

YDUQS

Apresentação de Resultados

4T24 & 2024

17 de março de 2025

YDUQ
B3 LISTED NM
IBRX100 B3

ITAG B3
IGC B3

ICO2 B3
IDIVERSA B3



ISEB3

Rio de Janeiro, 17 de março de 2025 - A YDUQS Participações S.A., uma das maiores organizações privadas no setor de ensino superior no Brasil, apresenta os resultados referentes ao 4T24 e ao ano de 2024.

As informações financeiras da Companhia são apresentadas com base nos números consolidados, em reais, conforme a Legislação Societária Brasileira e as práticas contábeis adotadas no Brasil (BRGAAP), já em conformidade com as normas internacionais de contabilidade (IFRS), inclusive as regras do IFRS-16.

Este documento pode conter previsões acerca de eventos futuros, que estão sujeitas a riscos e incertezas que podem fazer com que tais expectativas não se concretizem ou sejam substancialmente diferentes do que era esperado. Estas previsões emitem a opinião unicamente na data em que foram feitas e a Companhia não se obriga a atualizá-las à luz de novas informações.

THE USE BY YDUQS Participações S.A. OF ANY MSCI ESG RESEARCH LLC OR ITS AFFILIATES ("MSCI") DATA, AND THE USE OF MSCI LOGOS, TRADEMARKS, SERVICE MARKS OR INDEX NAMES HEREIN, DO NOT CONSTITUTE A SPONSORSHIP, ENDORSEMENT, RECOMMENDATION, OR PROMOTION OF YDUQS Participações S.A. BY MSCI. MSCI SERVICES AND DATA ARE THE PROPERTY OF MSCI OR ITS INFORMATION PROVIDERS AND ARE PROVIDED 'AS-IS' AND WITHOUT WARRANTY. MSCI NAMES AND LOGOS ARE TRADEMARKS OR SERVICE MARKS OF MSCI.





R\$51MM
FCA no 4T24
(+R\$228MM vs. 4T23)

R\$1,3 Bi
FCO em 2024
(+16% vs. 2023)

R\$1,8 Bi
EBITDA ajustado
(+6% vs. 2023)

33,9%
margem EBITDA
(+0,6 p.p. vs. 2023)

**R\$300MM em recompra
de ações set/24 - fev/25**
15MM canceladas em mar/25¹



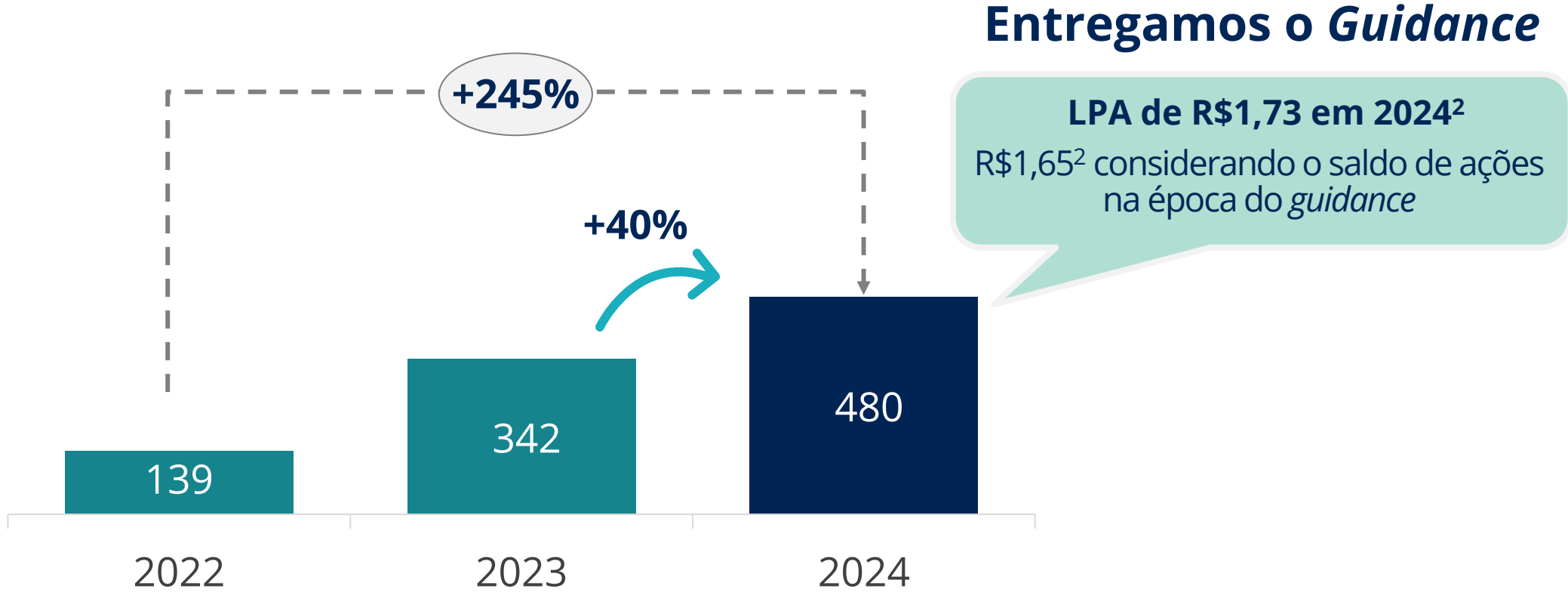
**R\$150MM em dividendos
propostos para 2025**
Todos os anos desde o IPO (2007)



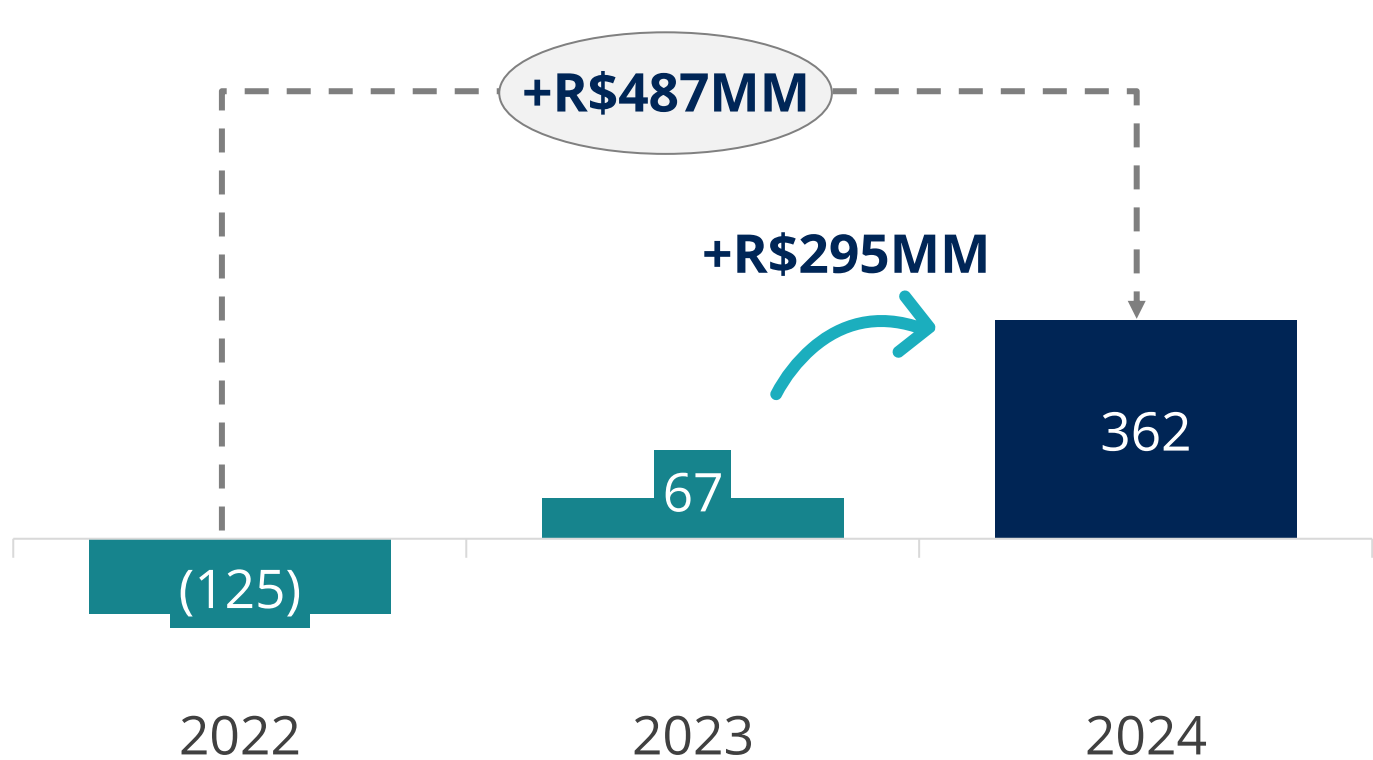
Newton Paiva e Edufor
+10 mil alunos

+474 novas
vagas de Medicina
em 2024

Lucro Líquido Ajustado
(R\$MM)

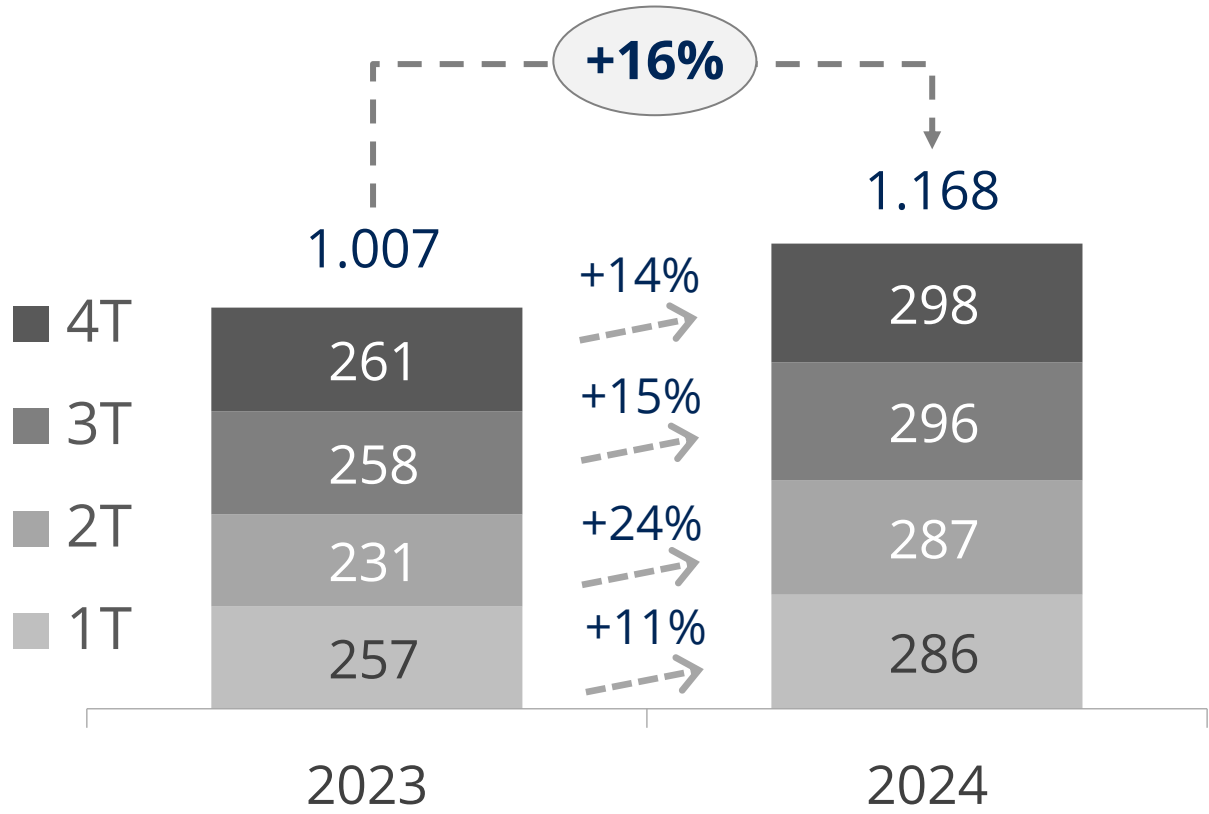


Fluxo de Caixa do Acionista
(R\$MM)

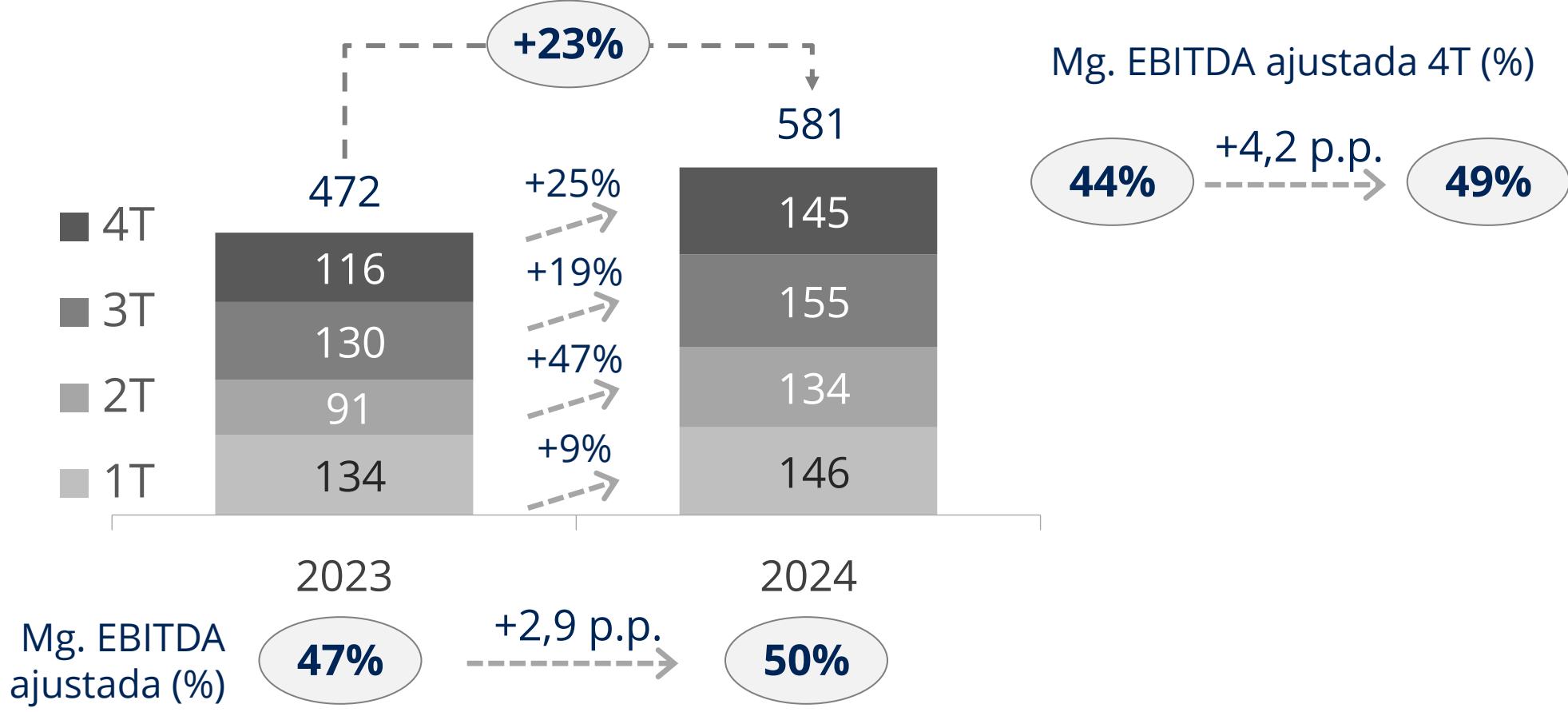


(1) Em nov/24, a Companhia já havia cancelado 20 milhões de ações.
(2) LPA ajustado = Lucro líquido ajustado dividido pelo total de ações ex-tesouraria em dez/24: 278 milhões. | LPA de R\$1,65 considera as ações ex-tesouraria de maio/24 (291 milhões de ações na divulgação do *guidance*).

