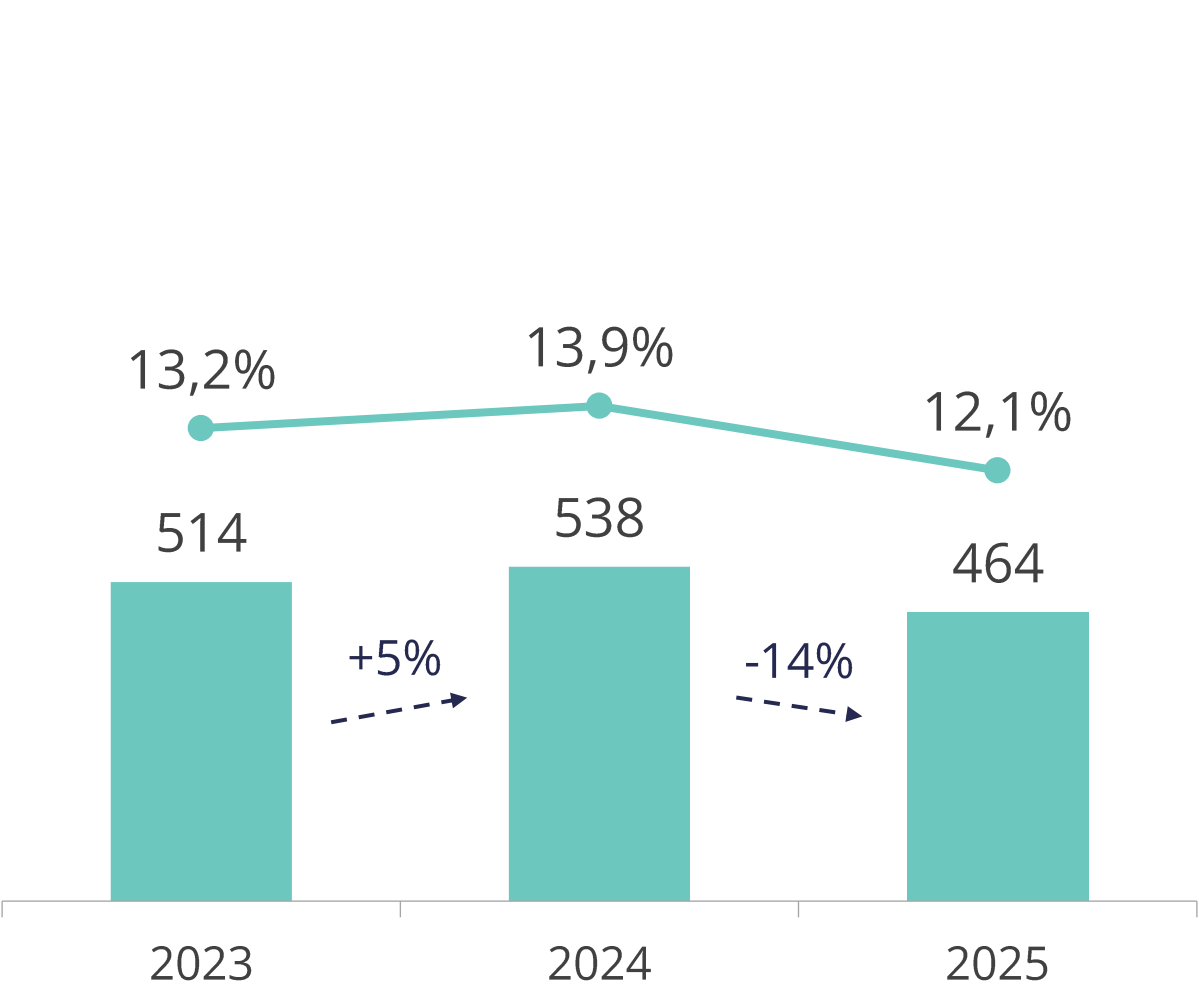
45%
+5 p.p.

¹ Dívida líquida ex-IFRS 16 / EBITDA ajustado (últimos 12 meses, considerando IFRS 16). | ² PDD como percentual da receita líquida total.

³ Conforme Fato Relevante divulgado em 14/08/25. | ⁴ Pagamento realizado em 06/02/26.

Receita DIS

(R\$MM | % da rol das BUs Presencial e Digital)

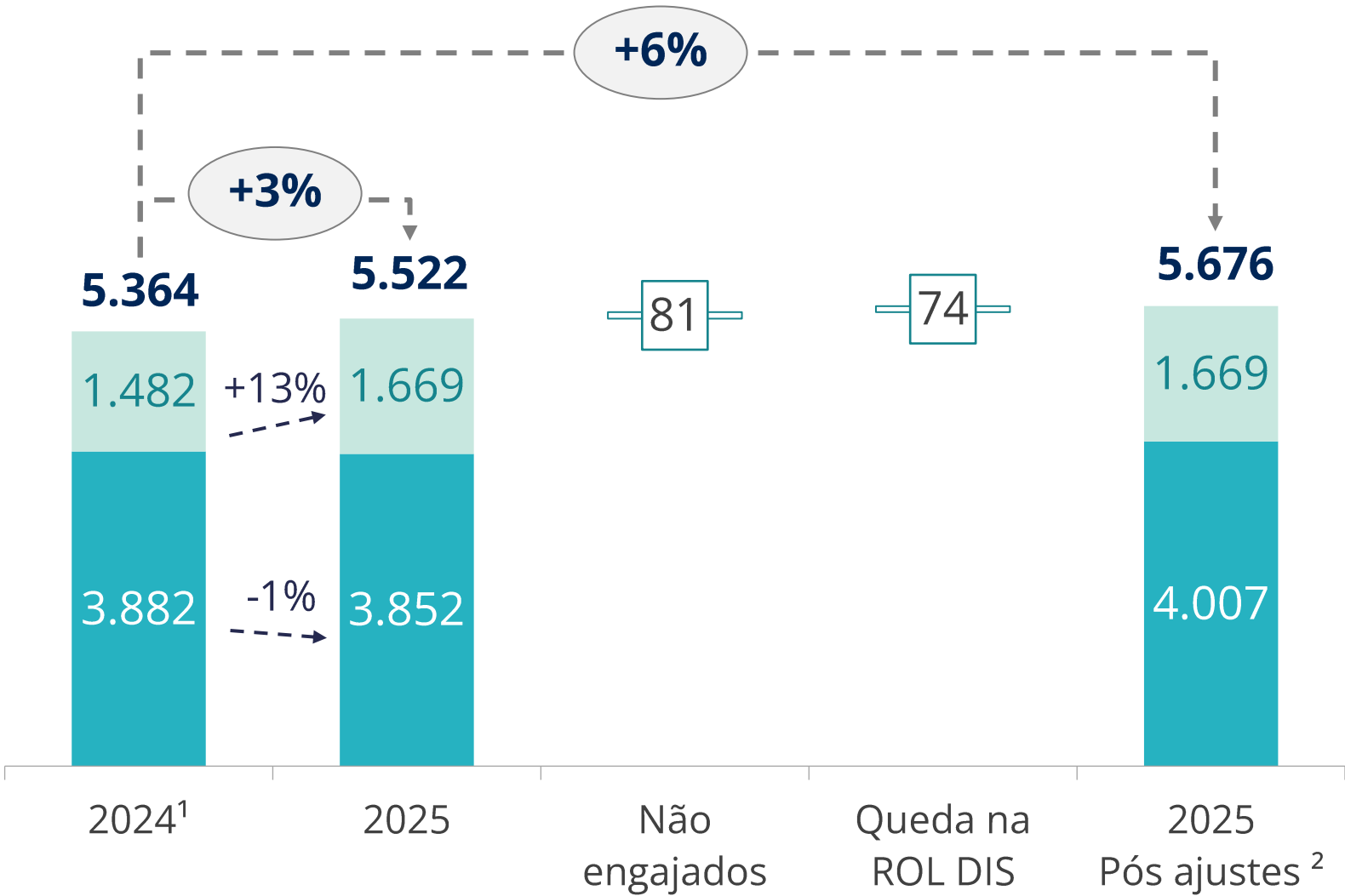


Q Queda da adesão ao DIS

- Impacta negativamente a ROL, sem efeito caixa.
- Beneficia o Contas a Receber, a PDD e reduz volatilidade no resultado.

Receita Líquida Total

(R\$MM)



Q Provisão para calouros não engajados | 5% da receita de captação

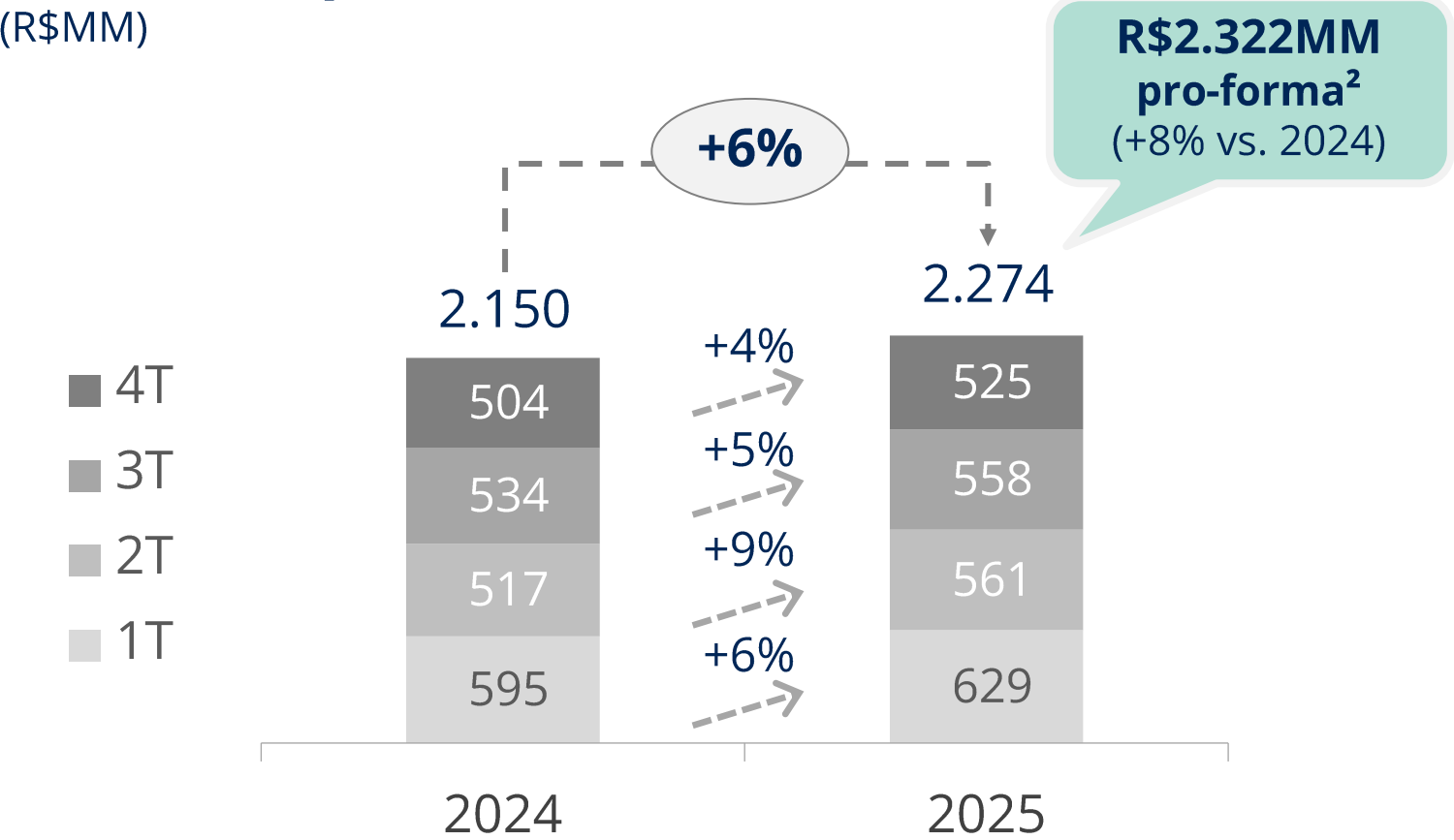
- Impacta negativamente a ROL, sem efeito caixa.
- Beneficia a PDD e reduz volatilidade no resultado.
- Fortalecimento do relacionamento com o aluno.

¹ Receita líquida ajustada por efeitos não recorrentes em 2024 no valor de R\$12,5MM, referente a isenção de mensalidades dos alunos do Rio Grande do Sul.

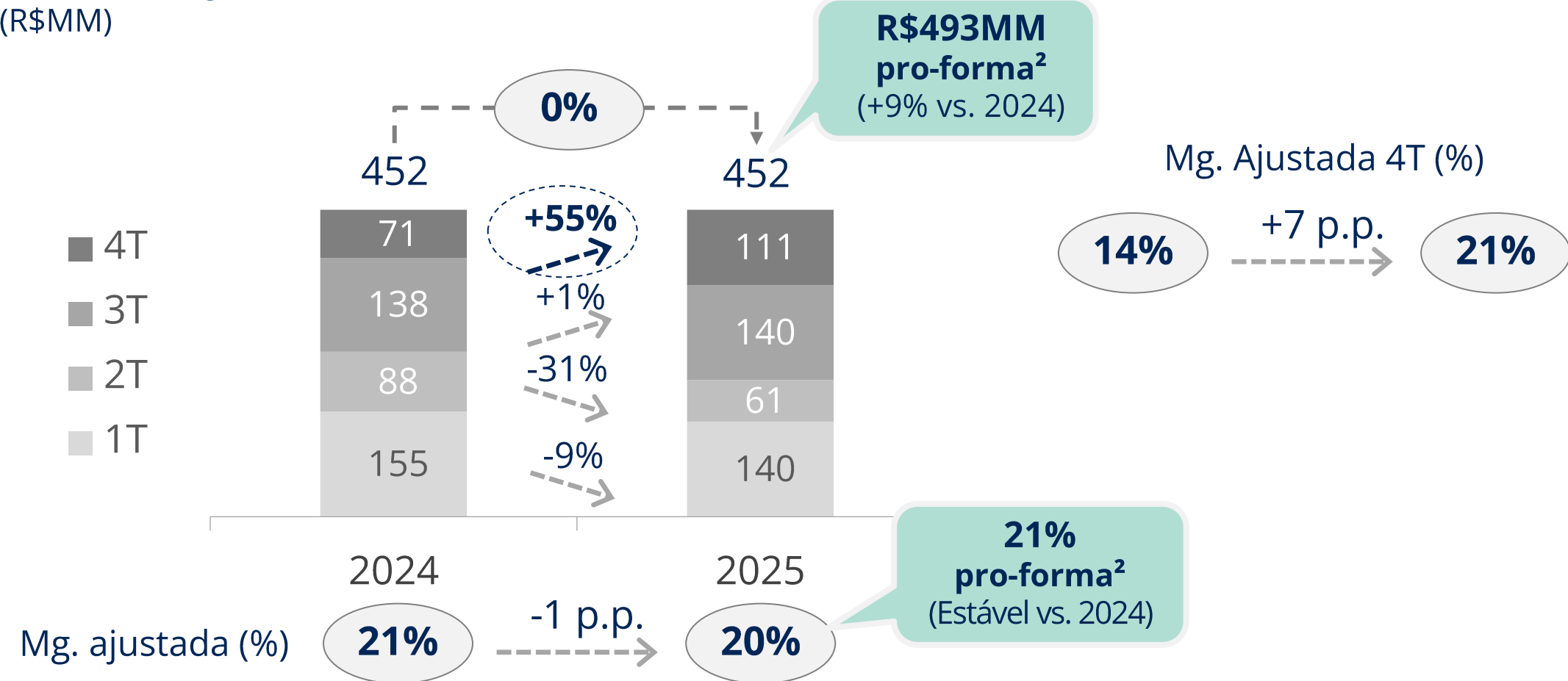
² Desconsidera o impacto de R\$81MM do programa de isenção dos calouros não engajados em 2025 e considera o mesmo patamar de receita DIS de 2024.