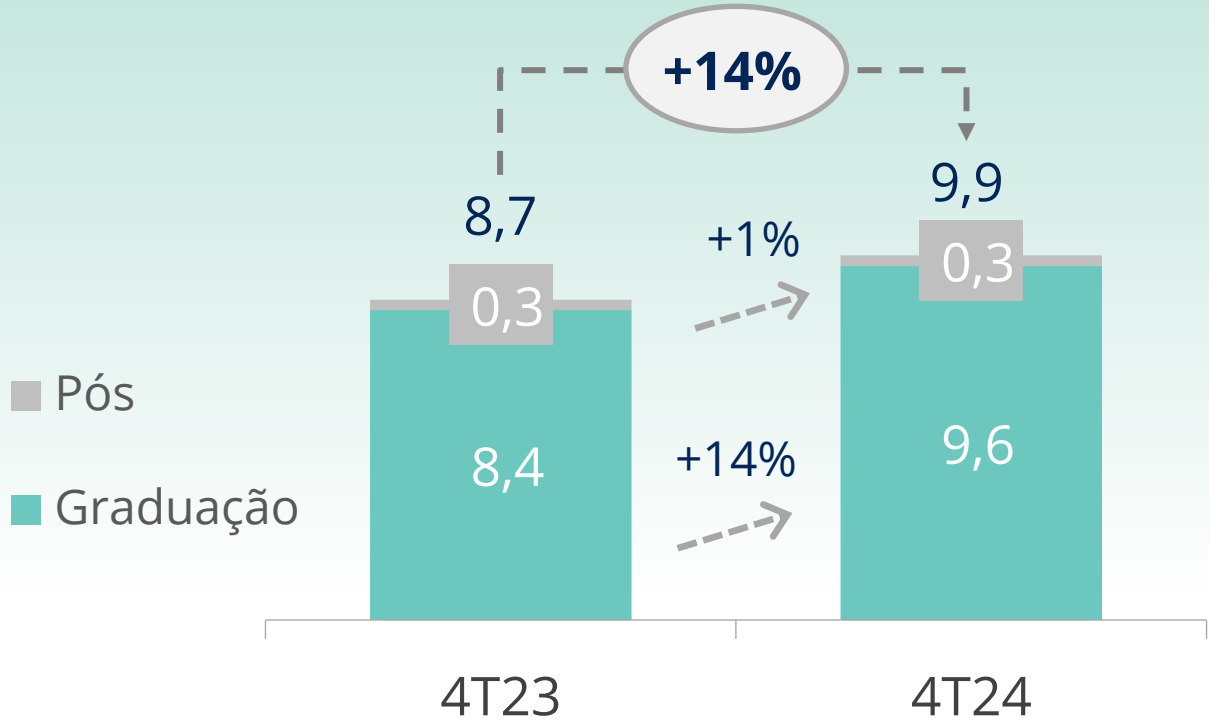
Receita Líquida
(R\$MM)



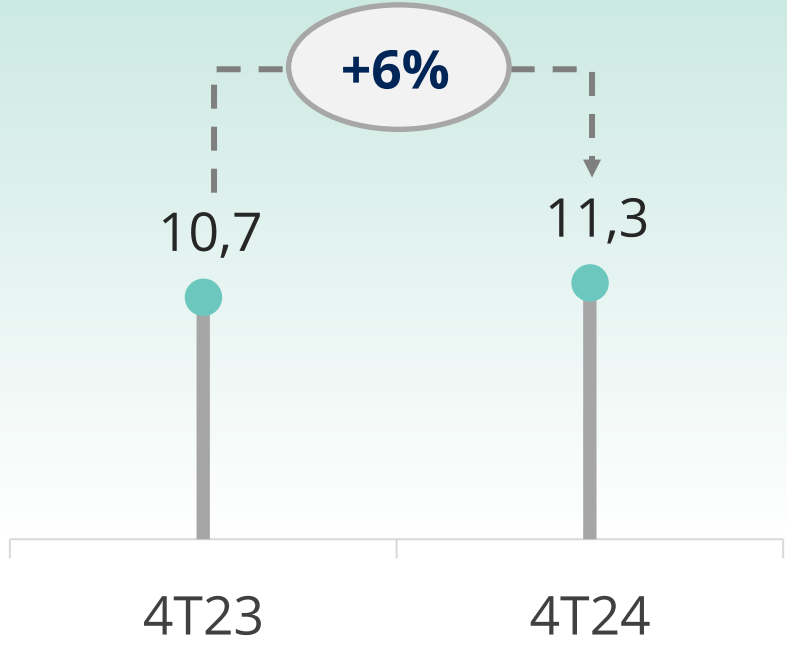
EBITDA ajustado
(R\$MM)



Base total de alunos¹
(mil alunos)



Ticket Médio Graduação
(R\$ mil/mês; TM de veteranos com +1 ano)

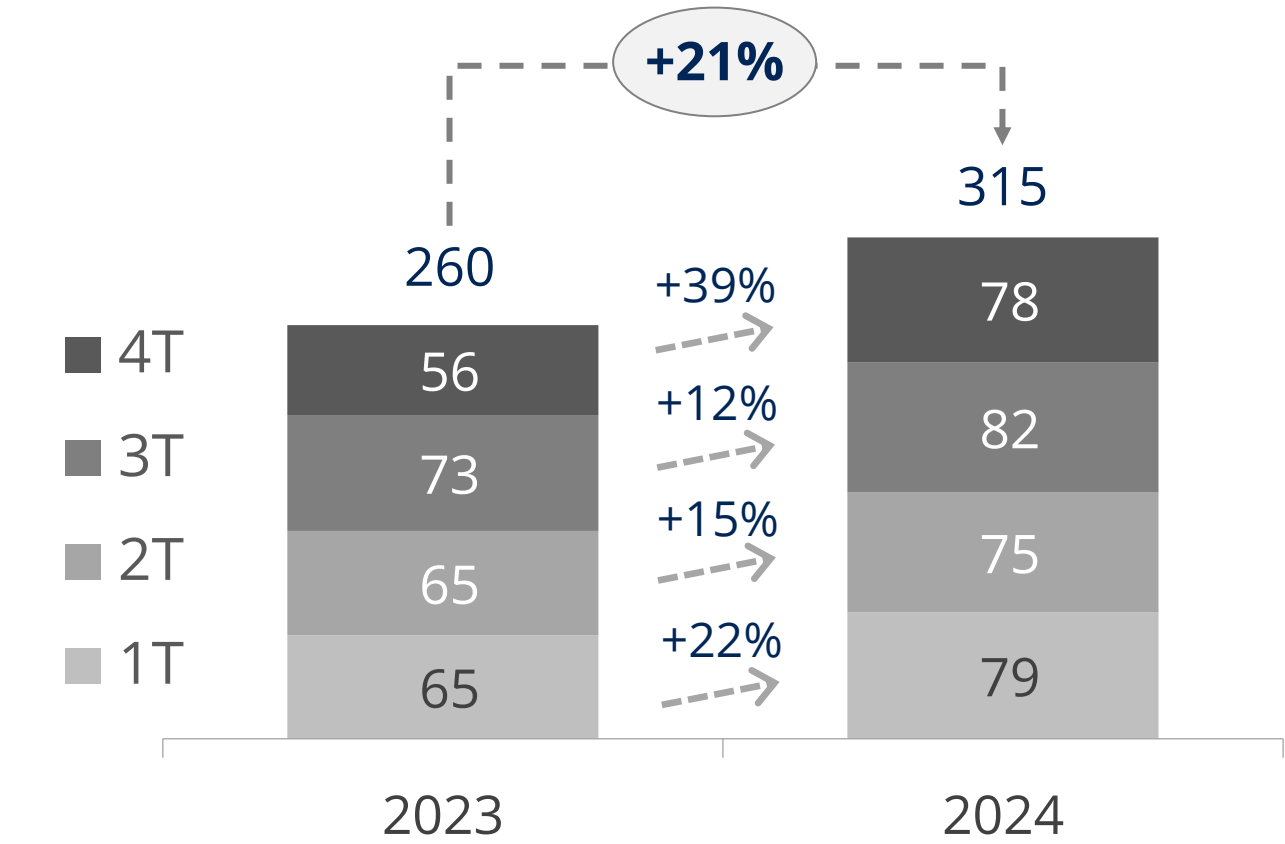


Renovação em 97%
+0,7 p.p. vs. 4T23

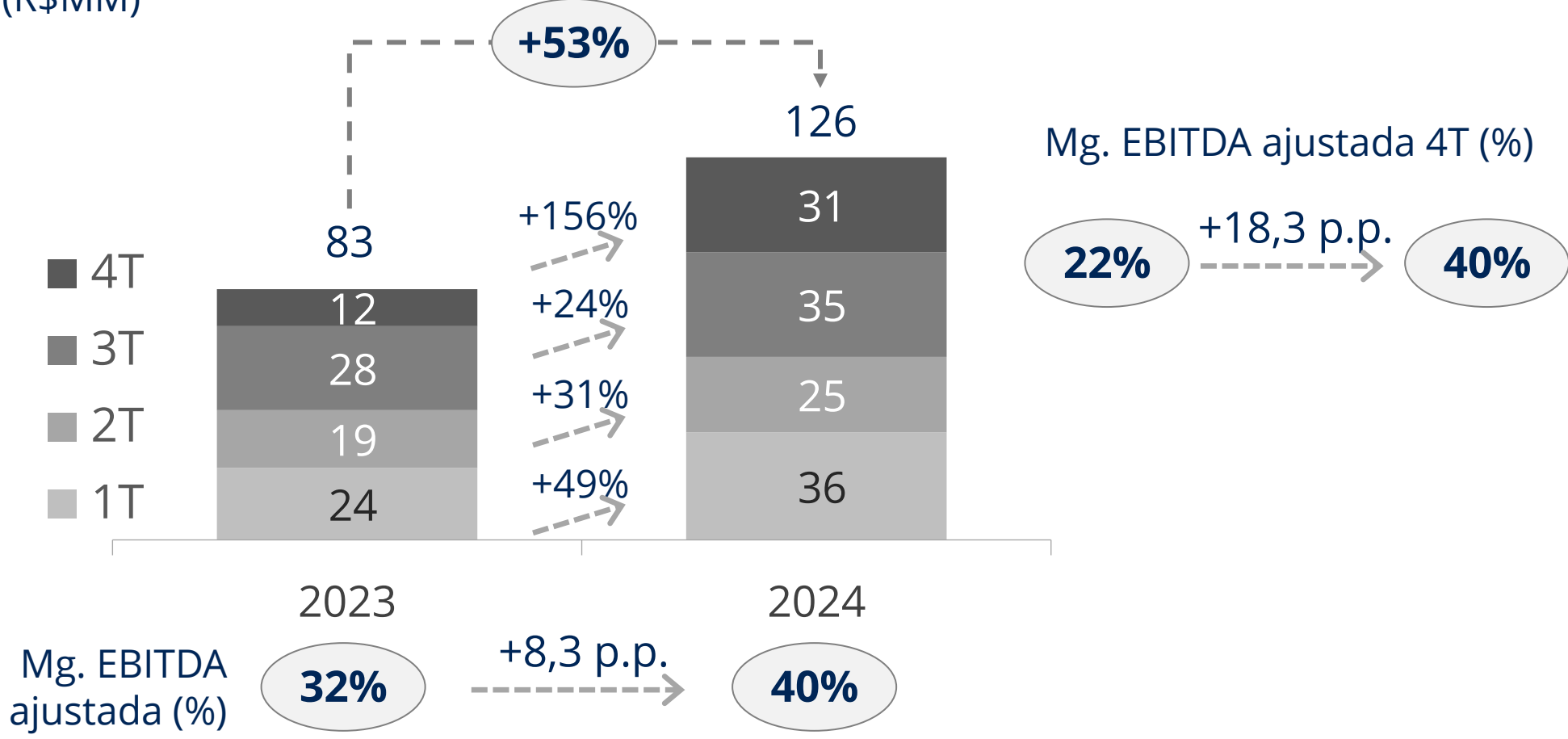
+474 novas vagas
de Medicina em 2024

(1) Considera a base de alunos da Edufor, aquisição concluída em dez/24.

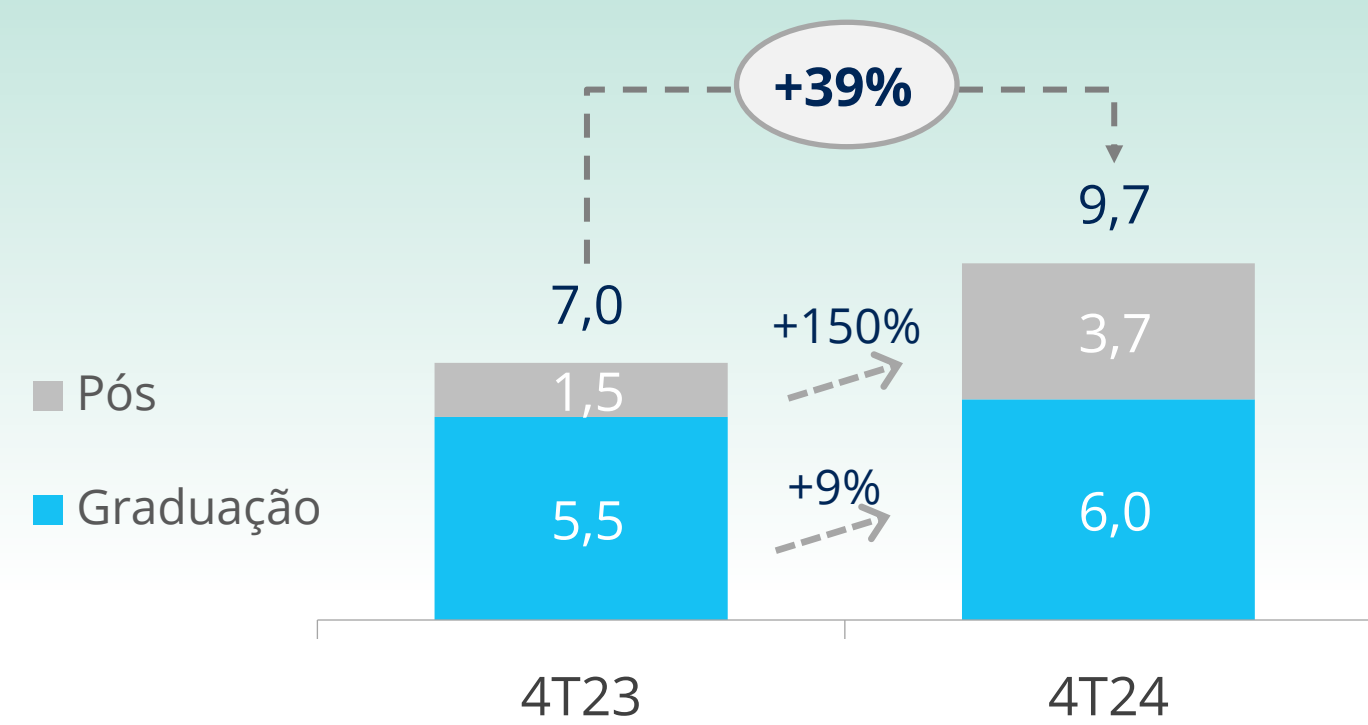
Receita Líquida
(R\$MM)



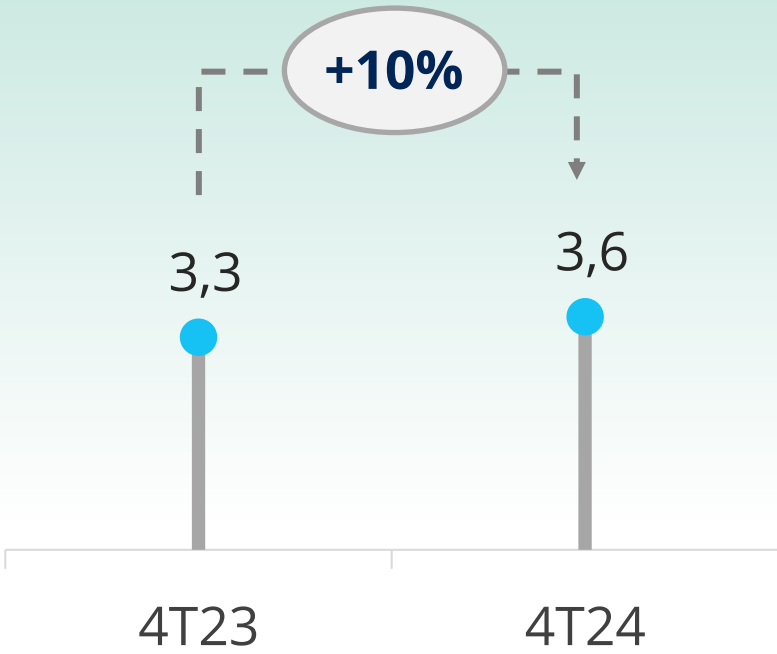
EBITDA ajustado
(R\$MM)



Base total de alunos
(mil alunos)



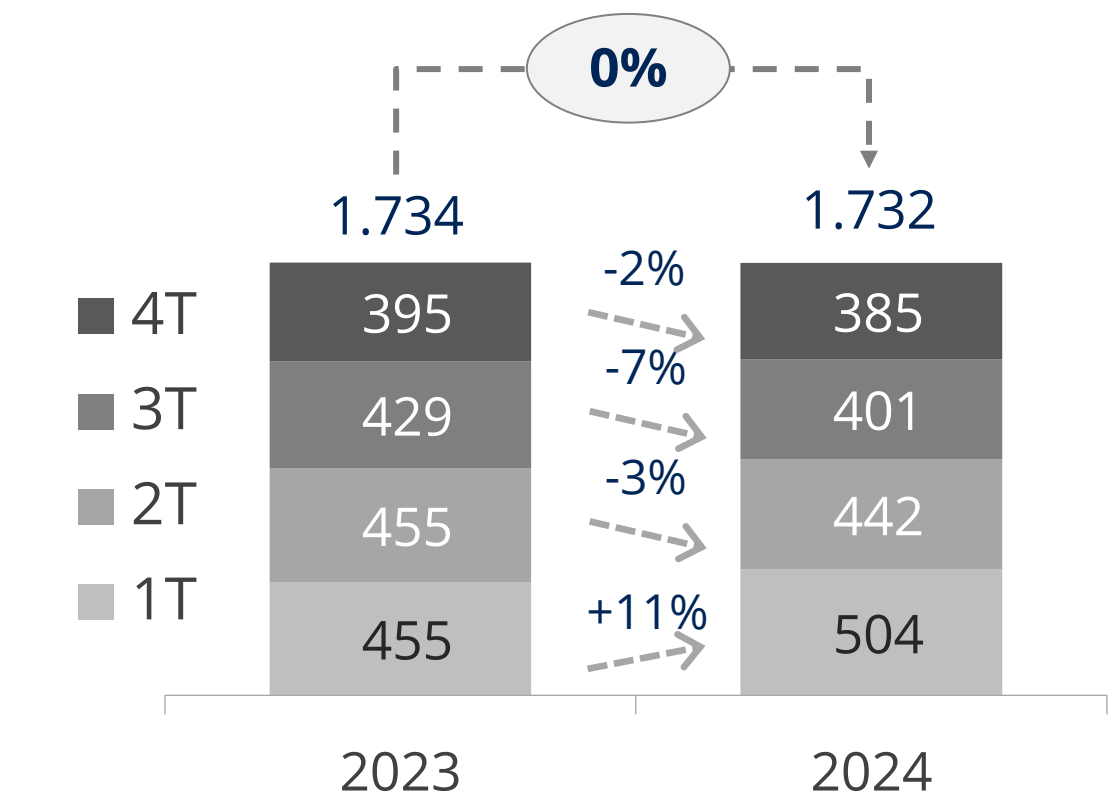
Ticket Médio Graduação
(R\$ mil/mês; TM de veteranos com +1 ano)



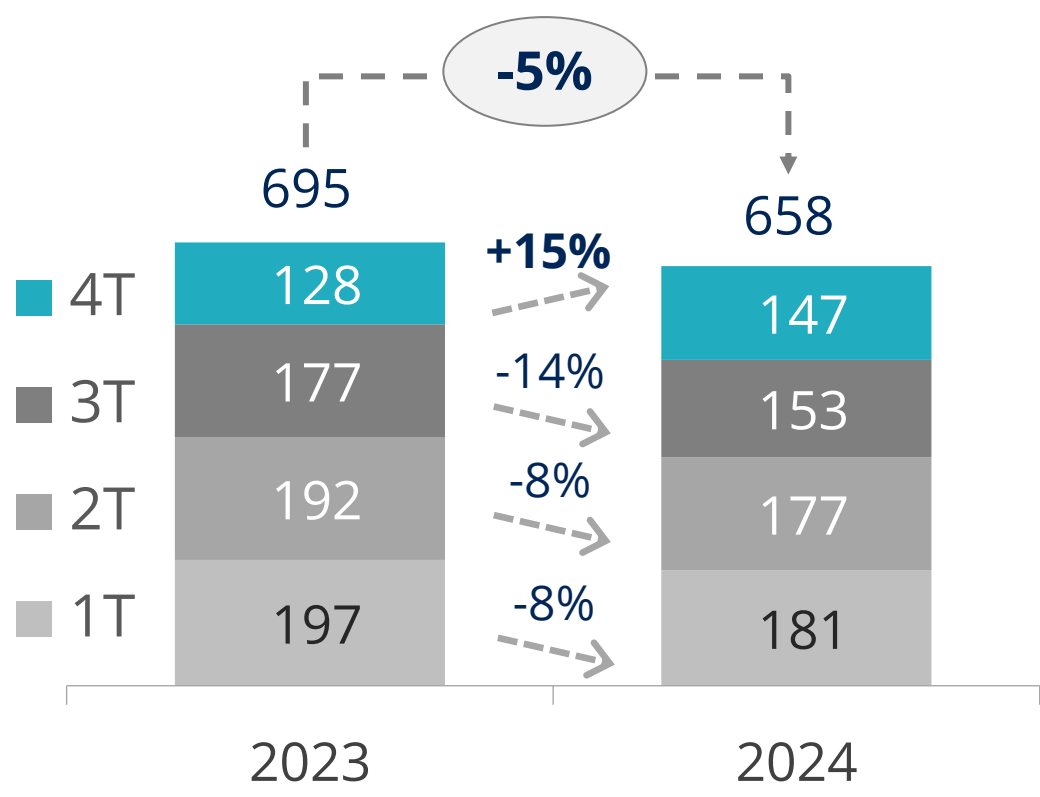
Renovação em 95%
-1,4 p.p. vs. 4T23

Ensino digital | EBITDA cresce 15% no 4T, com margem expandindo 5,7 p.p.

Receita Líquida¹
(R\$MM)



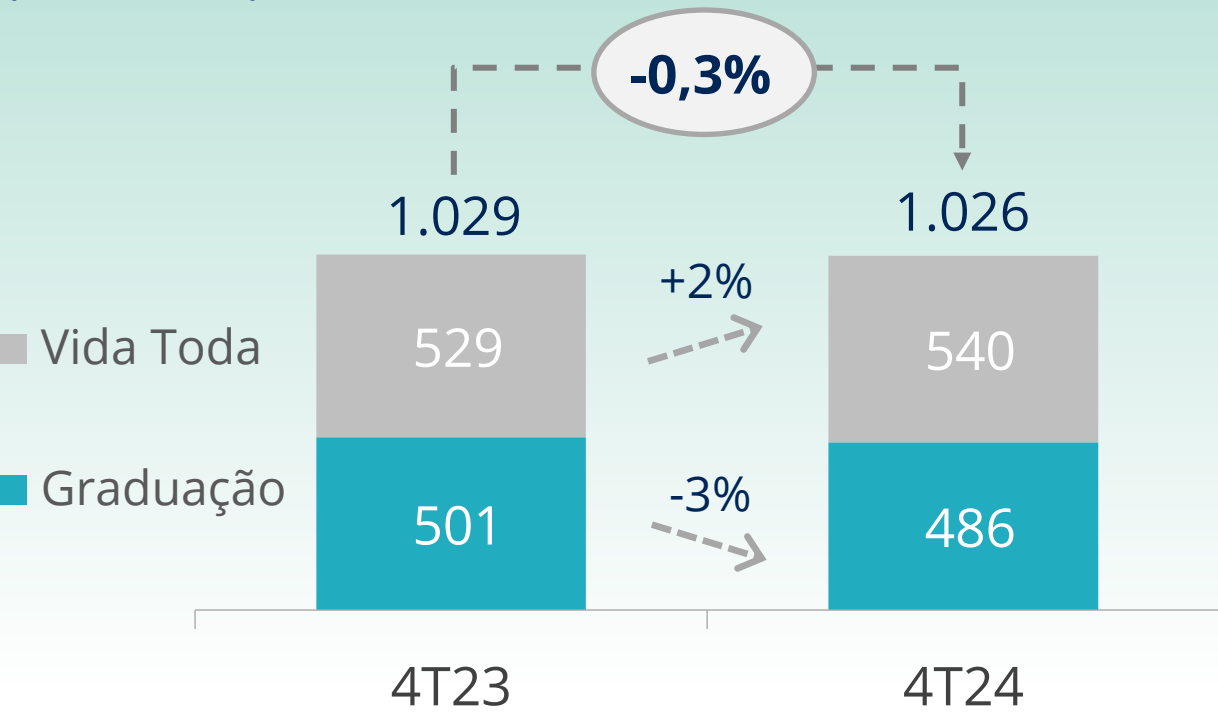
EBITDA ajustado
(R\$MM)



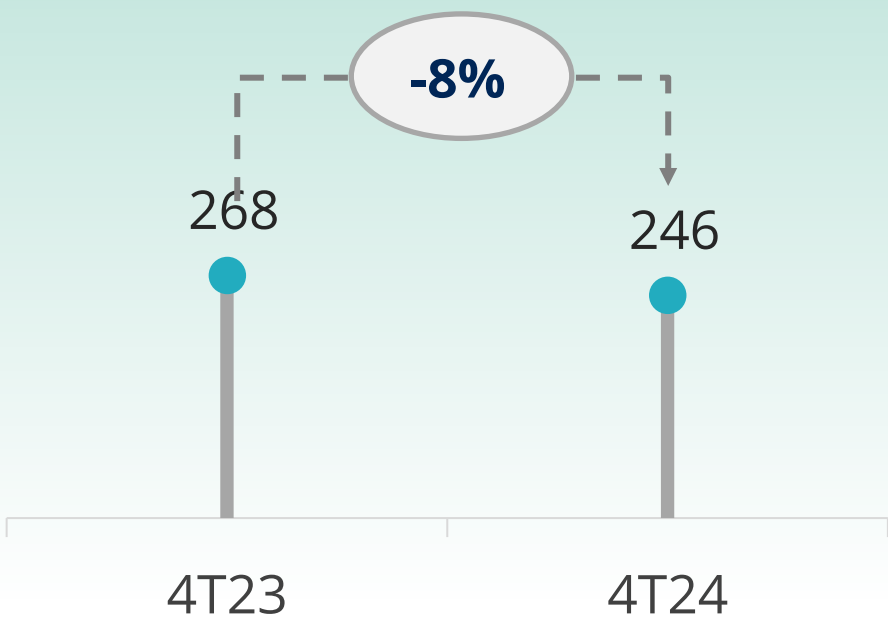
EBITDA e impactos na Margem

	4T23	4T24	Δ%	2023	2024	Δ%
EBITDA	R\$128	R\$147	+15%	R\$695	R\$658	-5%
Margem	32%	38%	+5,7 p.p.	40%	38%	-2,1 p.p.
PDD	20%	18%	-1,7 p.p.	16%	19%	+2,6 p.p.
V&M	6%	6%	0,0 p.p.	8%	9%	+1,0 p.p.
Repasse	20%	17%	-2,7 p.p.	16%	16%	0,0 p.p.
Pessoal³	15%	14%	-0,8 p.p.	14%	13%	-1,2 p.p.
Outros	7%	6%	-0,5 p.p.	6%	6%	-0,3 p.p.