Presencial | Base de alunos do Semi cresce 61%, impulsionando a ROL em +6% vs. 2024

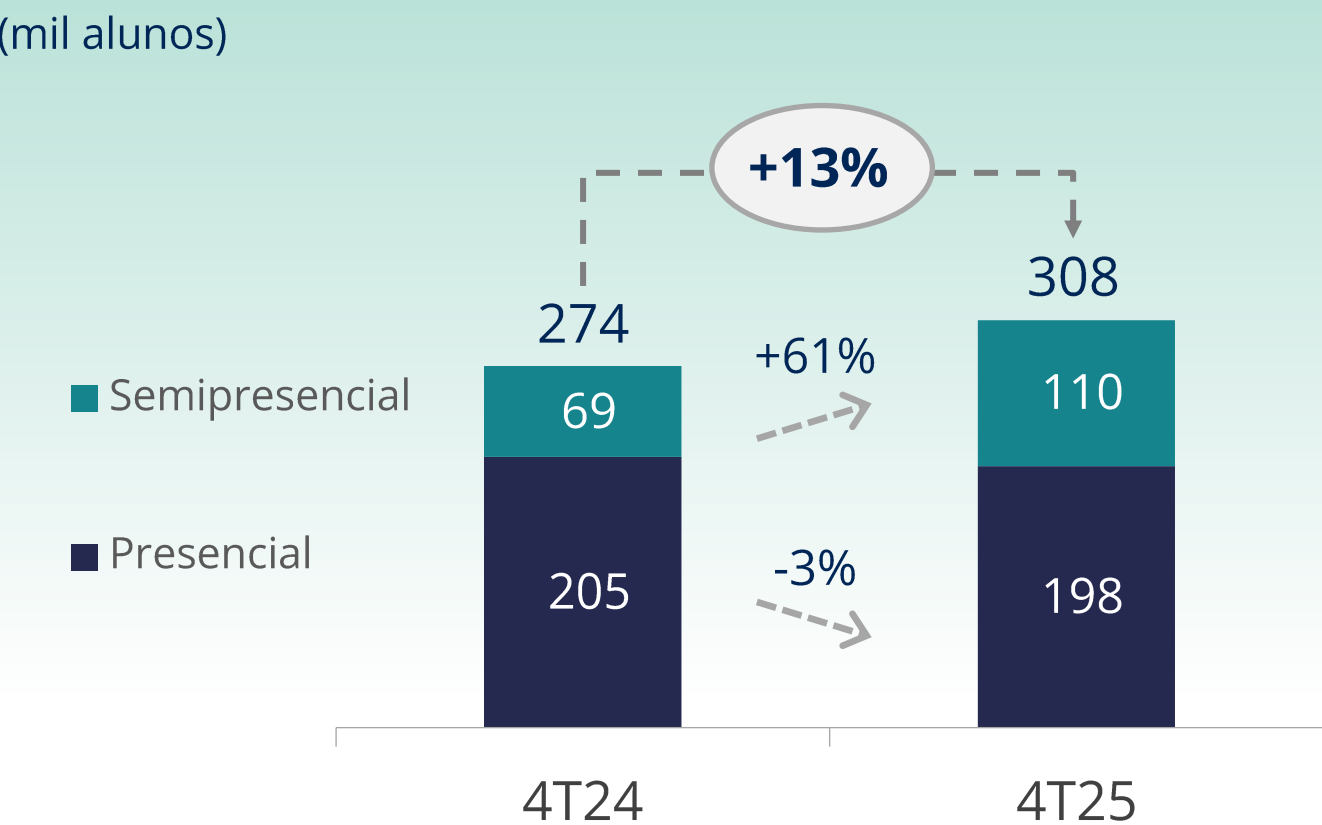
Receita Líquida¹



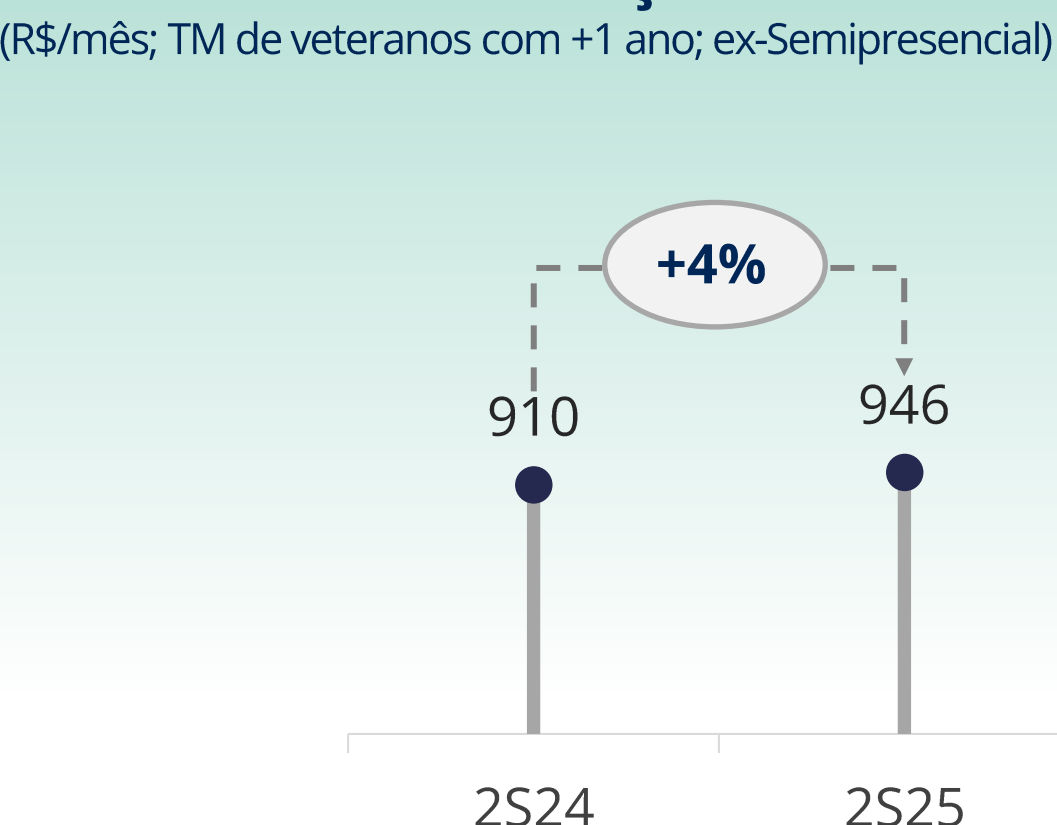
EBITDA ajustado¹



Base total de alunos



Ticket Médio Graduação Mensalistas³



Renovação em 83%
Estável vs. 4T24

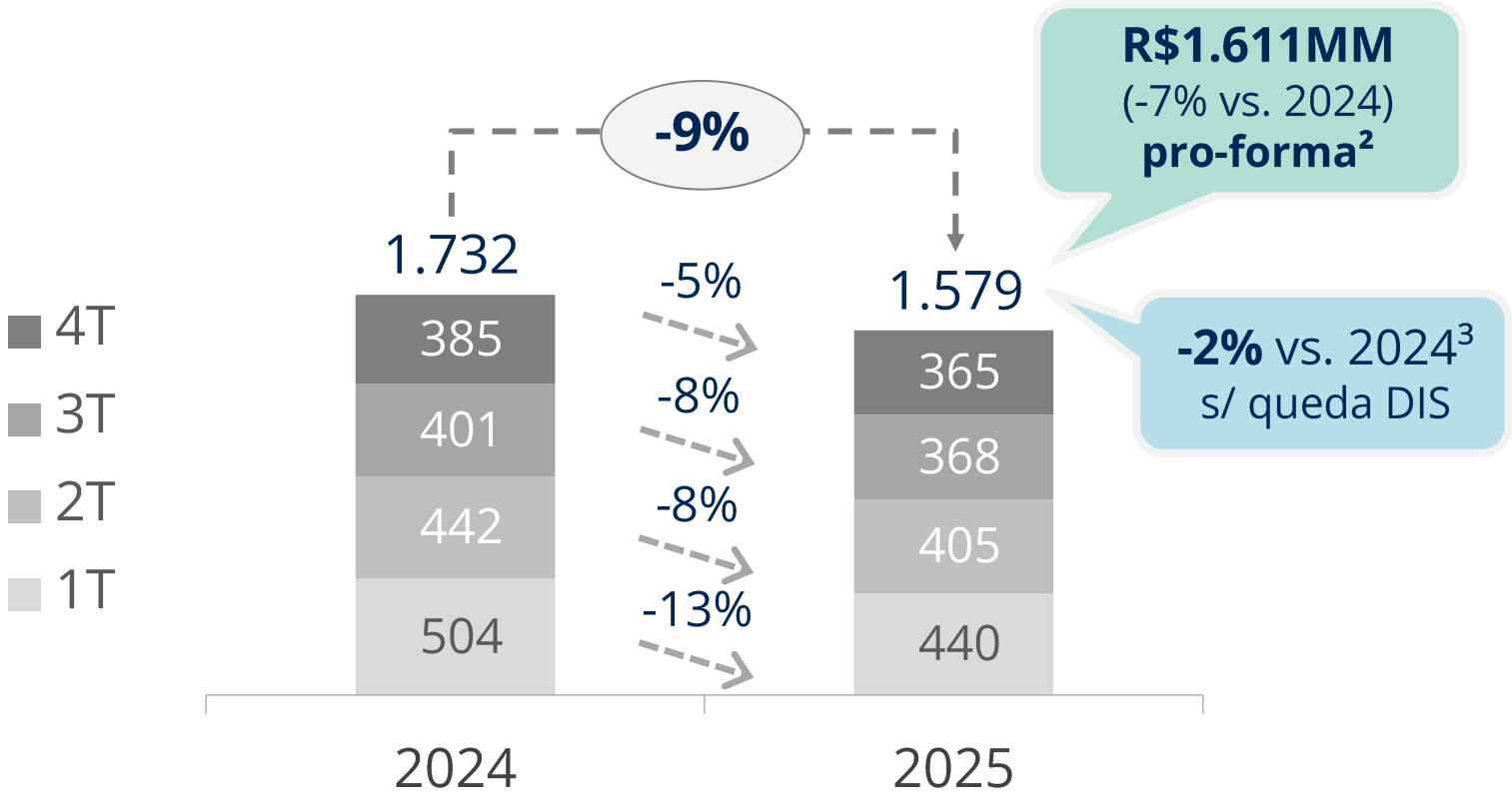
¹ Receita líquida ajustada por efeitos não recorrentes nos 2024 no valor de R\$3,5MM, referente a isenção de mensalidades dos alunos do Rio Grande do Sul.

² Desconsidera o impacto do programa de isenção dos calouros não engajados no ano de 2025.

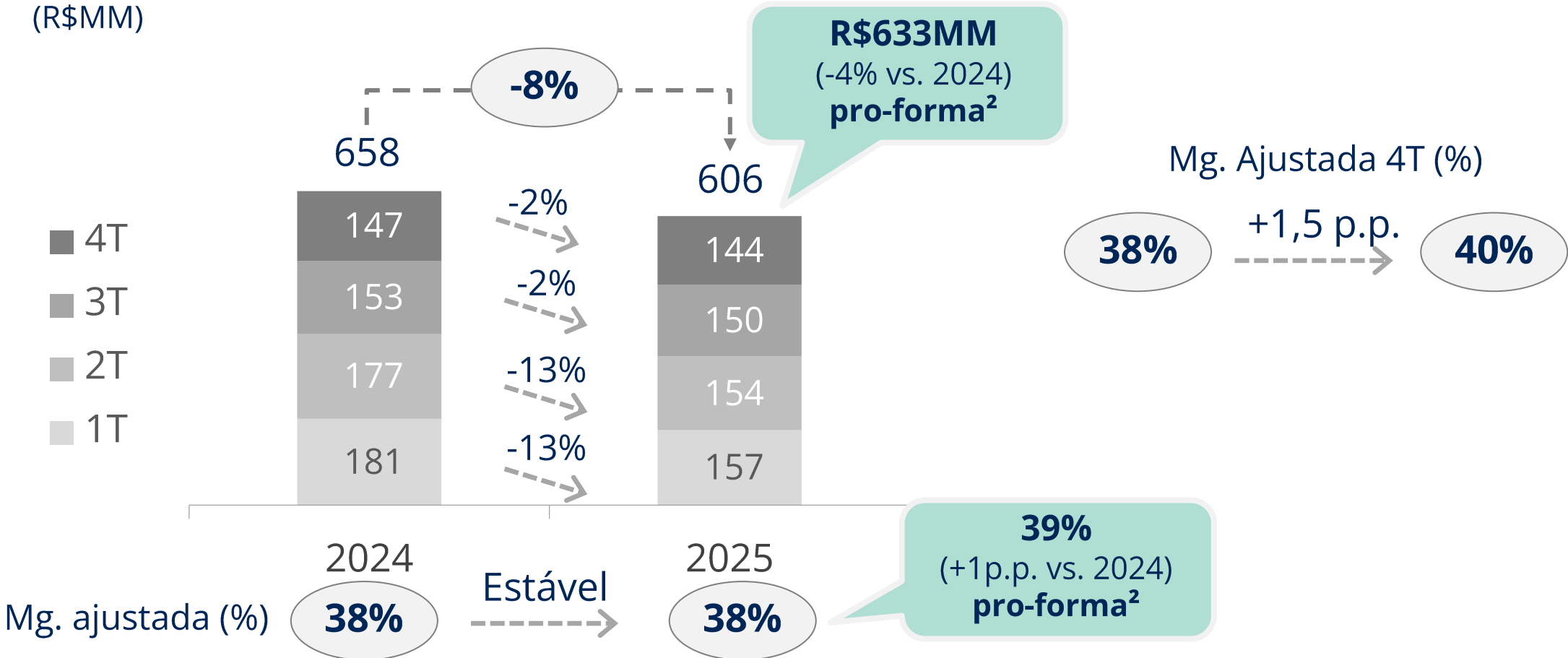
³ Ticket não considera alunos ProUni e bolsistas.