Base total de alunos²
(mil alunos)



Ticket Médio Graduação
(R\$/mês; TM de veteranos com +1 ano; digital consolidado)

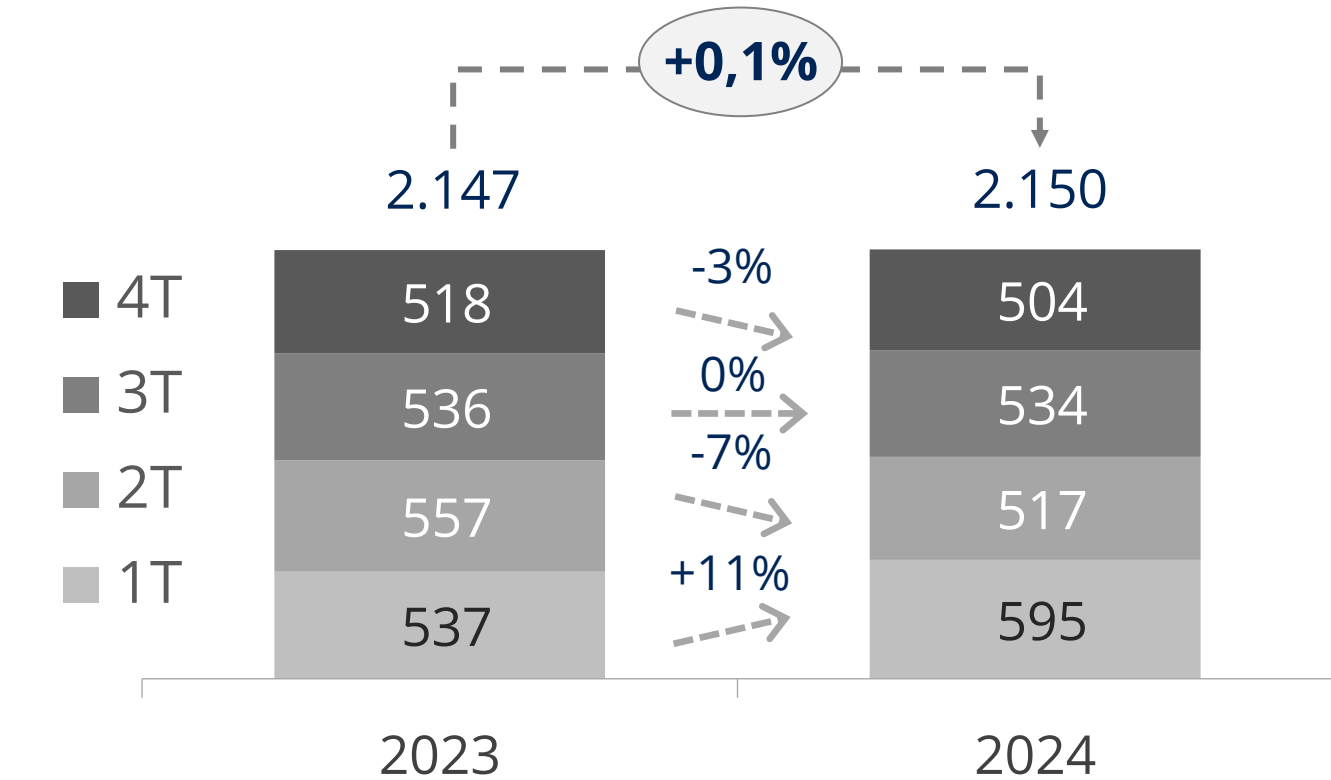


Renovação em 67%
+2,4 p.p. vs. 4T23

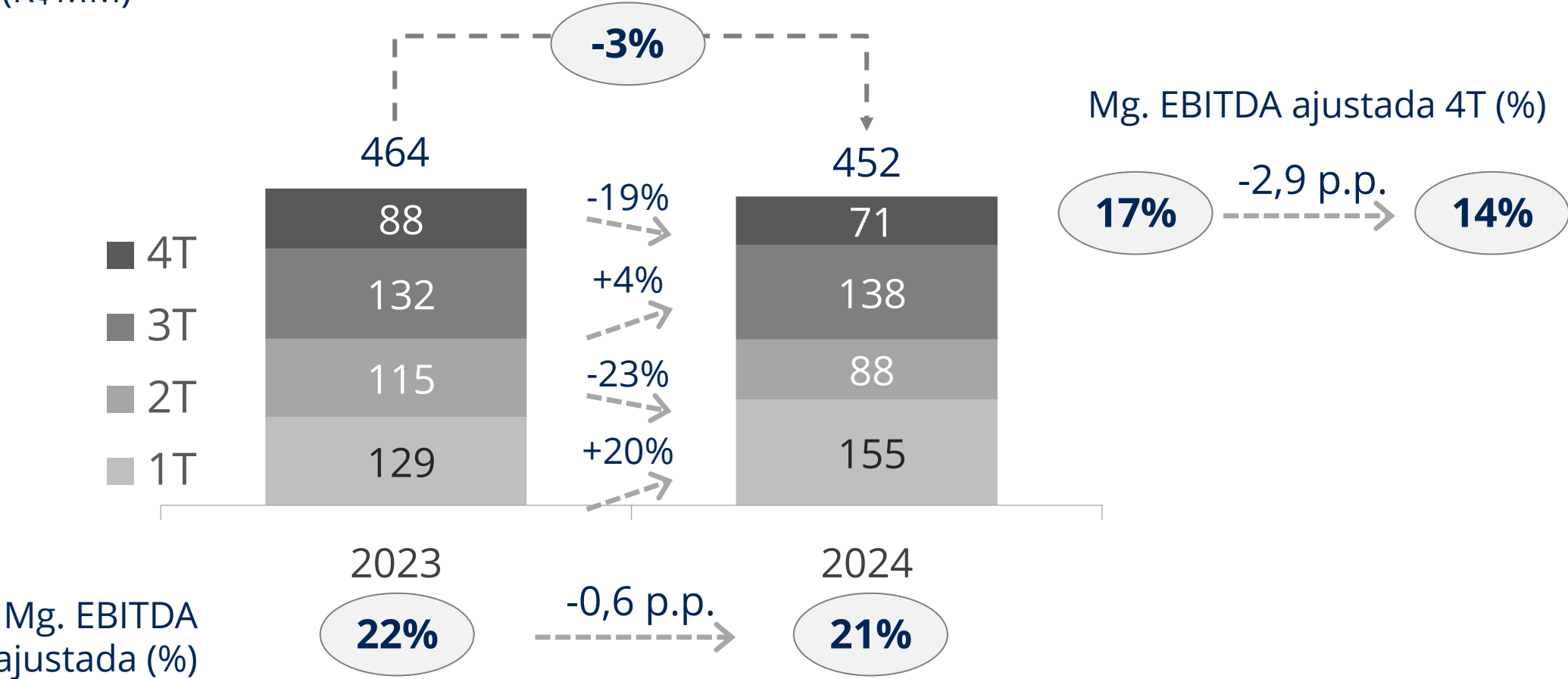
Captação
-6,5% vs. 4T23

(1) Receita líquida ajustada por efeitos não recorrentes em 2024 no valor de R\$9,0 MM, referentes a isenção de mensalidades dos alunos do Rio Grande do Sul.
(2) Considera a base de alunos da Newton Paiva (3,1 mil alunos), aquisição concluída em nov/24.
(3) Custos e despesas.
Nota: Migração do report da base do IBMEC Online do segmento Digital para o Premium (Ibmec) em jan/24, impactando a base de alunos, a receita líquida e o EBITDA.

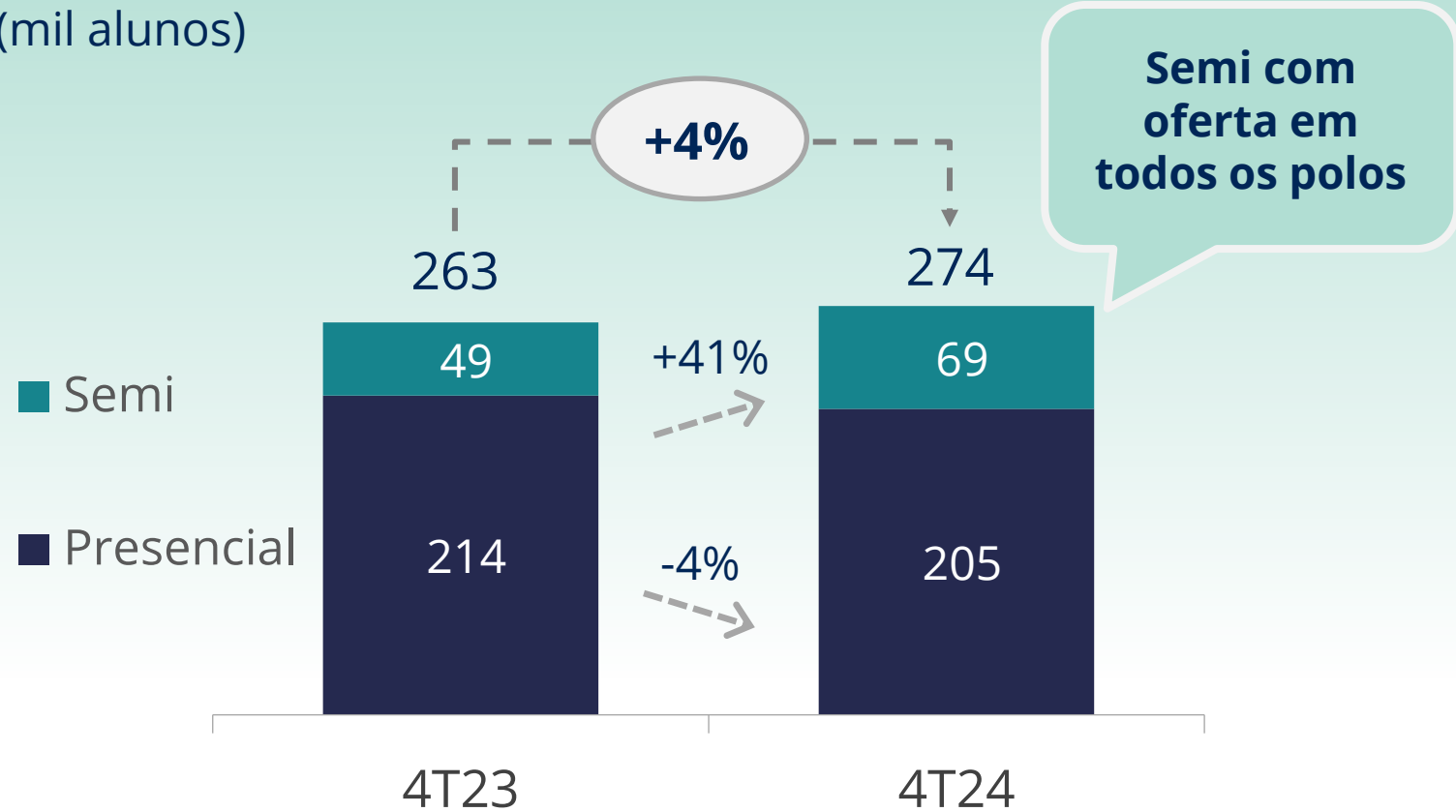
Receita Líquida¹
(R\$MM)



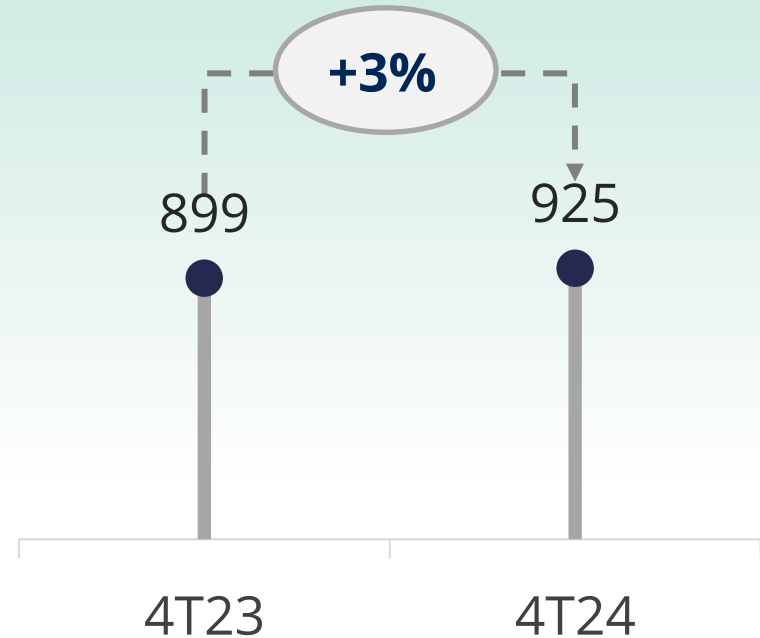
EBITDA ajustado
(R\$MM)



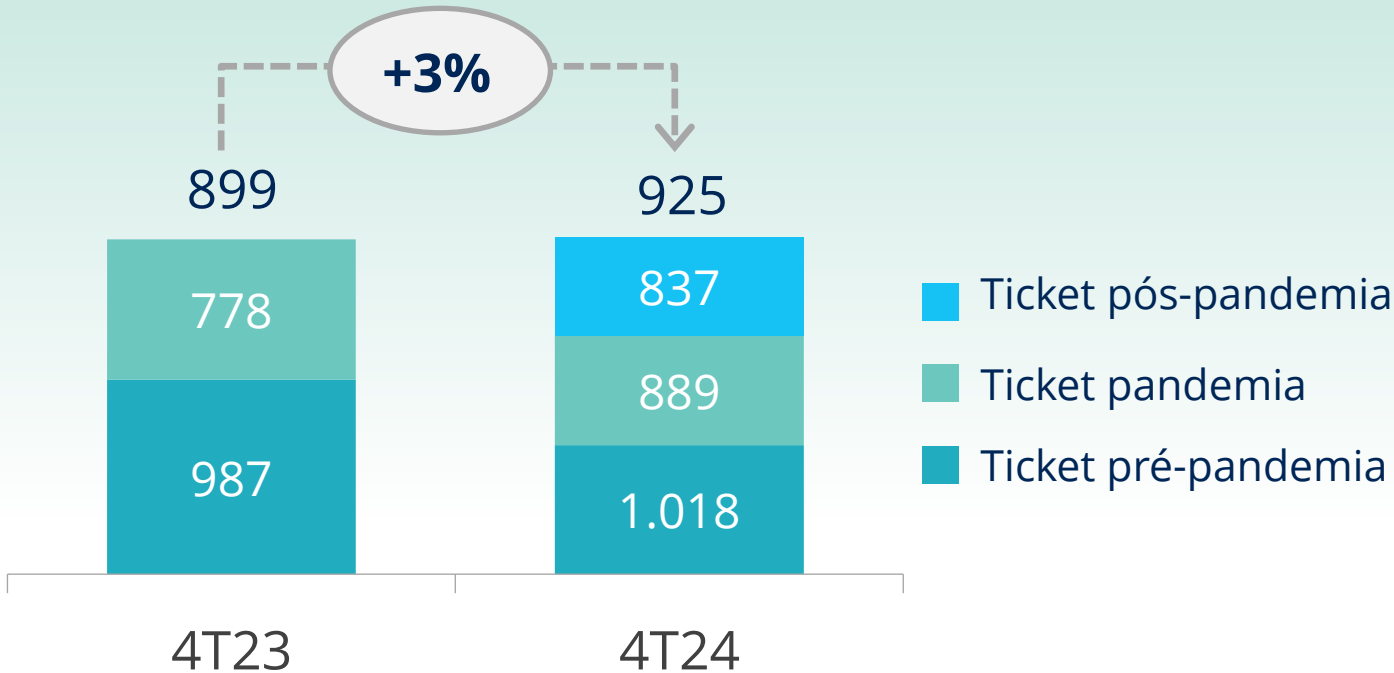
Base total de alunos²
(mil alunos)



Ticket Médio
Graduação Mensalistas³
(R\$/mês; TM de veteranos com +1 ano; ex-semipresencial)



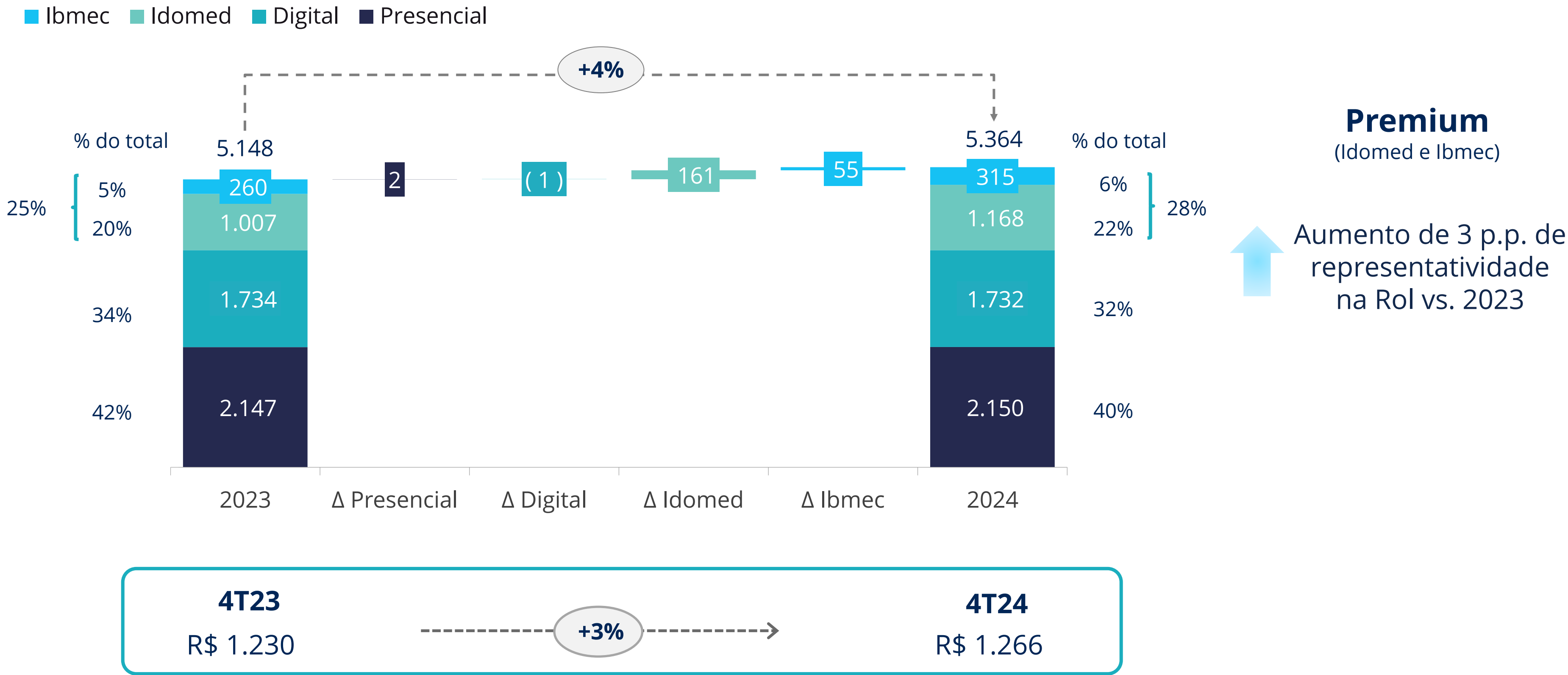
Impacto das safras³
(R\$/mês; TM de veteranos)



Renovação em 82%
-0,6 p.p. vs. 4T23

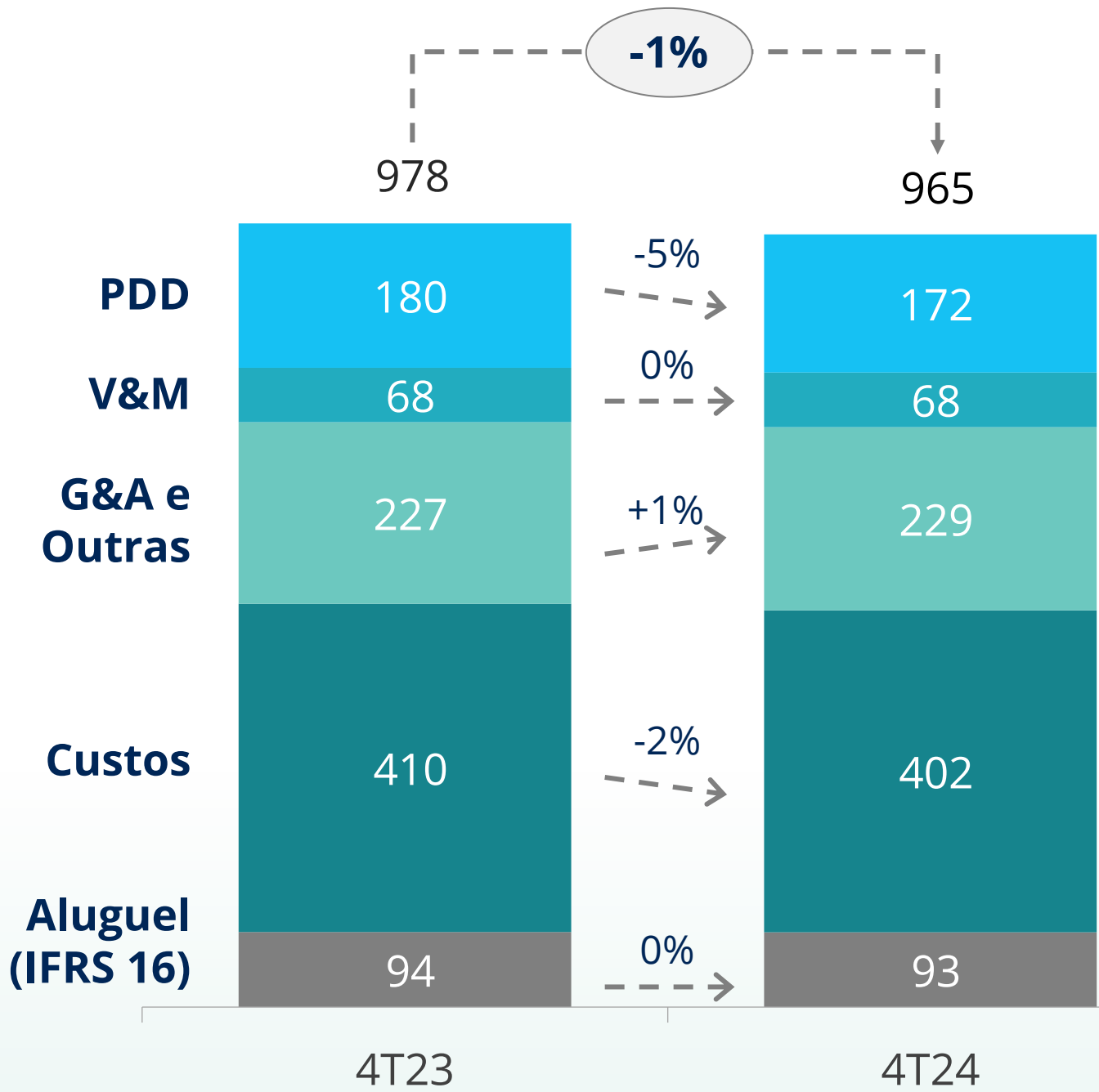
(1) Receita líquida ajustada por efeitos não recorrentes em 2024 no valor de R\$3,5 MM, referente a isenção de mensalidades dos alunos do Rio Grande do Sul.
(2) Considera a base de alunos da Newton Paiva e Edufor (7,0 mil alunos), aquisições concluídas em nov/24 e dez/24, respectivamente.
(3) Ticket não considera alunos ProUni e bolsistas.

Receita líquida total por unidade de negócio¹
(R\$MM)



(1) Receita líquida ajustada por efeitos não recorrentes em 2024 no valor de R\$12,5 MM, referente a isenção de mensalidades dos alunos do Rio Grande do Sul.

Composição dos custos e despesas¹
(R\$MM)



	4T23	4T24	Δ%	2023	2024	Δ%
% da ROL	80%	76%	-3,4 p.p.	74%	73%	-0,6 p.p.
PDD	15%	14%	-1,1 p.p.	12%	13%	+0,8 p.p.
V&M	6%	5%	-0,1 p.p.	7%	7%	+0,6 p.p.
G&A e Outras	18%	18%	-0,3 p.p.	17%	16%	-1,0 p.p.
Custos	33%	32%	-1,6 p.p.	31%	30%	-1,0 p.p.
Aluguel (IFRS 16)	8%	7%	-0,2 p.p.	7%	7%	0,0 p.p.

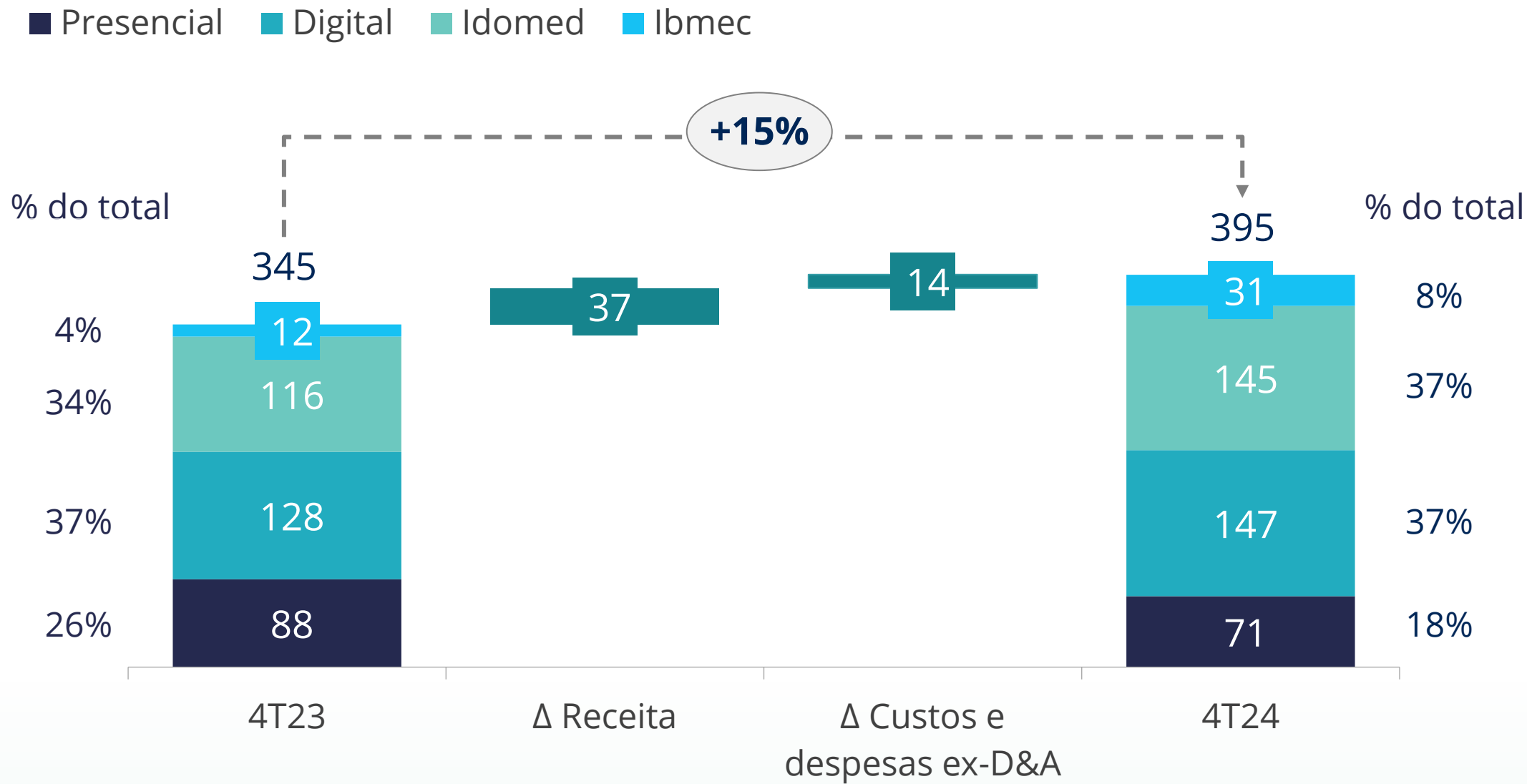
✔ **Custos**
Queda de 7% do repasse vs. 4T23

✔ **PDD**
Queda de 1,1 p.p. vs. 4T23
(Digital -1,7 p.p. vs. 4T23)

✔ **V&M**
retorno aos níveis de 2023 como
% da Rol.