Ensino Digital | +1,5 p.p. na margem EBITDA no 4T25

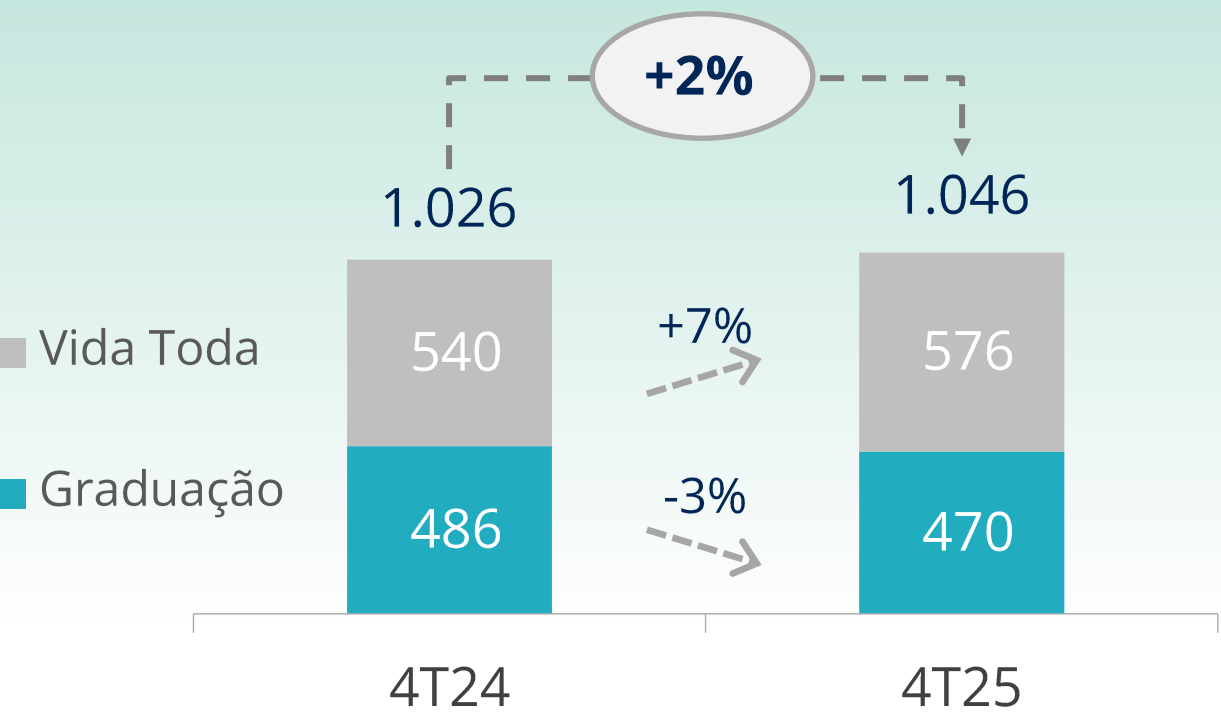
Receita Líquida¹ (R\$MM)



EBITDA ajustado (R\$MM)

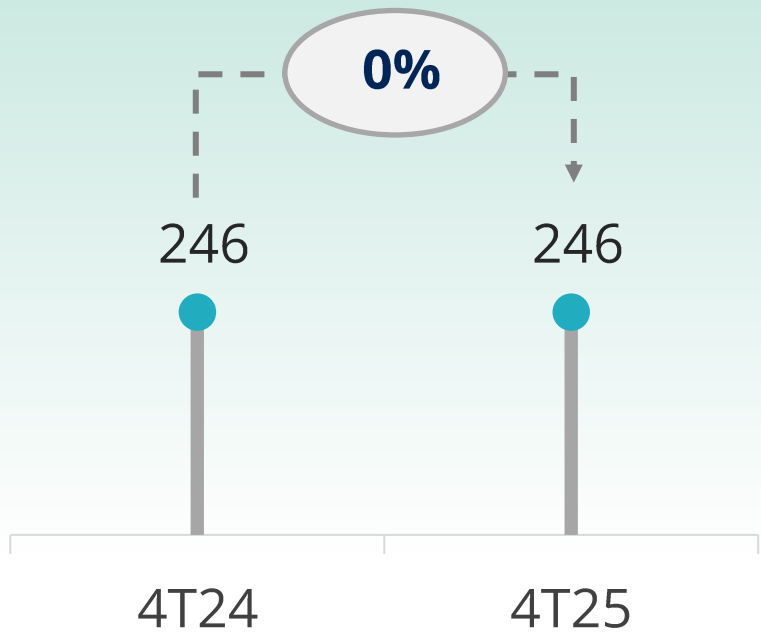


Base total de alunos (mil alunos)



Ticket Médio Graduação

(R\$/mês; TM de veteranos com +1 ano; digital consolidado)



Renovação em 69%
+2,3 p.p. vs. 4T24

¹ Receita líquida ajustada por efeitos não recorrentes nos 2024 no valor de R\$9,0MM, referente a isenção de mensalidades dos alunos do Rio Grande do Sul.

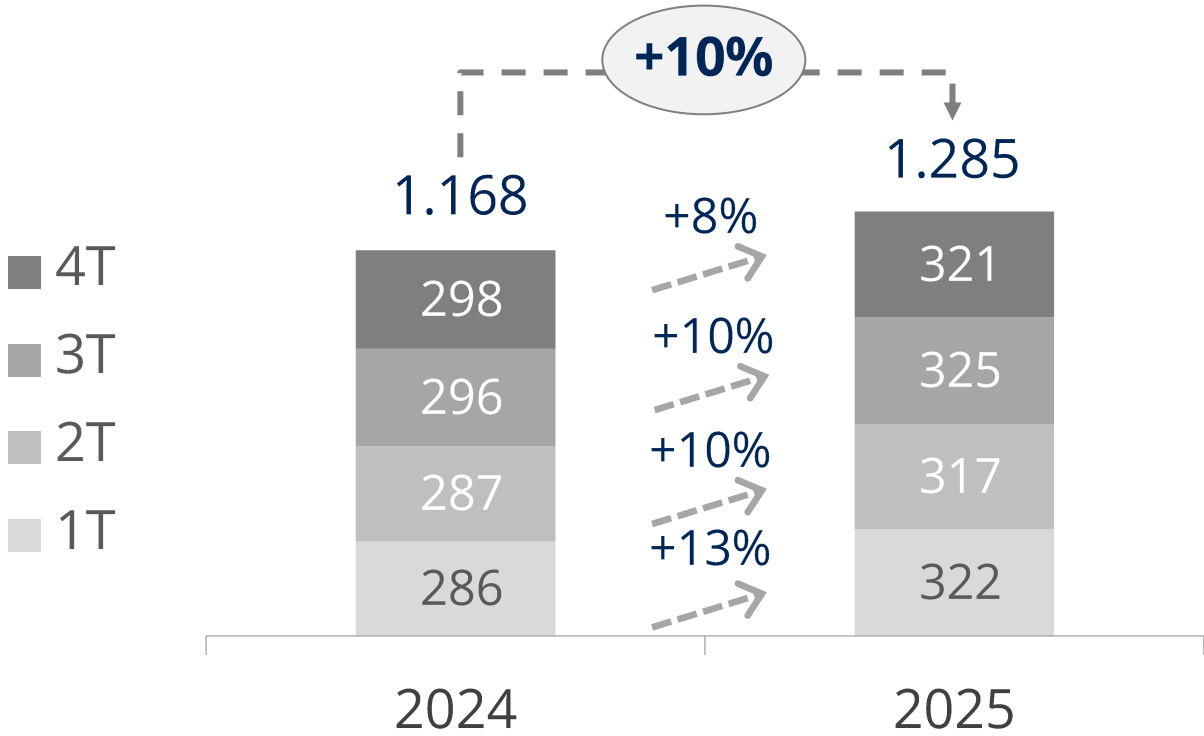
² Desconsidera o impacto do programa de isenção dos calouros não engajados em 2025.

³ Receita pro-forma considerando o mesmo patamar de receita DIS em 2024.

Idomed | EBITDA cresce 11% em 2025, reforçando sua relevância no portfólio

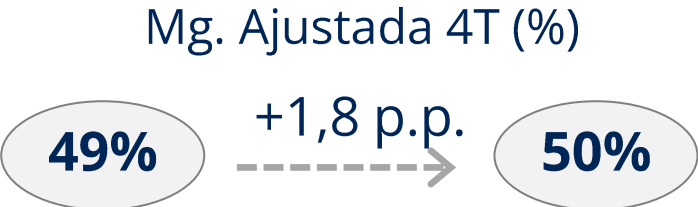
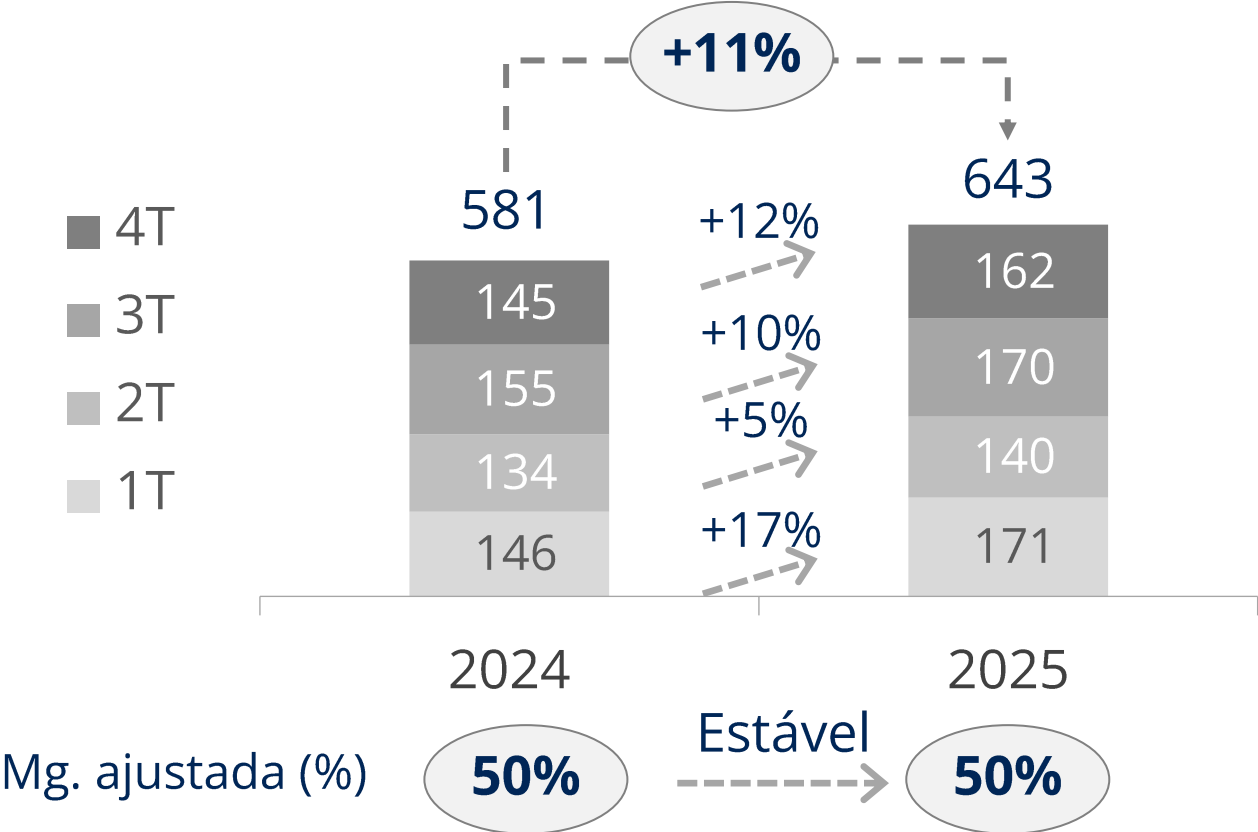
Receita Líquida

(R\$MM)



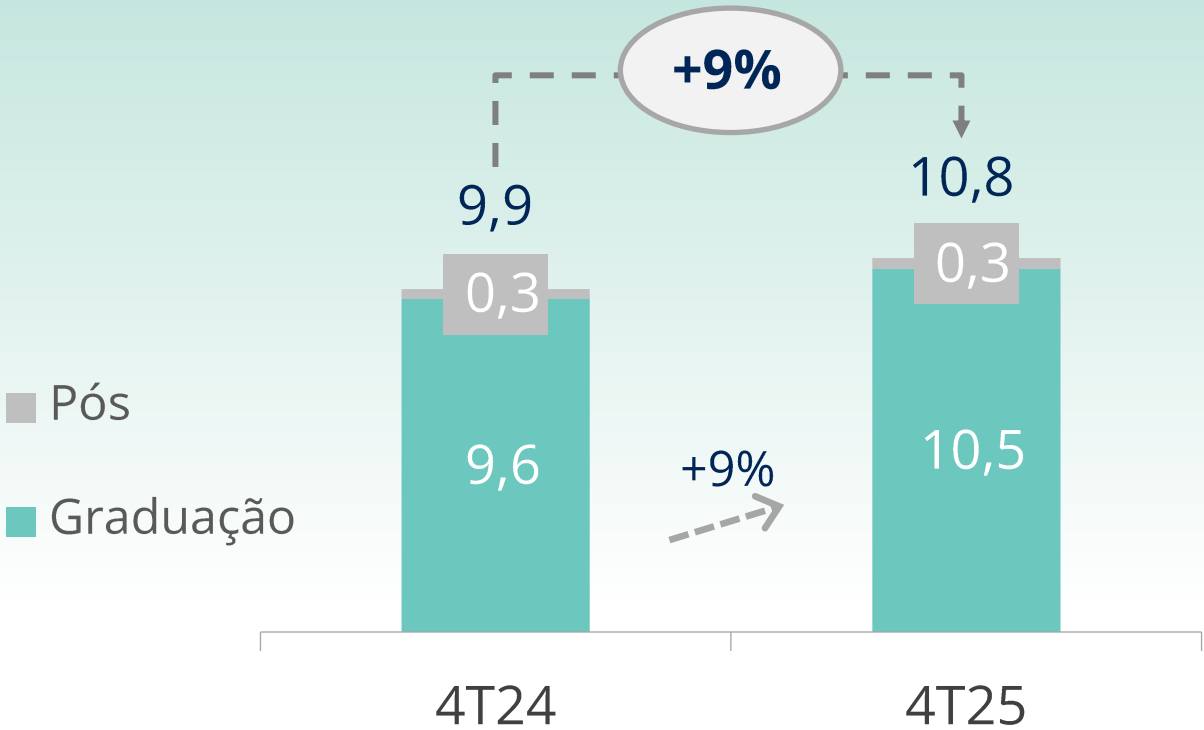
EBITDA ajustado

(R\$MM)