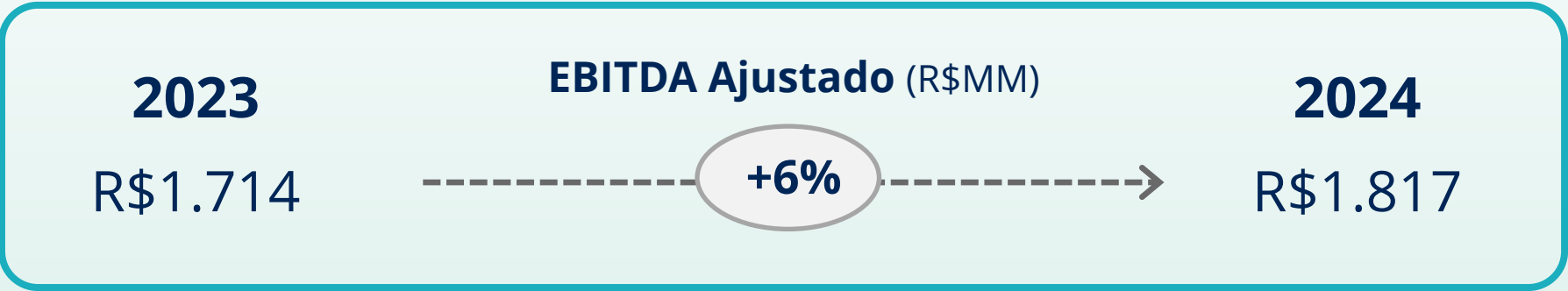
(1) Custos e Despesas recorrentes (IFRS 16 e ex-D&A).

Composição do EBITDA Ajustado
(R\$MM)

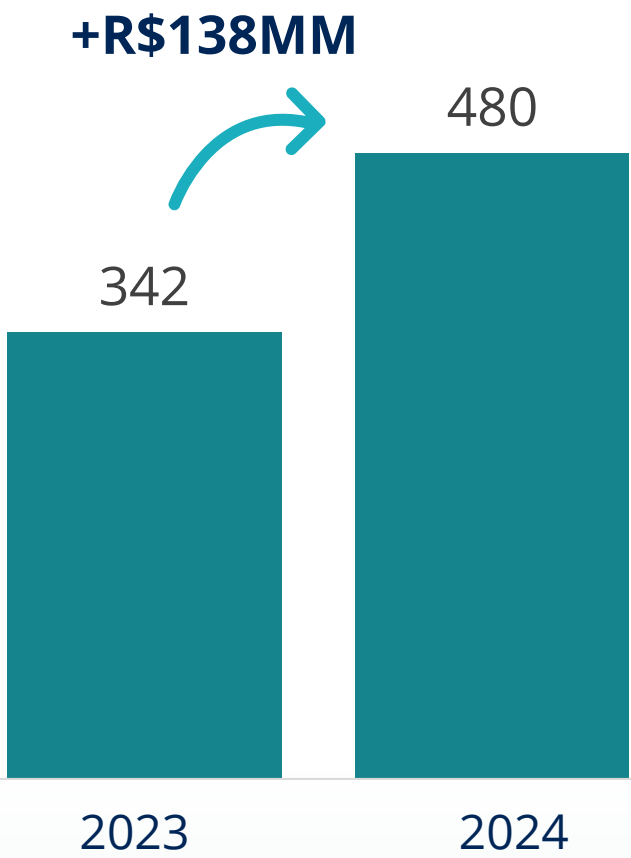


Margem Ajustada (%)

	4T23	4T24	Δ%	2023	2024	Δ%
Consolidado	28%	31%	+3,2 p.p	33%	34%	+0,6 p.p
Ibmec	22%	40%	+18,3 p.p	32%	40%	+8,3 p.p
Idomed	44%	49%	+4,2 p.p	47%	50%	+2,9 p.p
Digital	32%	38%	+5,7 p.p	40%	38%	-2,1 p.p
Presencial	17%	14%	-2,9 p.p	22%	21%	-0,6 p.p



Evolução Anual
(R\$MM)



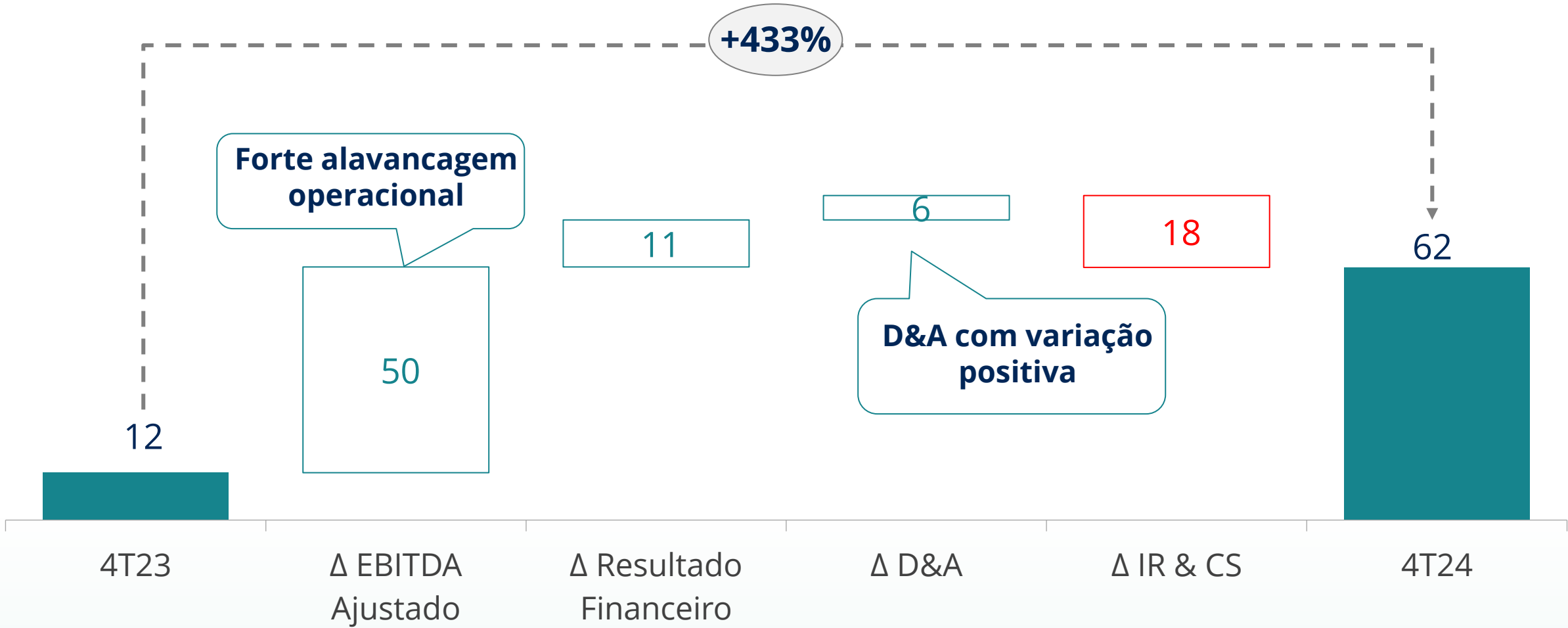
LPA Ajustado²

R\$1,18

R\$1,73

+47%

Composição do Resultado Trimestral
(R\$MM)



R\$155

Lucro Líquido (R\$MM)

+121%

R\$341

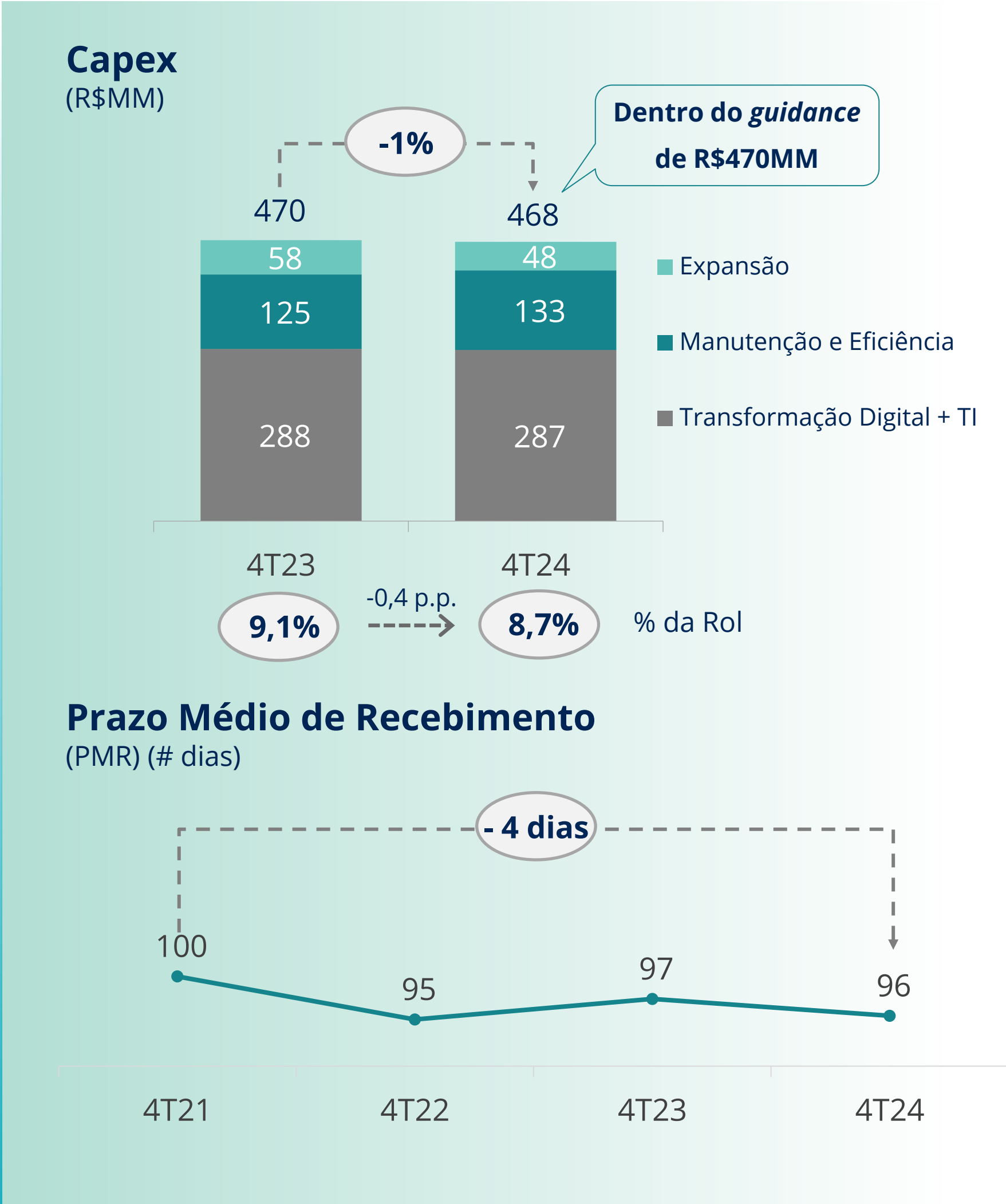
(1) Efeitos não recorrentes que afetam o Lucro Líquido incluem: efeitos não recorrentes que impactam o EBITDA e amortização do ágio.
(2) LPA ajustado = Lucro líquido ajustado dividido pelo total de ações ex-tesouraria no final do período (291MM em 2023 e 278 MM em 2024).

Geração de caixa | FCA positivo no 4T, com R\$362MM no ano

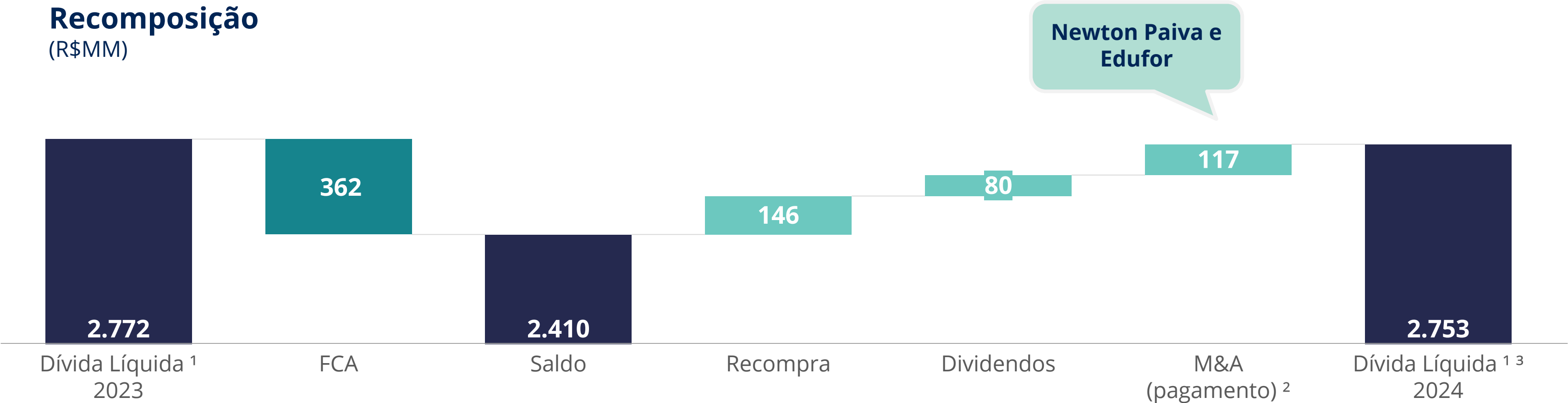
R\$MM	4T23	4T24	Δ%	2023	2024	Δ%
EBITDA ex IFRS 16	133	268	101%	1.228	1.367	11%
Variação Capital de giro	(33)	63	n.a.	(89)	(68)	-24%
Recebíveis	13	32	151%	(195)	1	n.a.
Contas a pagar	(127)	(3)	-97%	29	(33)	n.a.
Outros	81	35	-57%	78	(36)	n.a.
Impostos (IR/CS)	(16)	(4)	-74%	(57)	(40)	-30%
Fluxo de caixa operacional	84	327	289%	1.082	1.260	16%
Conversão de Caixa¹	63%	122%	59 p.p.	88%	92%	4 p.p.
Capex	(135)	(138)	2%	(470)	(468)	-1%
(=) Fluxo de caixa livre	(51)	189	n.a.	612	792	29%
Resultado Financeiro	(126)	(138)	9%	(544)	(429)	-21%
(=) Fluxo de caixa do acionista	(177)	51	n.a.	67	362	438%

- ✓ **FCA** positivo (R\$51MM) no 4T levando a uma **forte geração de caixa no ano (R\$362MM)**.
- ✓ **Melhorias** em todo o processo de **arrecadação** impactam positivamente os **Recebíveis**.
- ✓ **Gestão mais eficiente** dos contratos com fornecedores **reduz fortemente** o impacto do **Contas a Pagar** vs. 4T23.
- ✓ **Resultado Financeiro 2024:** melhor performance na arrecadação e menor custo da dívida levam a um **impacto positivo de +R\$115MM**.

(1) Fluxo de caixa operacional/EBITDA ex-IFRS 16.



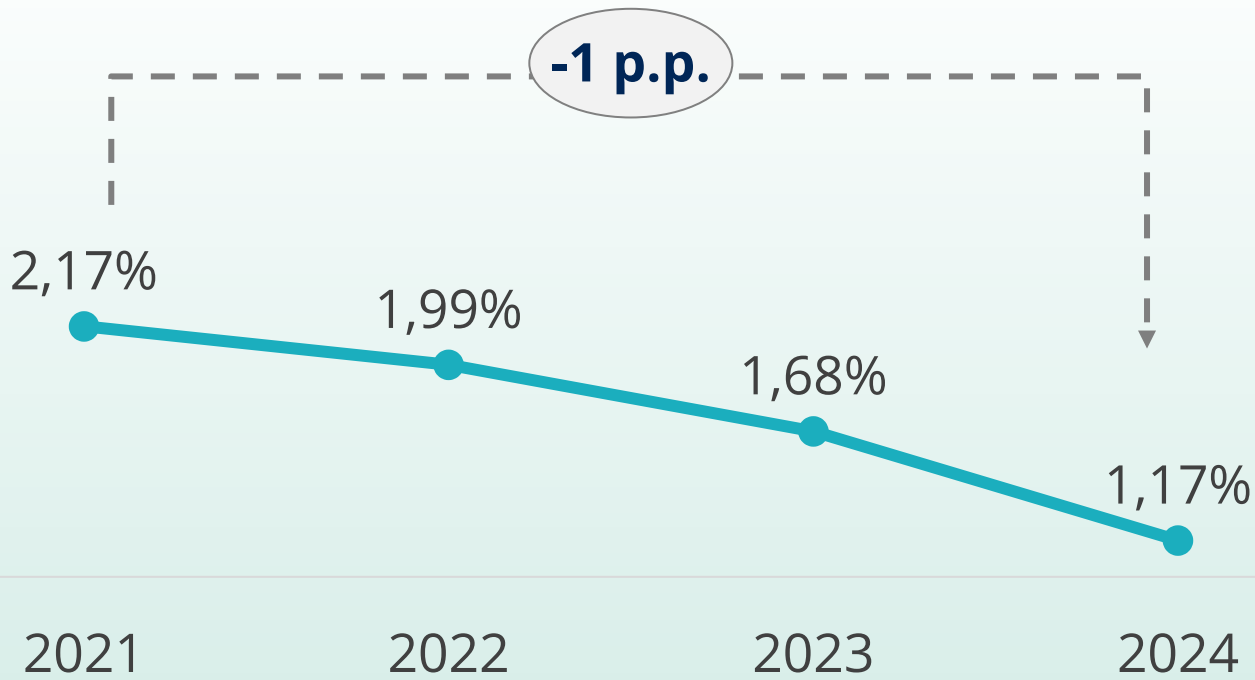
Recomposição (R\$MM)



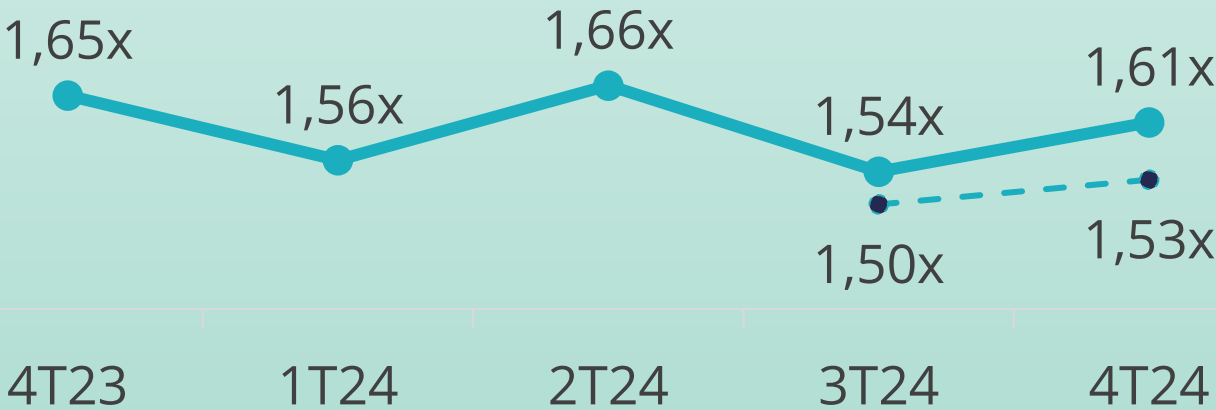
- ✓ **Recompra:** Programa de R\$300MM iniciado em set/24 com 49% do montante executado em 2024 (finalizado em fev/25).
- ✓ **Dividendos:** manutenção da trajetória de pagamento em todos os anos desde o IPO.
- ✓ **M&A:** Fortalecimento do portfólio com as aquisições da **Newton Paiva (EV/EBITDA 2,2x para 2025)** e da **Edufor** (cerca de R\$1,2 milhão/vaga), com **adição de 10,3 mil alunos** incluindo **118 vagas operacionais de Medicina**.

¹ Dívida líquida excluindo "Preço de aquisição a pagar" e "Arrendamento Mercantil".
² Sendo R\$107MM referentes ao pagamento da primeira parcela da Newton Paiva e Edufor. Conforme comunicado ao mercado de 28/05/24 e Fato relevante de 09/12/24.
³ A dívida líquida de 2024, para efeitos comparativos de uso de caixa, está excluindo R\$37MM referentes a juros bancários contabilizados e ainda não desembolsados.

Spread da dívida
(CDI +)



Alavancagem²



ex-recompra²
(R\$146MM)

R\$ 1,0 Bilhão

Caixa e disponibilidades

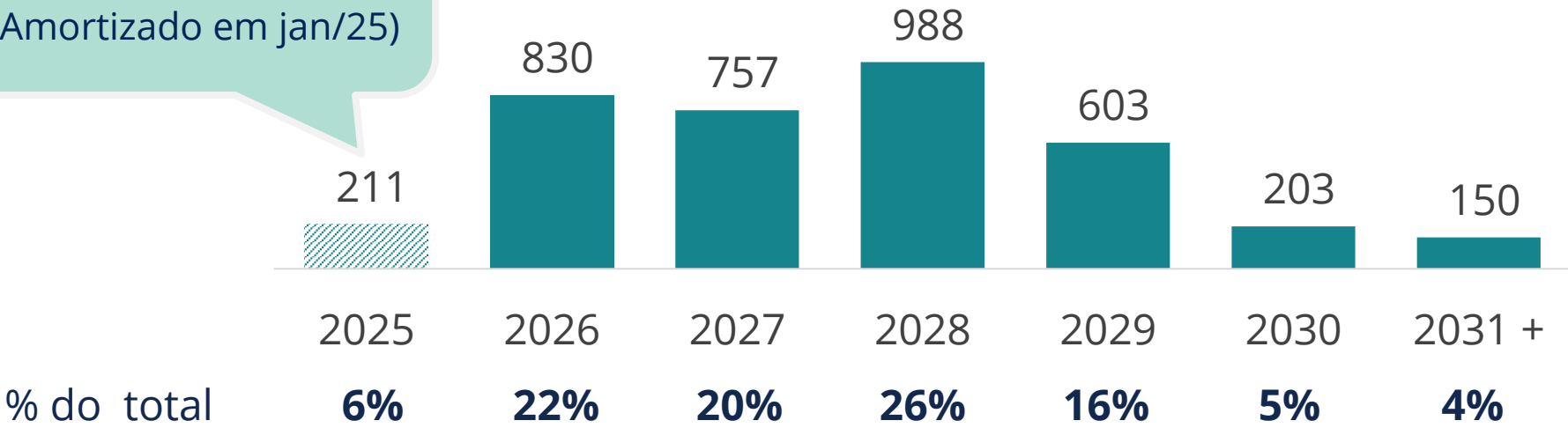
R\$ 2,9 bilhões

Dívida Líquida ex-IFRS 16

Cronograma de amortização

(R\$MM; apenas principal)

Nenhum vencimento
até 2026
(Amortizado em jan/25)

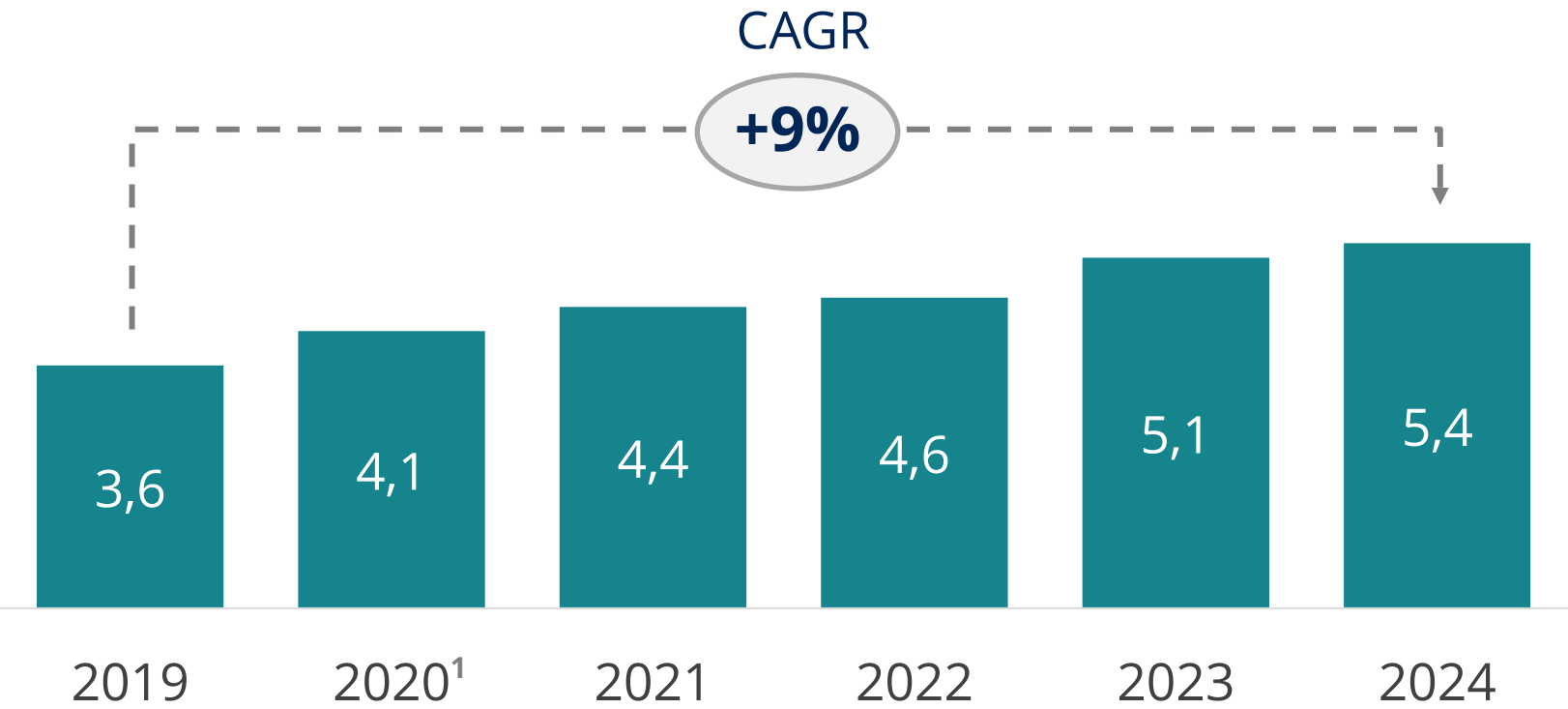


- ✓ Vencimentos de 2025 completamente endereçados.
- ✓ Prazo médio da dívida: alongamento vs. 4T23, saindo de 2,4 para 3,1 anos.
- ✓ Spread: -0,51 p.p. vs.4T23 e -0,08 p.p. vs. 3T24.
- ✓ Redução de alavancagem mesmo com forte programa de recompra e M&A.