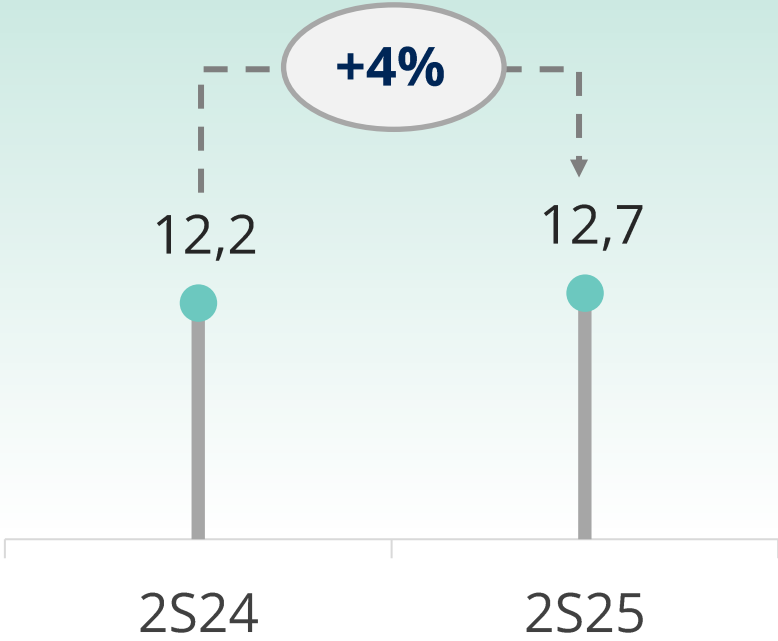
Base total de alunos

(mil alunos)



Ticket Médio Graduação¹

(R\$ mil/mês; TM de veteranos com +1 ano)



Renovação em 99%

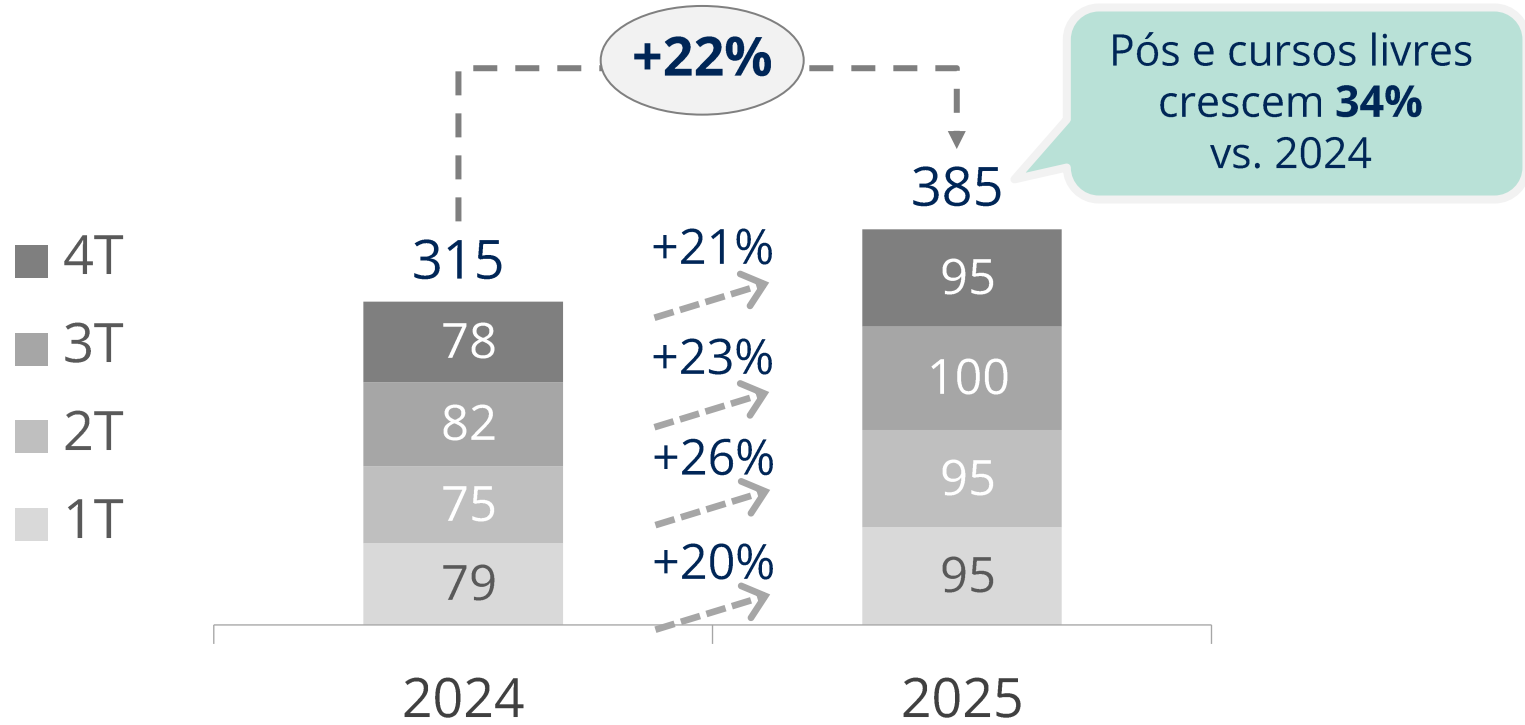
+2,5 p.p. vs. 4T24

¹ Ticket não considera alunos ProUni e bolsistas.

Ibmec | EBITDA cresce 38% no ano, com margem atingindo 45%

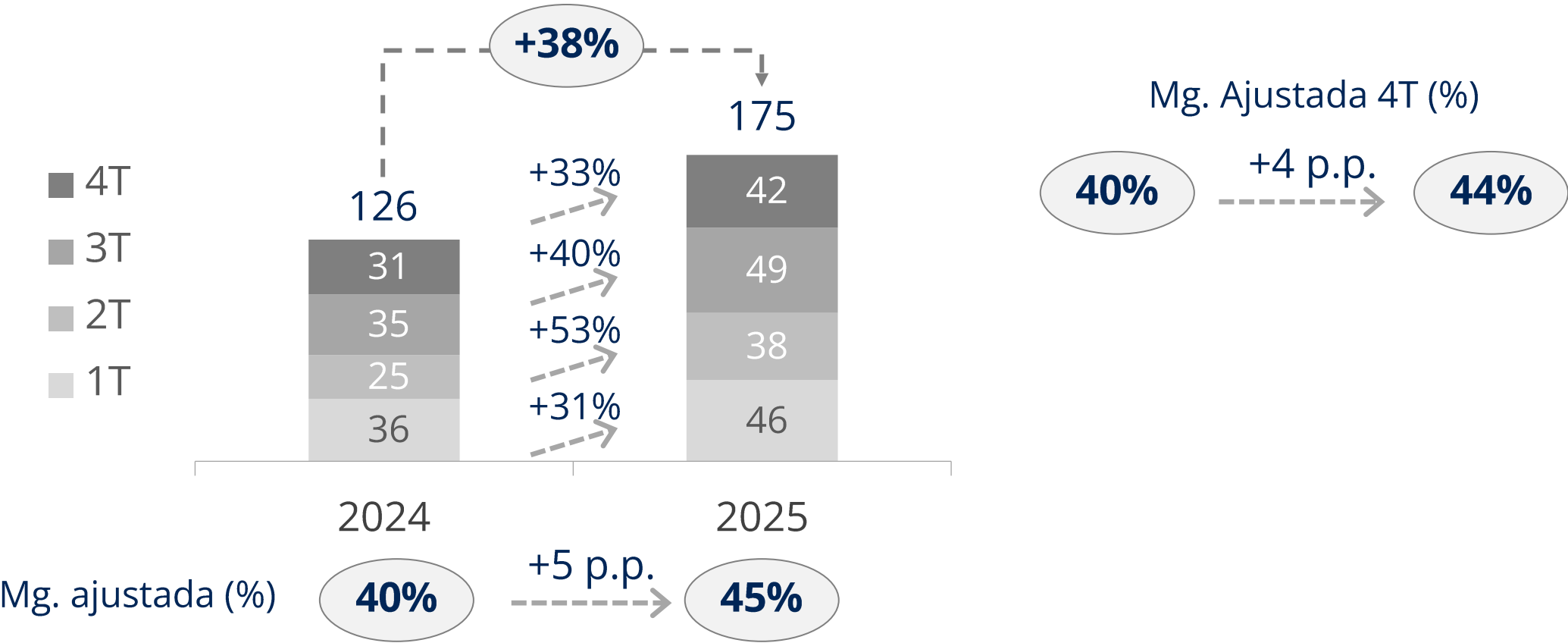
Receita Líquida

(R\$MM)



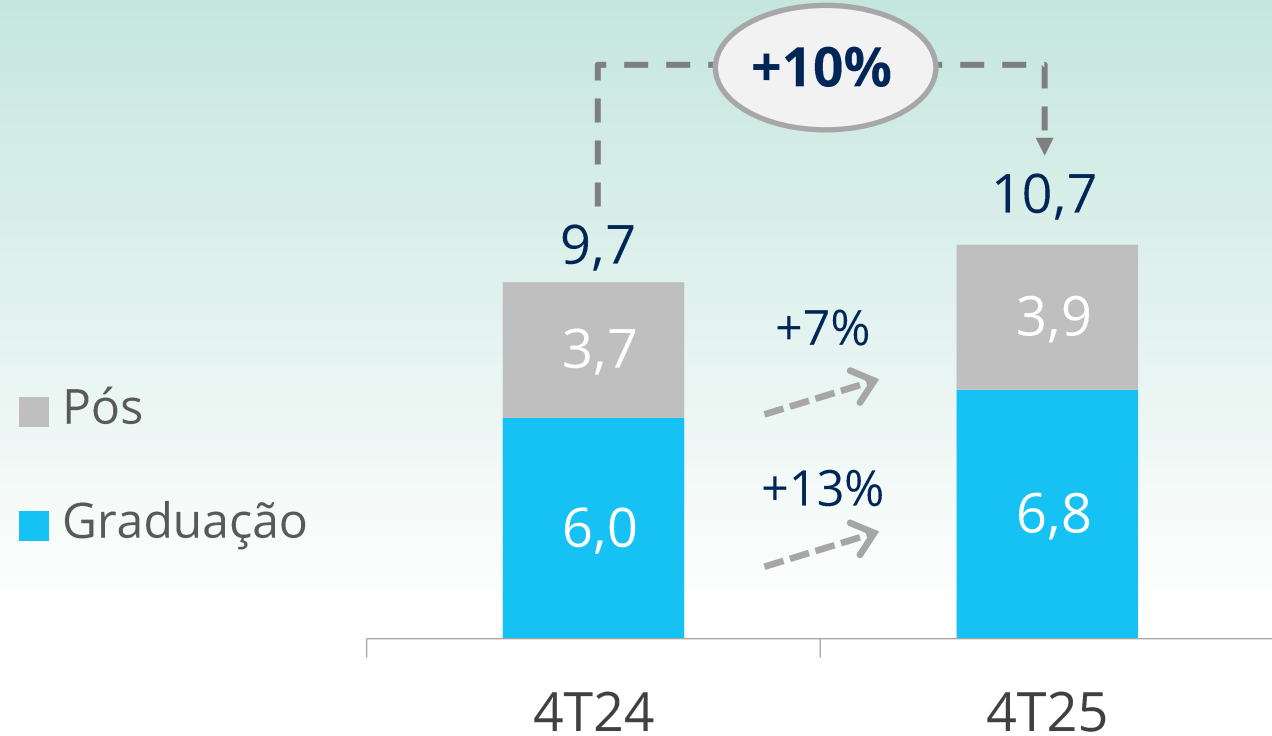
EBITDA ajustado

(R\$MM)



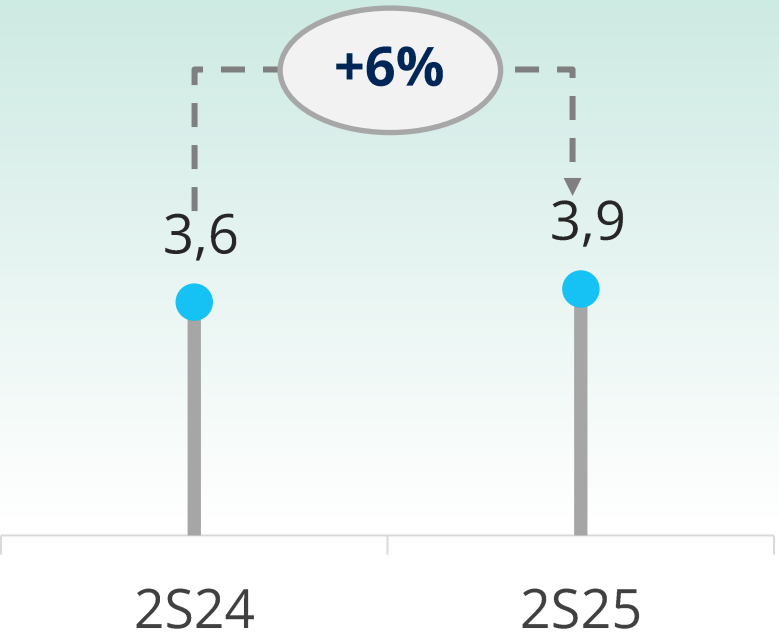
Base total de alunos¹

(mil alunos)



Ticket Médio Graduação

(R\$ mil/mês; TM de veteranos com +1 ano)

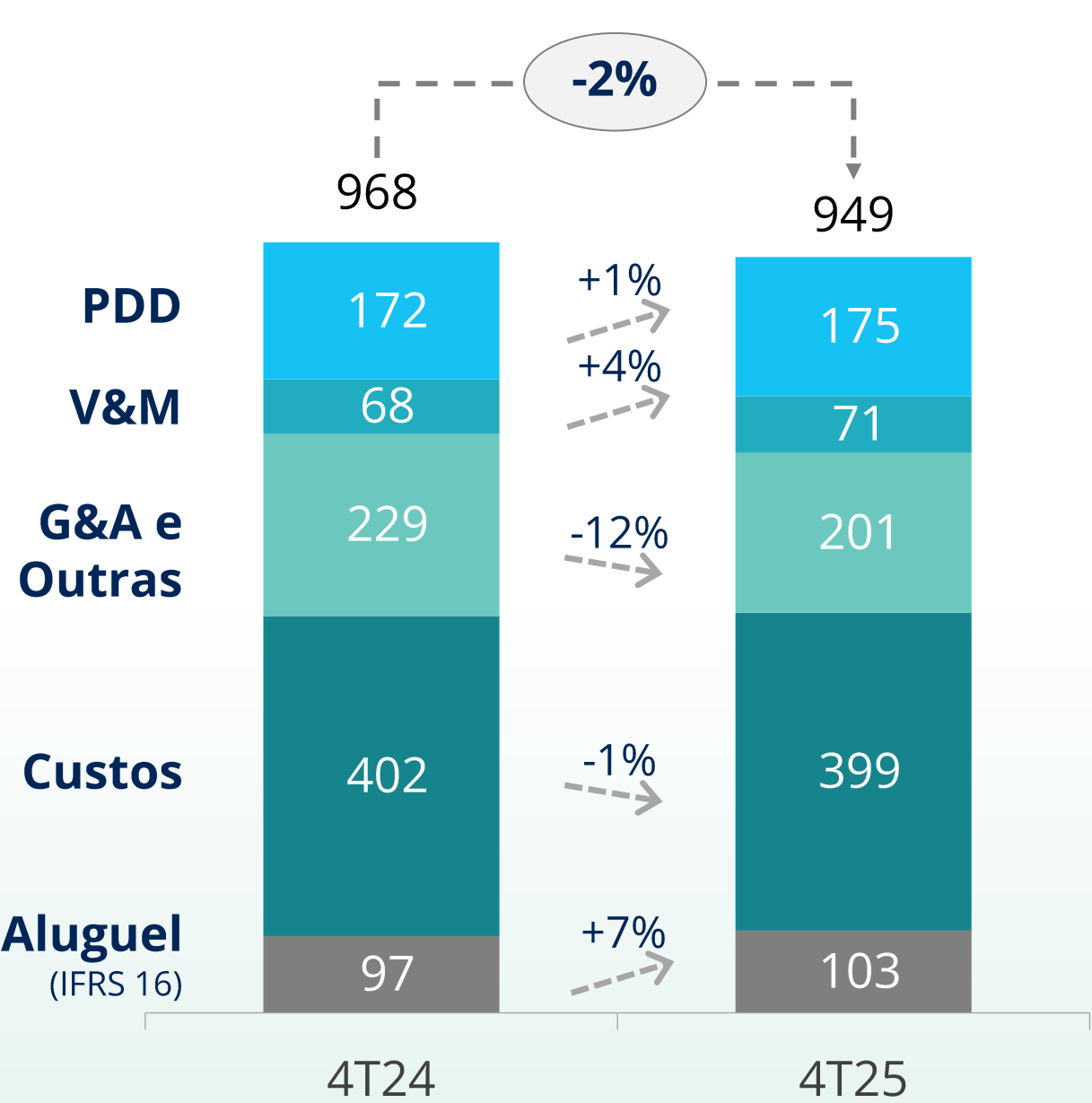


Renovação em 95%

+0,8 p.p. vs. 4T24

¹ Base de alunos de pós graduação, considera base dos novos cursos de certificações em 2025.

Composição dos custos e despesas¹
(R\$MM)

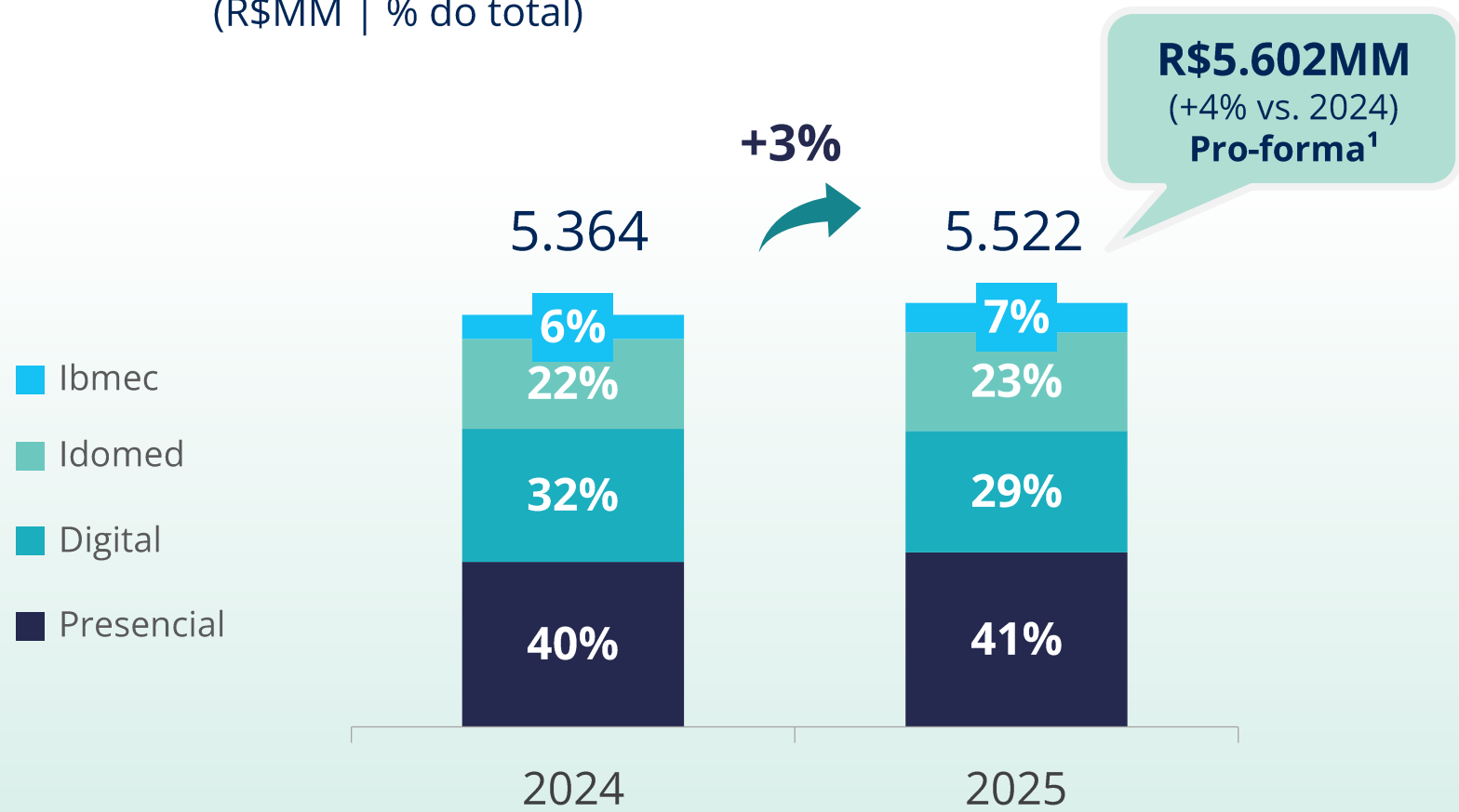


	4T24	4T25	Δ%	2024	2025	Δ%
% da ROL	76%	73%	-3,7 p.p.	73%	73%	+0,1 p.p.
PDD	14%	13%	-0,2 p.p.	13%	12%	-1,0 p.p.
V&M	5%	5%	+0,1 p.p.	7%	7%	+0,3 p.p.
G&A e Outras	18%	15%	-2,7 p.p.	16%	16%	+0,4 p.p.
Custos	32%	31%	-1,1 p.p.	30%	31%	+0,3 p.p.
Aluguel (IFRS 16)	8%	8%	+0,3 p.p.	7%	7%	+0,2 p.p.

¹ Custos e Despesas recorrentes (IFRS 16 e ex-D&A).

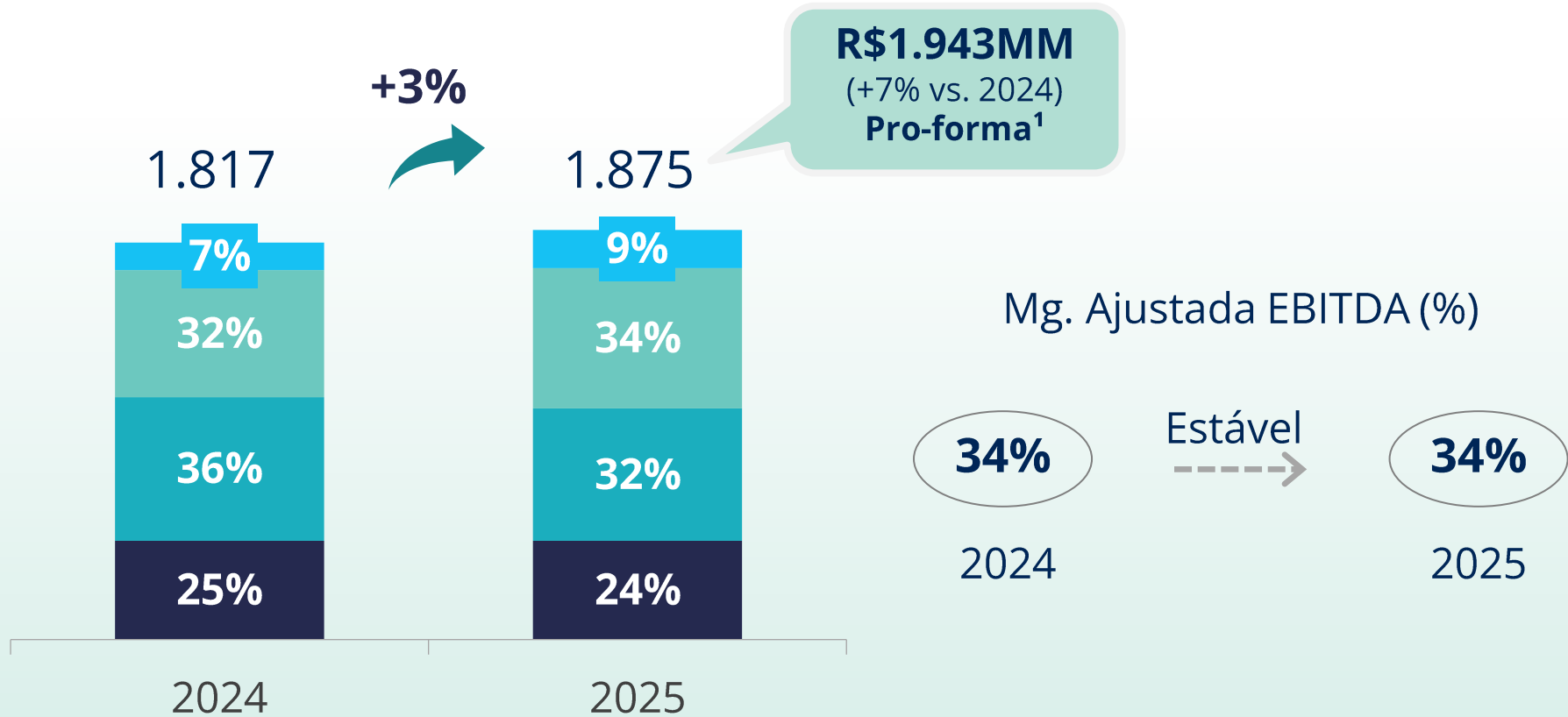
Receita líquida por BU

(R\$MM | % do total)



Composição do EBITDA Ajustado

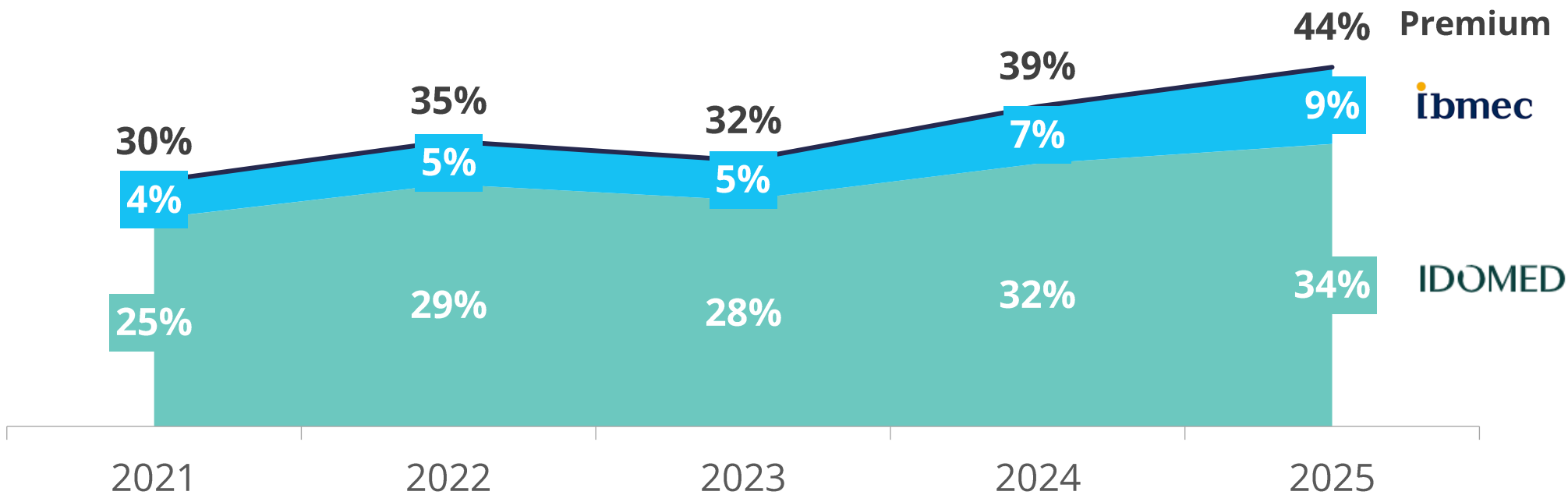
(R\$MM | % do total)



O Premium segue em forte expansão — alcançando 30% da ROL (+11 p.p. vs. 2021) e 44% do EBITDA em 2025.

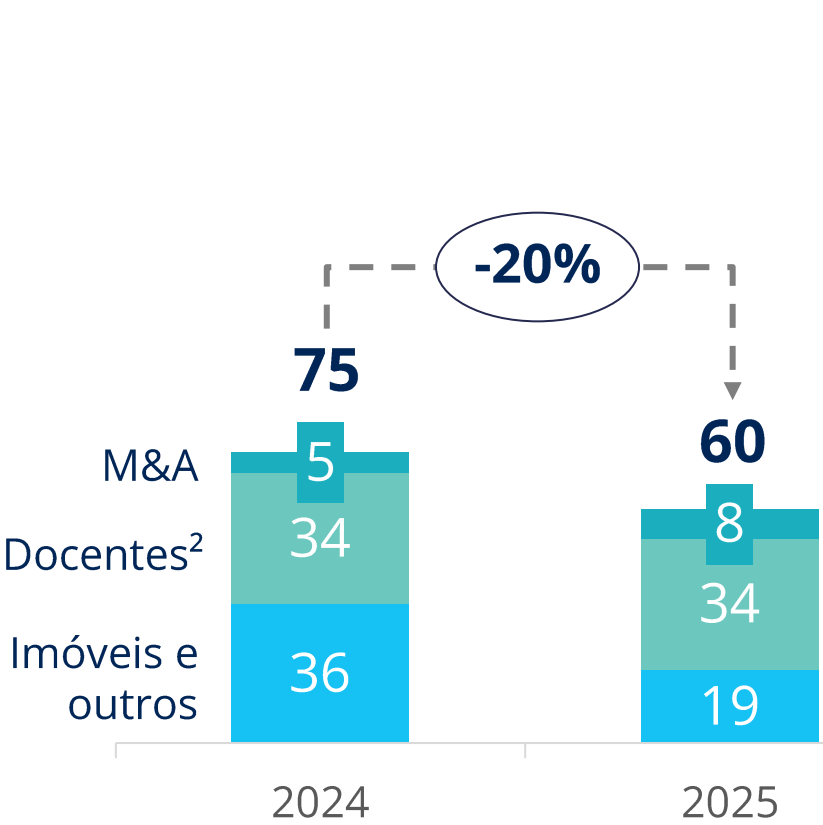
Evolução da participação do Premium no EBITDA

(% do EBITDA)

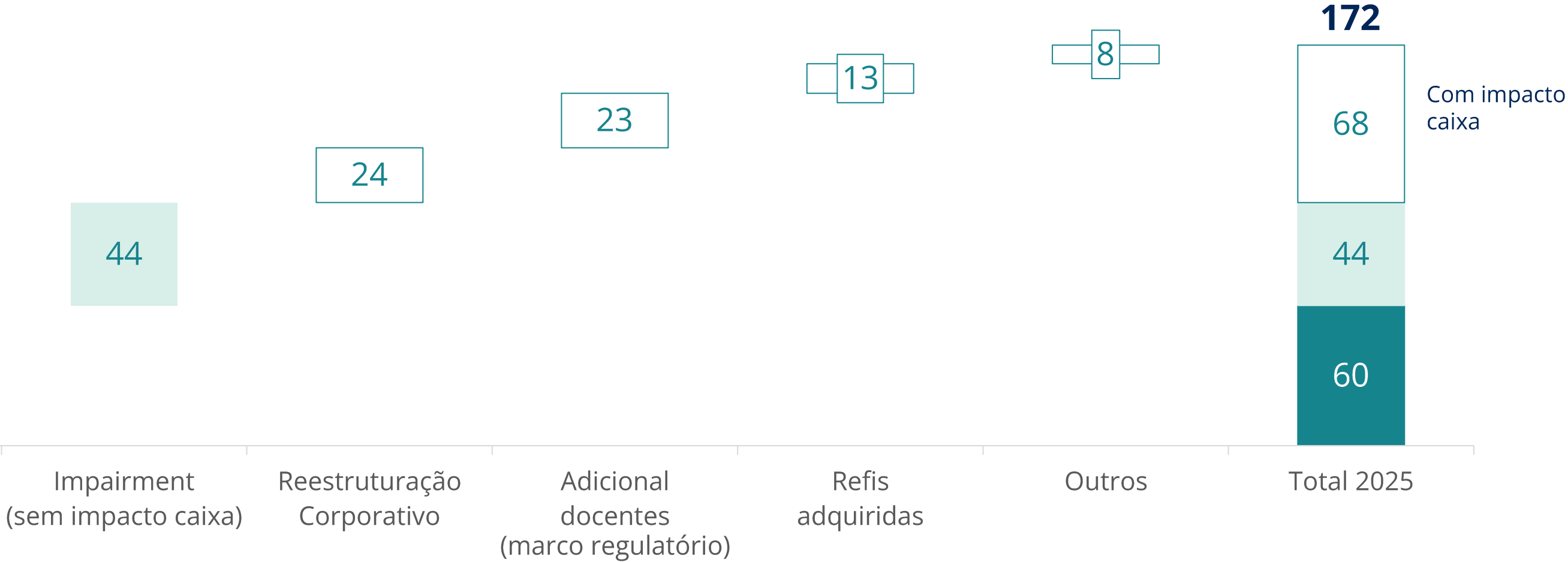


¹ Desconsidera o impacto do programa de isenção dos calouros não engajados.

Efeitos não recorrentes¹
(R\$MM)



Efeitos extraordinários



Com impacto caixa

Reestruturação corporativo: ajustes na estrutura com foco em processos mais eficientes.

Adicional reestruturação docente: adaptações na estrutura motivadas pelo novo marco regulatório.

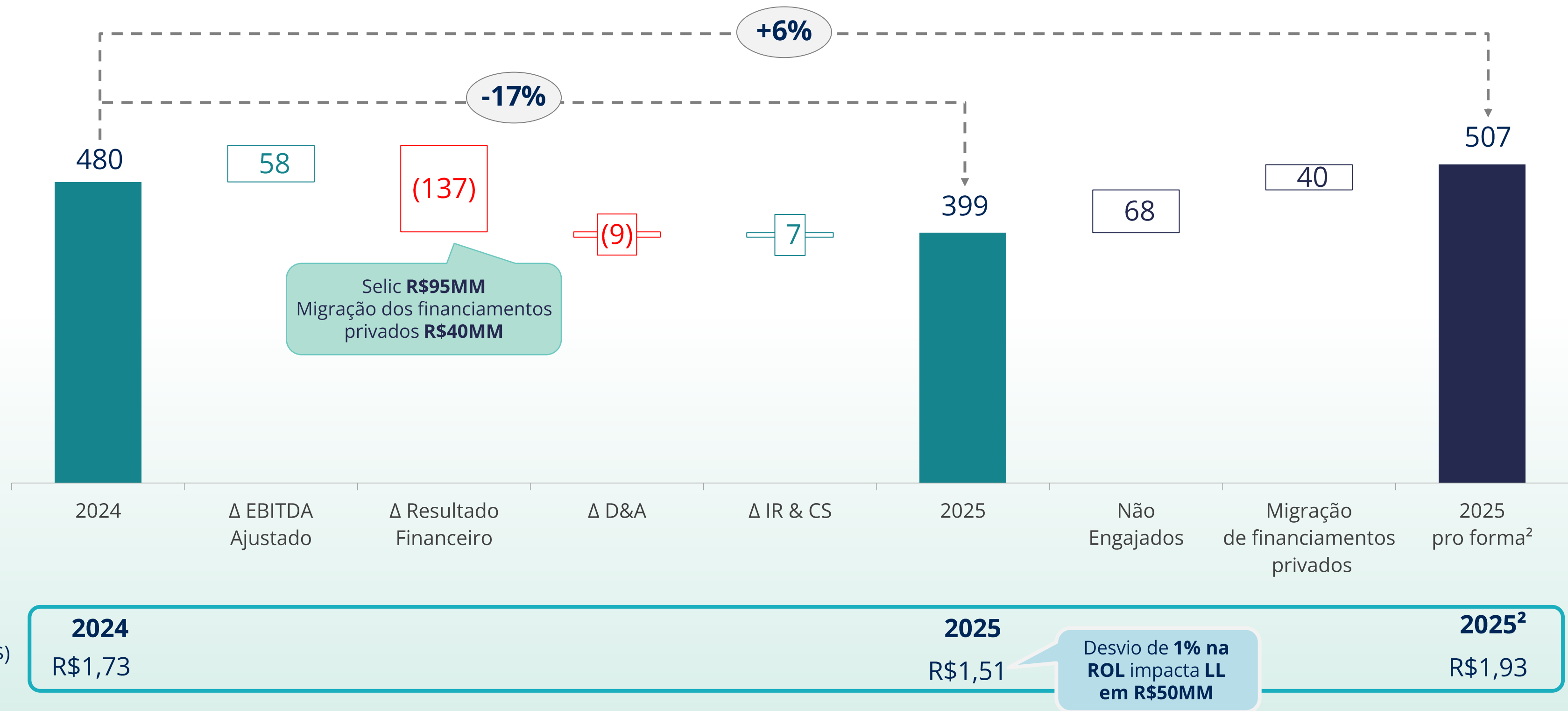
Refis adquirida: adesão ao programa de pagamento incentivado de débitos tributários.

¹ Maiores detalhes na página 20 do release de resultados.

² Reestruturação do corpo docente.

Lucro Líquido Ajustado | Alta da Selic e ações focadas na evolução do negócio impactam 2025

Composição do Lucro Líquido Ajustado¹ (R\$MM)

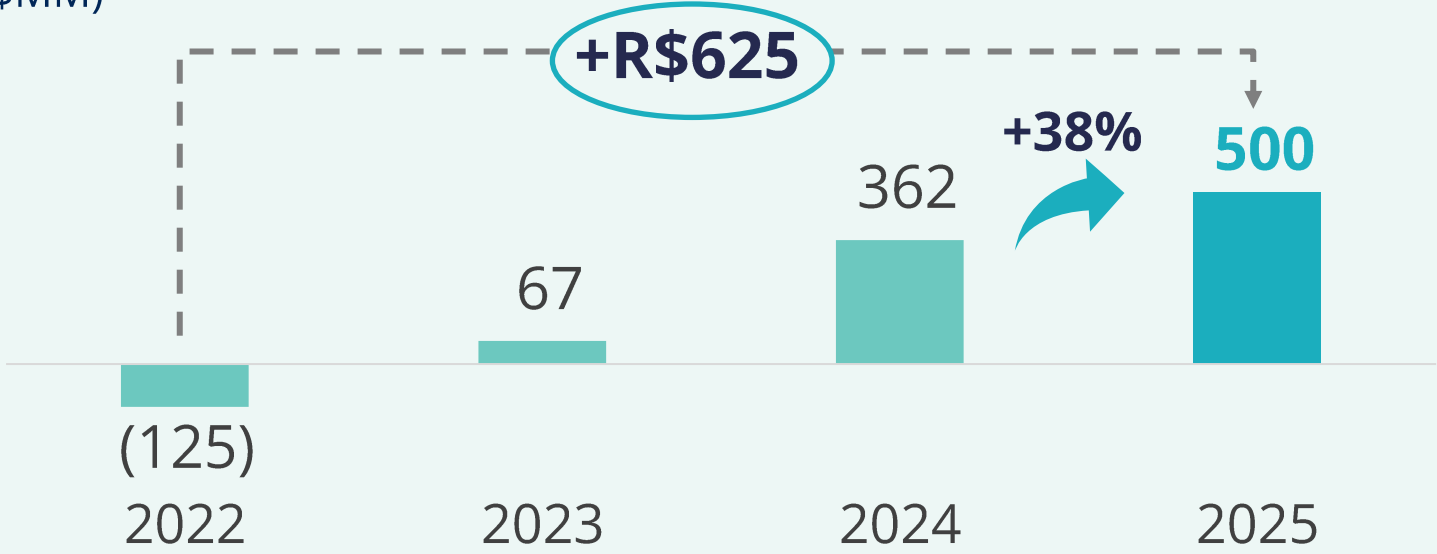


¹ Efeitos não recorrentes que afetam o Lucro Líquido incluem: efeitos não recorrentes que impactam o EBITDA e amortização do ágio.
² Desconsidera o impacto do programa de isenção dos calouros não engajados no EBITDA (R\$68MM) e o impacto da migração da base de alunos financiados (R\$40MM) no resultado financeiro.

R\$MM	4T24	4T25	Δ%	2024	2025	Δ%
EBITDA ex IFRS 16	265	258	-2%	1.355	1.295	-4%
Variação Capital de giro	69	23	-66%	(52)	254	n.a.
Impostos (IR/CS)	(4)	(3)	-28%	(40)	(37)	-7%
Fluxo de caixa operacional	330	279	-15%	1.262	1.511	20%
Conversão de Caixa ¹	125%	108%	-17 p.p.	93%	117%	24 p.p.
Capex	(138)	(121)	-12%	(468)	(461)	-2%
(=) Fluxo de caixa livre	192	157	-18%	794	1.051	32%
Resultado Financeiro	(141)	(216)	54%	(432)	(550)	27%
(=) Fluxo de Caixa Acionista	51	(59)	n.a.	362	500	38%

FCA

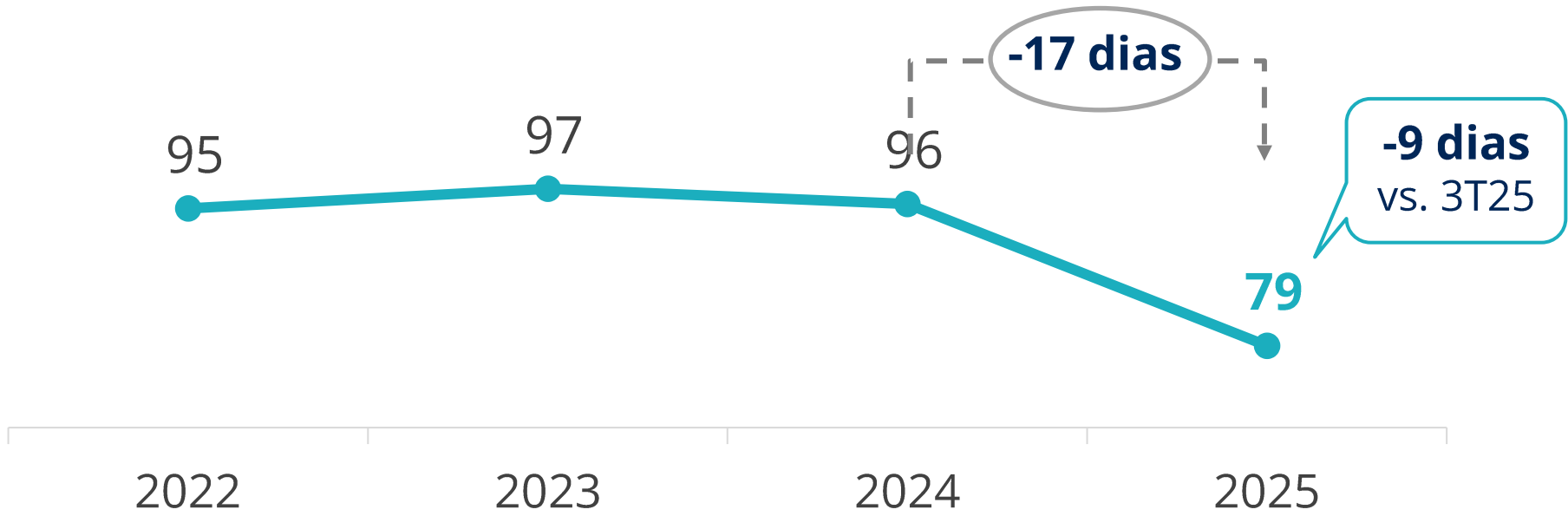
(R\$MM)



Alcance do guidance, mesmo com o **FCA** de 2025 impactado negativamente pela reestruturação adicional de docentes (-R\$23MM) e pelo giro fornecedores (-R\$22MM).

Prazo Médio de Recebimento

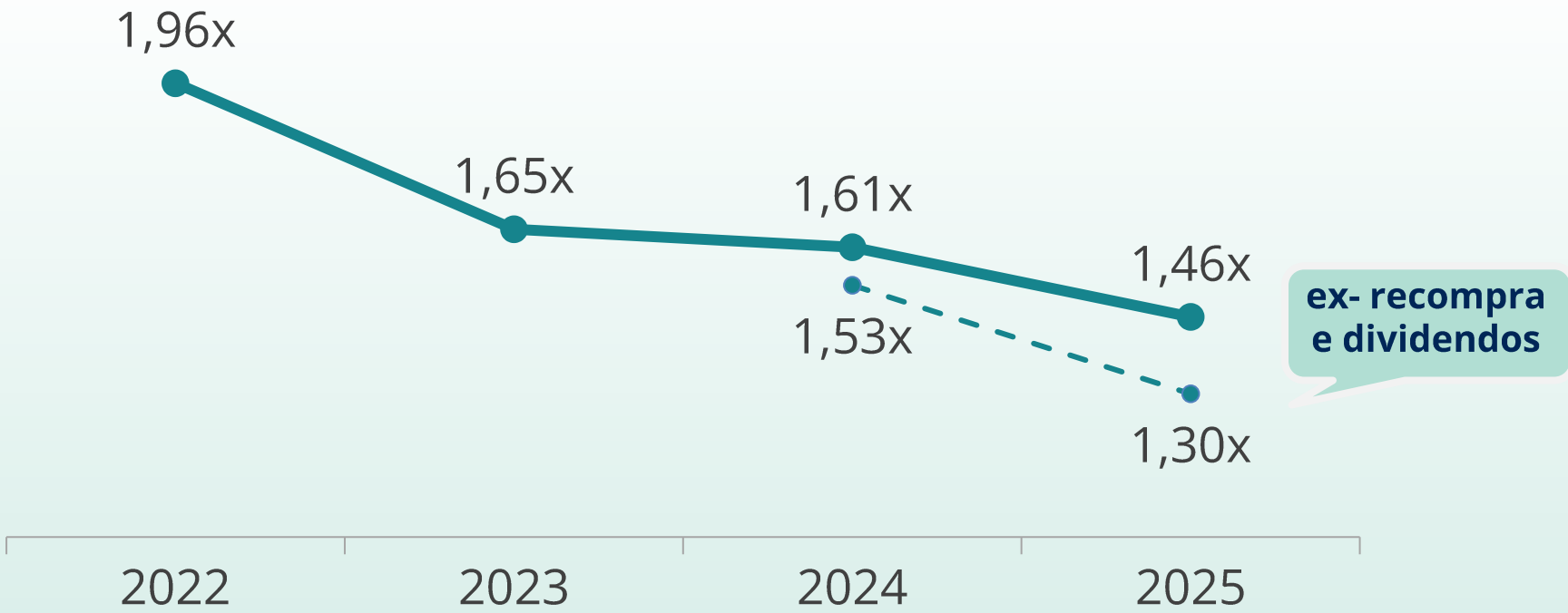
(PMR) (# dias)



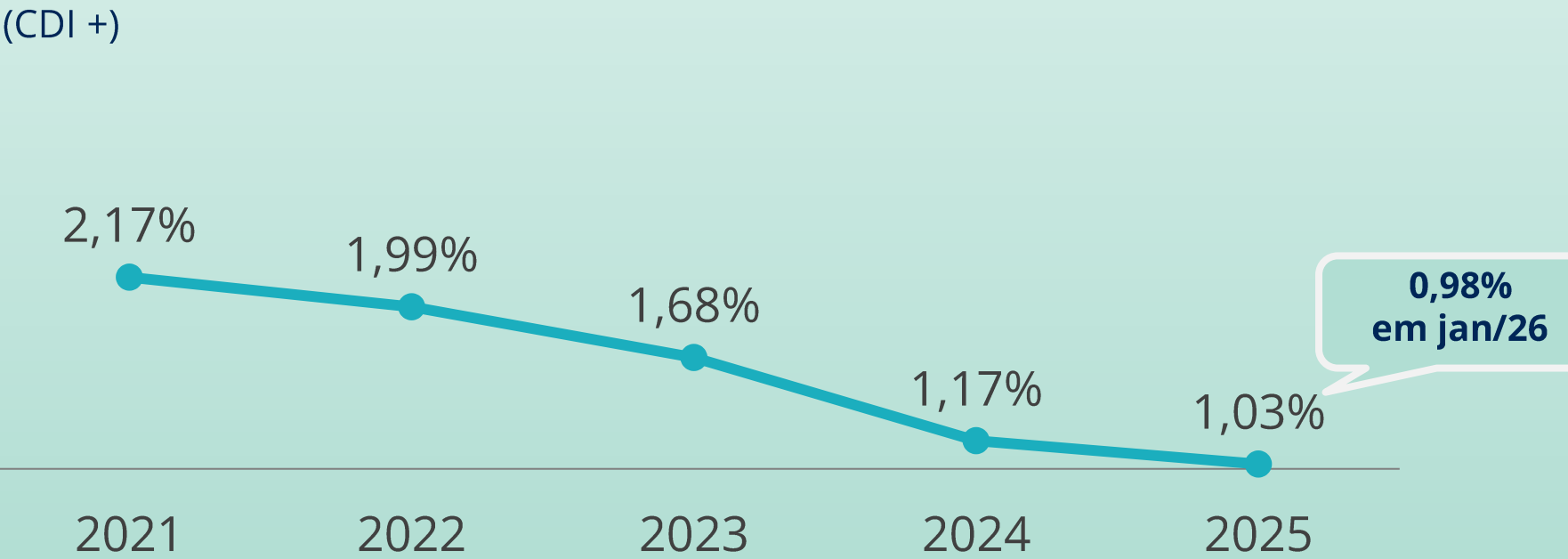
A migração do modelo de financiamentos privados, queda na receita DIS, implementação da provisão para os calouros não engajados e melhorias no processo de arrecadação impactaram positivamente os recebíveis em 2025 (redução de 17 dias no PMR vs. 2024).

¹ Conversão de caixa: fluxo de caixa operacional ou Fluxo de caixa do acionista/EBITDA ex-IFRS 16.

Alavancagem¹



Spread da dívida



R\$ 1.478MM

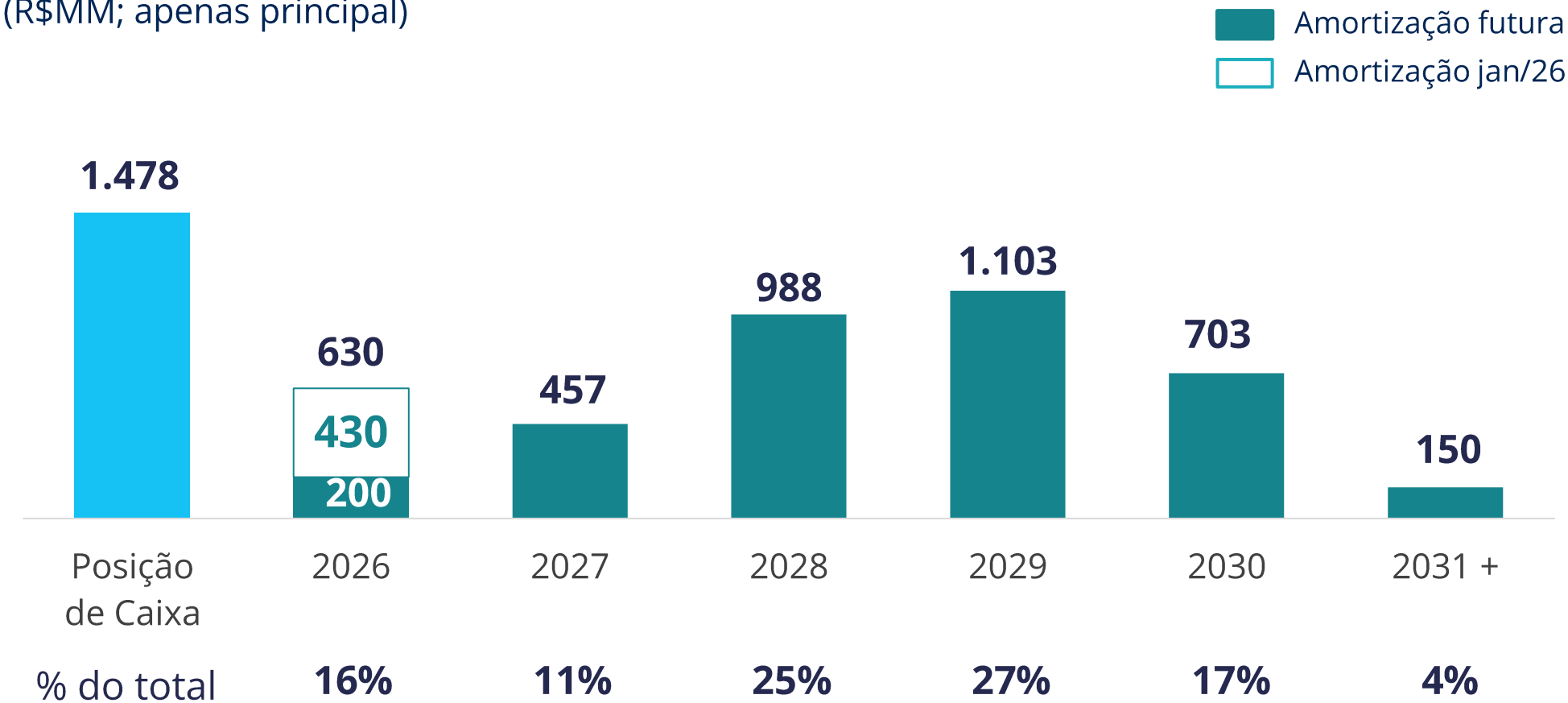
Caixa e disponibilidades

R\$ 2.737MM

Dívida Líquida ex-IFRS 16

Cronograma de amortização

(R\$MM; apenas principal)



✓ Após a **12ª emissão** de debêntures (R\$500MM | **CDI + 0,70%**), no 4T25, e a liquidação² de R\$430MM das linhas de 4131 (CDI +1,25% e CDI +1,5%), em janeiro/26, o **custo médio da dívida** consolidada da Yduqs passou para **CDI + 0,98%**.

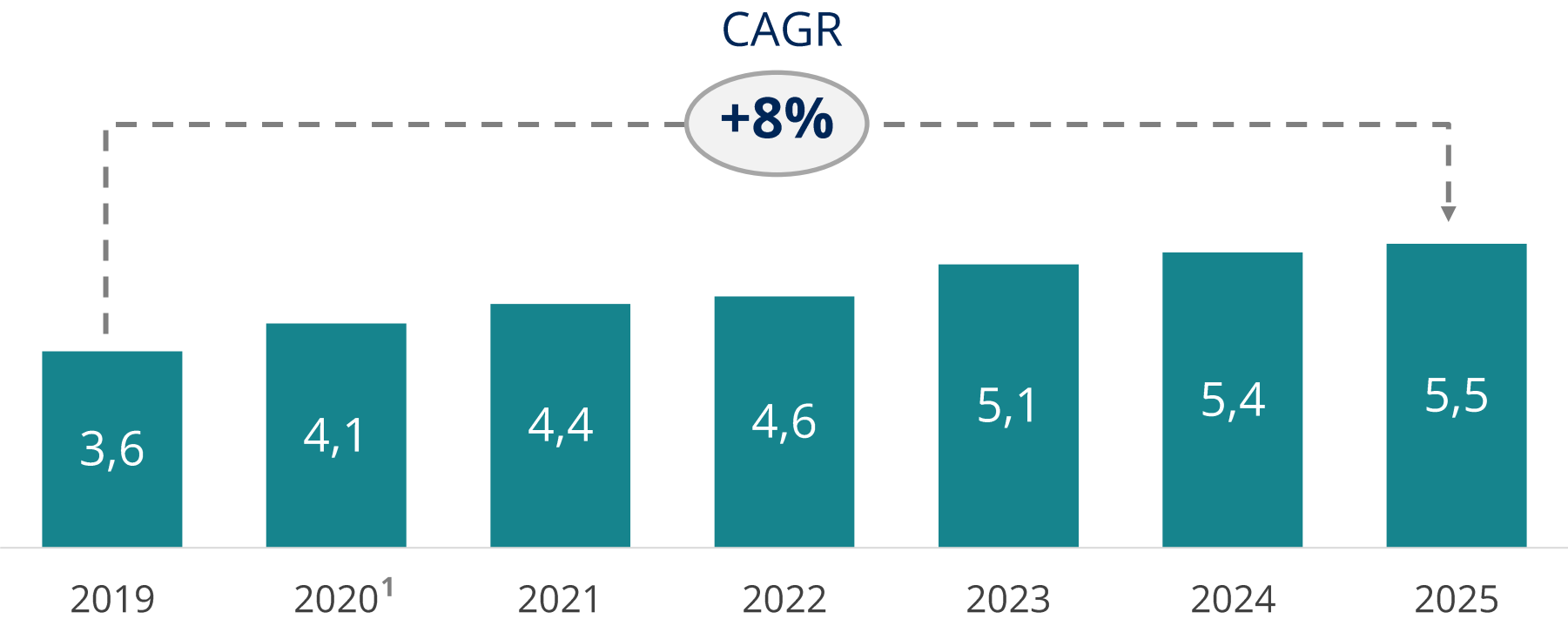
¹ Dívida Líquida ex-IFRS 16 / EBITDA ajustado (últimos 12 meses, considerando IFRS 16).

² Evento subsequente ao encerramento do ano de 2025.

Histórico de crescimento, margem e retorno para o acionista

Receita Líquida

(R\$ bilhões)



Dividendos e Recompra de Ações² - Foco no retorno ao acionista

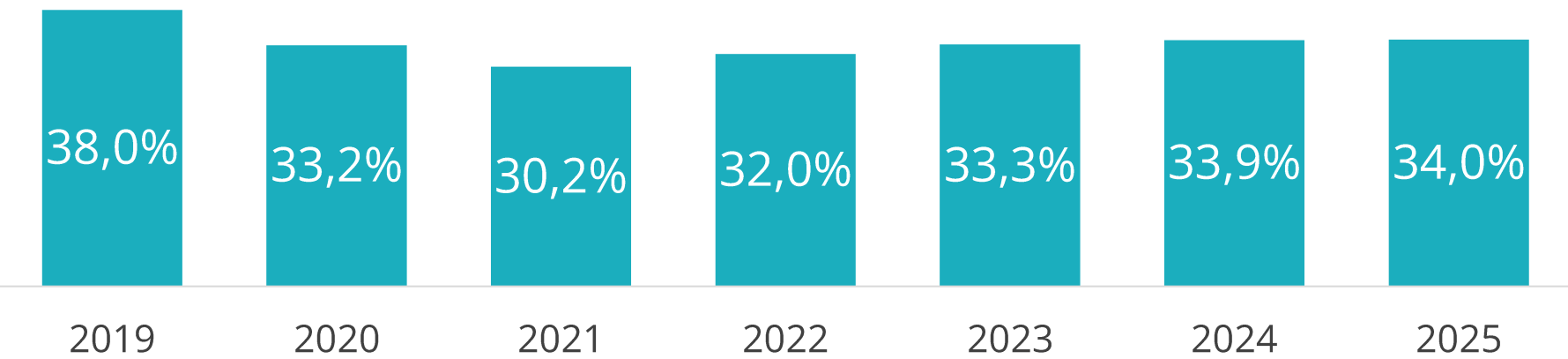
(R\$MM)

Pagamento de Dividendos em todos os anos desde o IPO em 2007



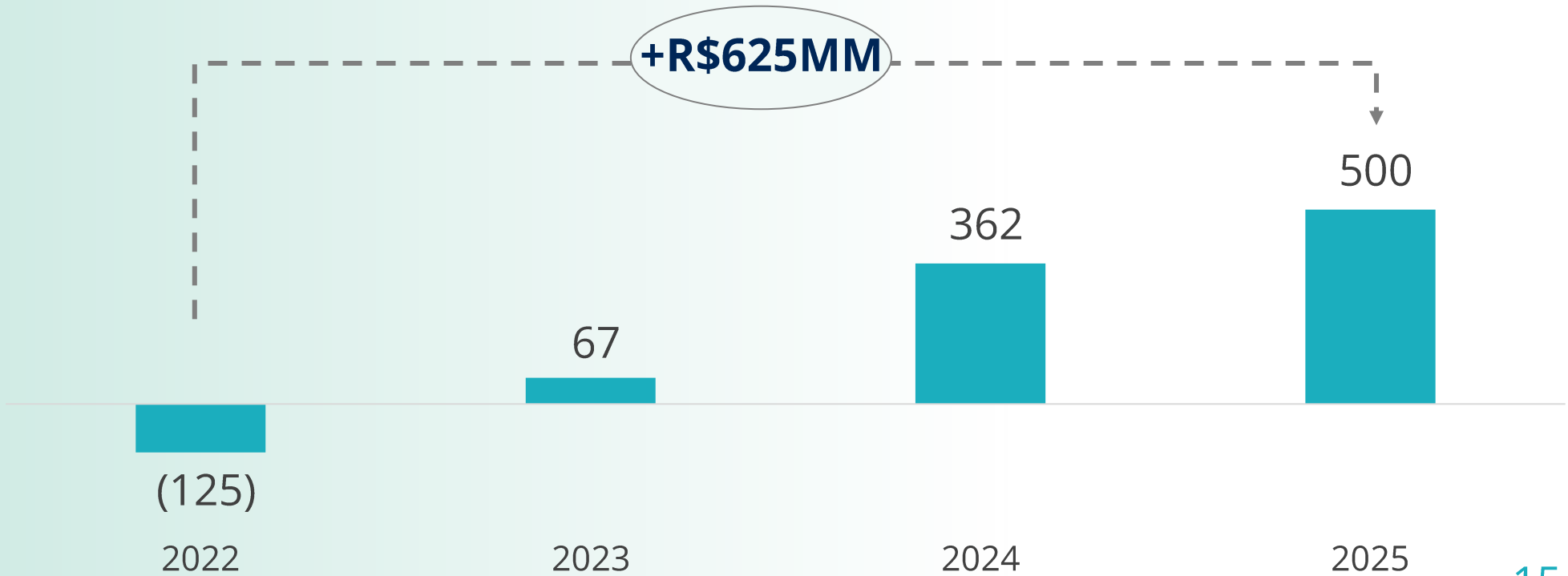
Margem EBITDA Ajustada

(%)



Fluxo de Caixa do Acionista

(R\$MM)



¹ Receita líquida ajustada pelos efeitos de leis e liminares na justiça referentes ao Covid-19.

² Dividendos e recompra de ações na visão caixa até o momento.

³ Evento subsequente, dividendos pagos em 06/02/26.

Seremos protagonistas da revolução da IA, explorando três avenidas: **melhor qualidade do ensino, maior eficiência operacional e formação de alunos preparados para um novo mundo.**

+100

Iniciativas estruturadas e alinhadas às prioridades estratégicas da companhia

 **Resultados Obtidos**

 **Cultura & letramento**

Eficiência e produtividade no CSC



-90%

no tempo médio de processamento de documentos

Salto tecnológico na esteira de produção de conteúdos



-77%

no valor de produção de cada tema acadêmico

Mais conversão e menos fricção na compra



+300%

de vendas no canal de afiliados utilizando IA

+20%

de matrículas com self-checkout



Foco em disseminação de uso de IA e procura por oportunidades de forma acelerada na companhia



+90%

Das diretorias da empresa com pelos menos 1 Agente de IA



+40

Casos de uso práticos desenvolvidos para impacto real no negócio

Ao longo de 2025, avançamos na consolidação da nossa estratégia de sustentabilidade, estruturando compromissos e ampliando o reconhecimento externo.



Alunos e docentes Wyden Facimp em projeto ambiental em Imperatriz - MA

Operar com responsabilidade

- Lançamento da **Política de Meio Ambiente e Mudanças Climáticas**
- Adesão ao **Compromisso Ambição Net Zero**

Reconhecimentos de mercado

- **Prêmio EXAME em Gestão de Pessoas 2025** (2º ano);
- **1º lugar no ranking ALAS20 - Empresa Líder em Sustentabilidade**, destaque em desempenho socioambiental na América Latina.

O 4T25 manteve essa trajetória, refletindo a continuidade da agenda ESG da Yduqs.



Medalhista olímpica e aluna de Psicologia da Estácio, Rebeca Andrade, e Cláudia Romano, Presidente do Instituto Yduqs durante o "Sustainable Development Goals in Brazil" na Sede da ONU.

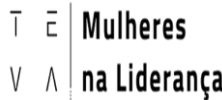
Impacto social

- **Instituto Yduqs** no painel "**Educação e Esporte**" na sede da **ONU** — **mais de 2 mil atletas beneficiados** pelo programa de Transição de Carreira.



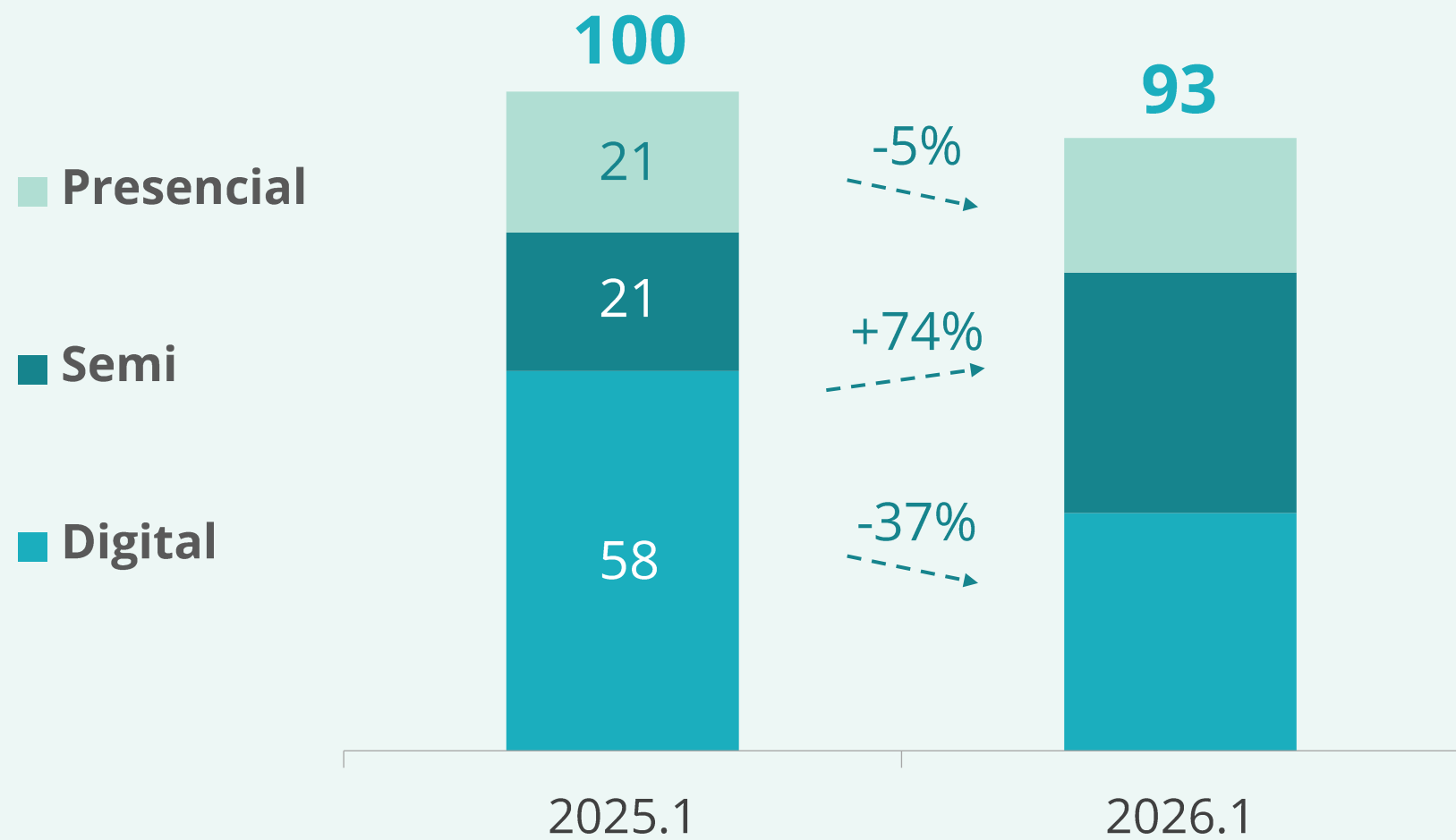
Permanência na Carteira do ICO2 (3º ano consecutivo)

Inclusão no Sustainability Yearbook 2026 (S&P Global), como reconhecimento da evolução na gestão de riscos ESG e na transparência



Ciclo de captação em 08/03

(Quantidade de alunos em base 100)



- ✓ **Cerca de 80% do ciclo de captação** já concluído.
- ✓ **Semipresencial** segue com forte crescimento vs. 2025.
- ✓ **Base líquida** estável, refletindo a evolução do nosso processo de renovação.

A **forte geração de caixa de 2025**, alinhada a uma **perspectiva ainda mais positiva para 2026**, suportada por um resultado cada vez mais **transparente, consistente e previsível**, reforça o compromisso da Companhia com a **consistente geração de valor para seus acionistas**.

✔ **EBITDA Ajustado: +16% e margem +4 p.p. vs. 4T24**
Ações implementadas ao longo do ano impulsionaram um forte desempenho no 4T, com margem em linha com 2024

✔ **PDD: 11,5% da ROL | -1 p.p. vs. 2024**
PDD em um novo patamar: o menor desde 2020

✔ **Premium já representa 44% do EBITDA Ajustado da Companhia**
Margem EBITDA Ajustada 2025: Idomed 50% e Ibmed 45%

✔ **Novo Marco Regulatório**
Iniciativas implementadas fortalecem nossa adaptação ao novo ambiente regulatório

✔ **Unifametro: +8 mil alunos | 60 vagas anuais de medicina**
Aquisição com geração de valor aos acionistas, em região de alta demanda, fortalecendo as marcas Wyden e Idomed

✔ **Ser referência em IA no Ensino Superior, ampliando competitividade e resultados educacionais**
Cultura e letramento do time | -77% no valor de produção de cada tema acadêmico

✔ **Alavancagem: 1,46x no 4T25**
Seguimos com a trajetória de desalavancagem, mirando 1,0x dívida líquida/EBITDA

✔ **FCA: R\$500MM em 2025**
Incremento de 38% vs. 2024



YDUQS

Contato RI
ri@yduqs.com.br
www.yduqs.com.br