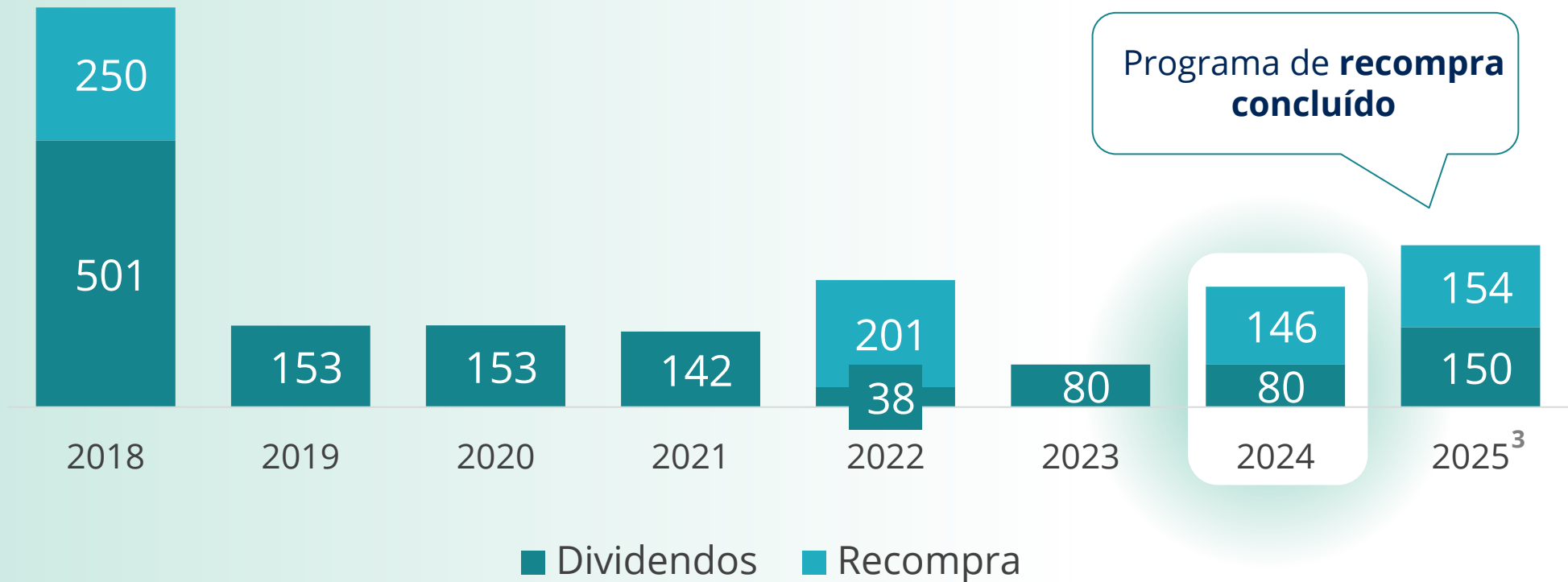
(1) Considera o final do período.
(2) Dívida líquida ex-IFRS 16 / EBITDA ajustado (últimos 12 meses, considerando IFRS 16). Recompra: R\$81MM no 3T24 e R\$65MM no 4T24.

Histórico de crescimento, margem e pagamento de dividendos

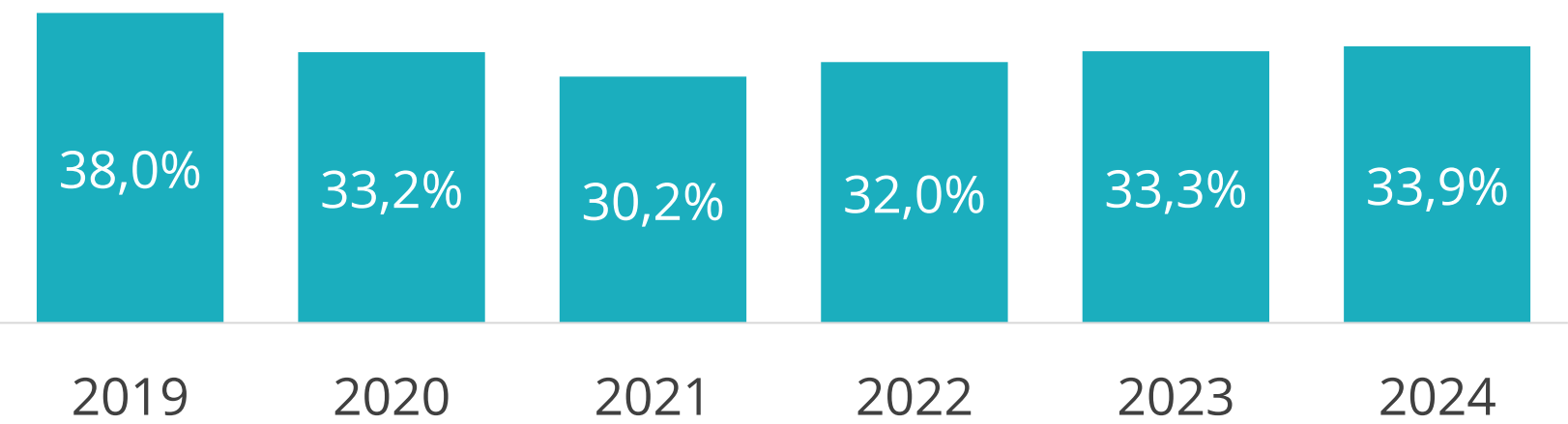
Receita Líquida
(R\$ bilhões)



Dividendos e Recompra de Ações² - Foco no retorno ao acionista
(R\$MM)



Margem EBITDA Ajustada
(%)

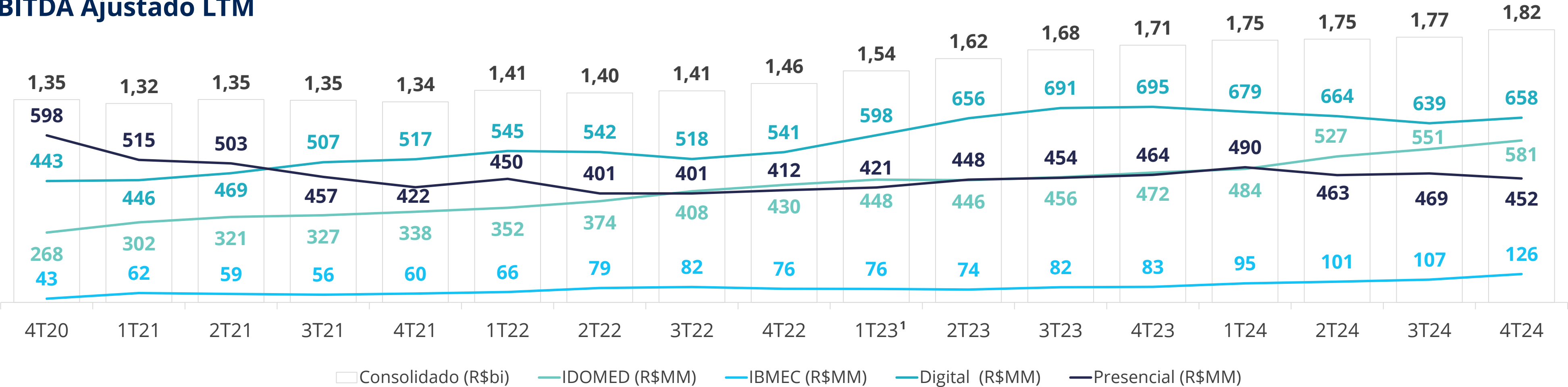


Pagamento de Dividendos
em todos os anos
desde o IPO em 2007

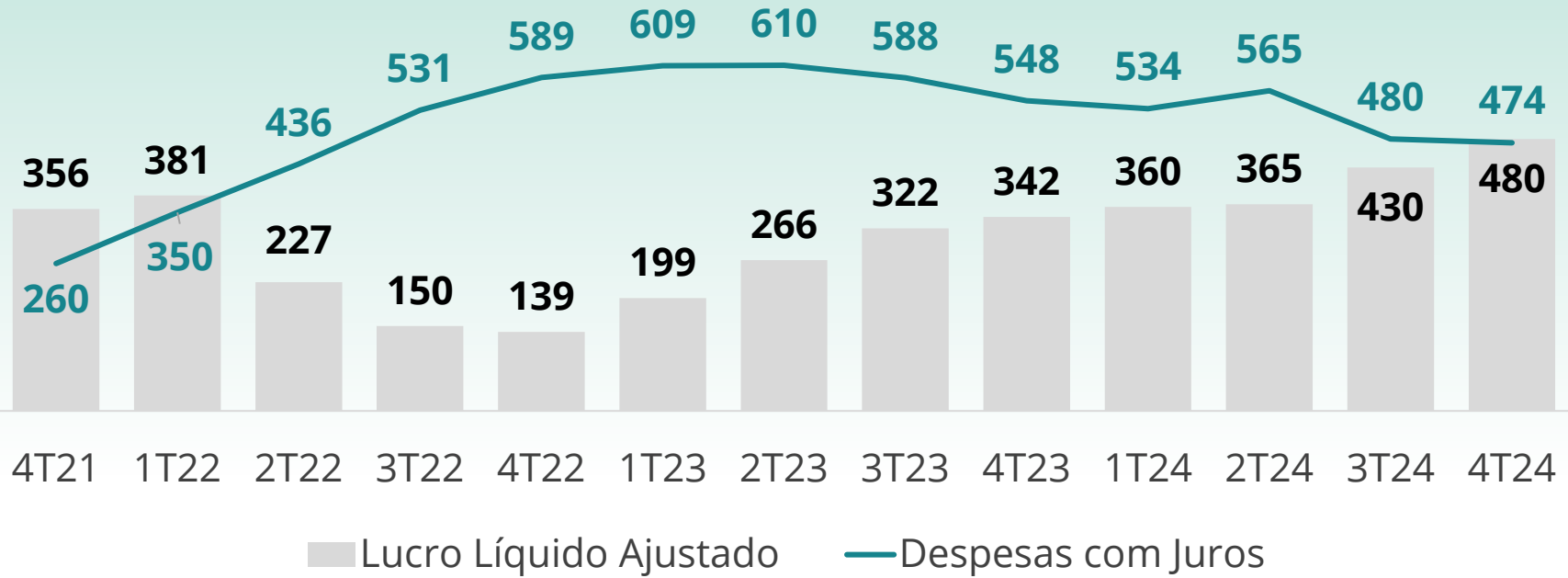
(1) Receita líquida ajustada pelos efeitos de leis e liminares na justiça referentes ao Covid-19.
(2) Dividendos e recompra de ações na visão caixa.
(3) Considera recompras até fev/25 e o valor proposto para dividendos a ser aprovado na Assembleia Geral Ordinária em abr/25.

Portfólio sólido conduzindo a resultados positivos

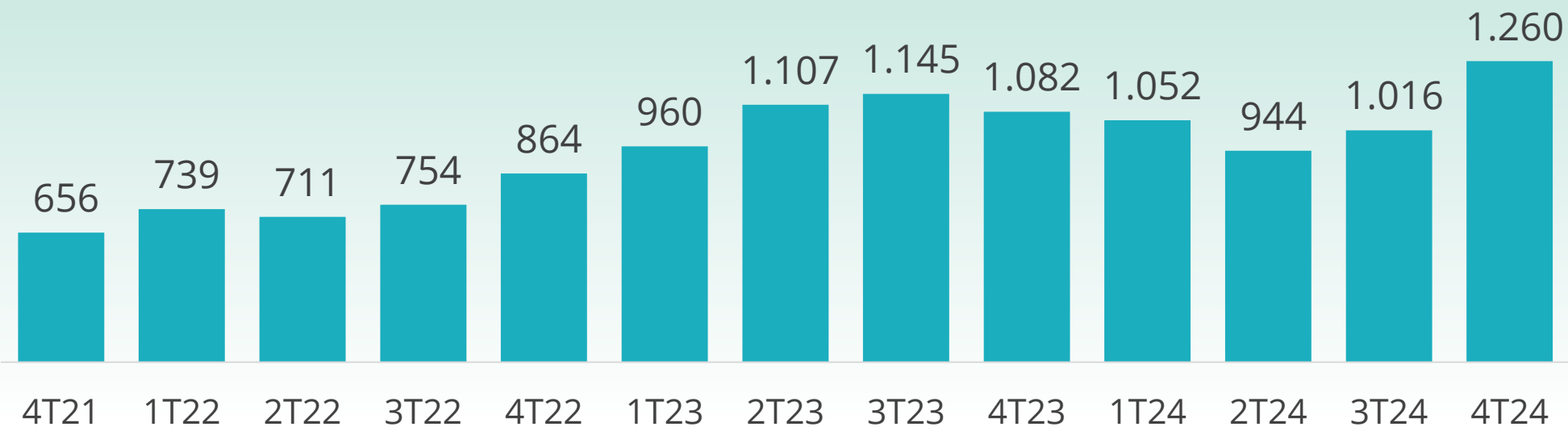
EBITDA Ajustado LTM



Lucro Líquido ajustado e Despesas com Juros² LTM (R\$MM)



Fluxo de Caixa Operacional LTM (R\$MM)



(1) Desconsiderando efeito de descasamento do FG-Fies na receita entre os segmentos Premium e Presencial.
(2) Despesas de juros e encargos, juros sobre empréstimos swap e despesas com financiamento privado.
Nota: LTM (Last Twelve Months), refere-se aos últimos doze meses consecutivos anteriores à data 31/12/2024.



Cláudia Romano, VP ESG e de Relações Institucionais recebe o Prêmio Exame em Gestão de Pessoas 2024 em nome da YDUQS.



IGC B3 ICO2 B3

T E Mulheres
V A na Liderança

Destaque no Desempenho ESG

- **Rating AA no MSCI pelo segundo ano consecutivo:** única empresa nacional do setor a atingir esse score.
- **Primeira empresa de educação a ser incluída no Anuário de Integridade ESG 2024.**
- **Prime status no rating ISS.**
- **Entrada em três novos índices ESG:**
 - Teva – Mulheres na liderança
 - S&P/B3
 - IGCX
- **Aumento de nota nos ratings ISS, S&P e FTSE.**
- **Conquista do selo WOB (*Women on Board*).**
- **Vencedora do Prêmio EXAME em Gestão de Pessoas 2024,** destacando-se como um dos melhores lugares para se trabalhar no Brasil.

Compromisso com pessoas

- **Mais de 2 milhões de pessoas impactadas** pelos atendimentos comunitários e projetos sociais nas unidades de ensino e parceiras em 2024, **superando em mais de 50% o número de atendimentos em 2023.**

REDE DE VALOR



49 médicos formados e 276 bolsistas beneficiados desde o início do programa, que é voltado para a formação médica de jovens em condição de hipossuficiência econômica.

Nossa visão para o 4T

➤ Repasse (% da Rol)

Segue tendência de redução versus ano anterior.

➤ PDD (% da Rol)

4T intensifica trajetória positiva, aproximando o índice do semestre ao realizado em 2S23.

➤ V&M (% da Rol)

Segue a estratégia da Companhia, voltando aos níveis de 2023.

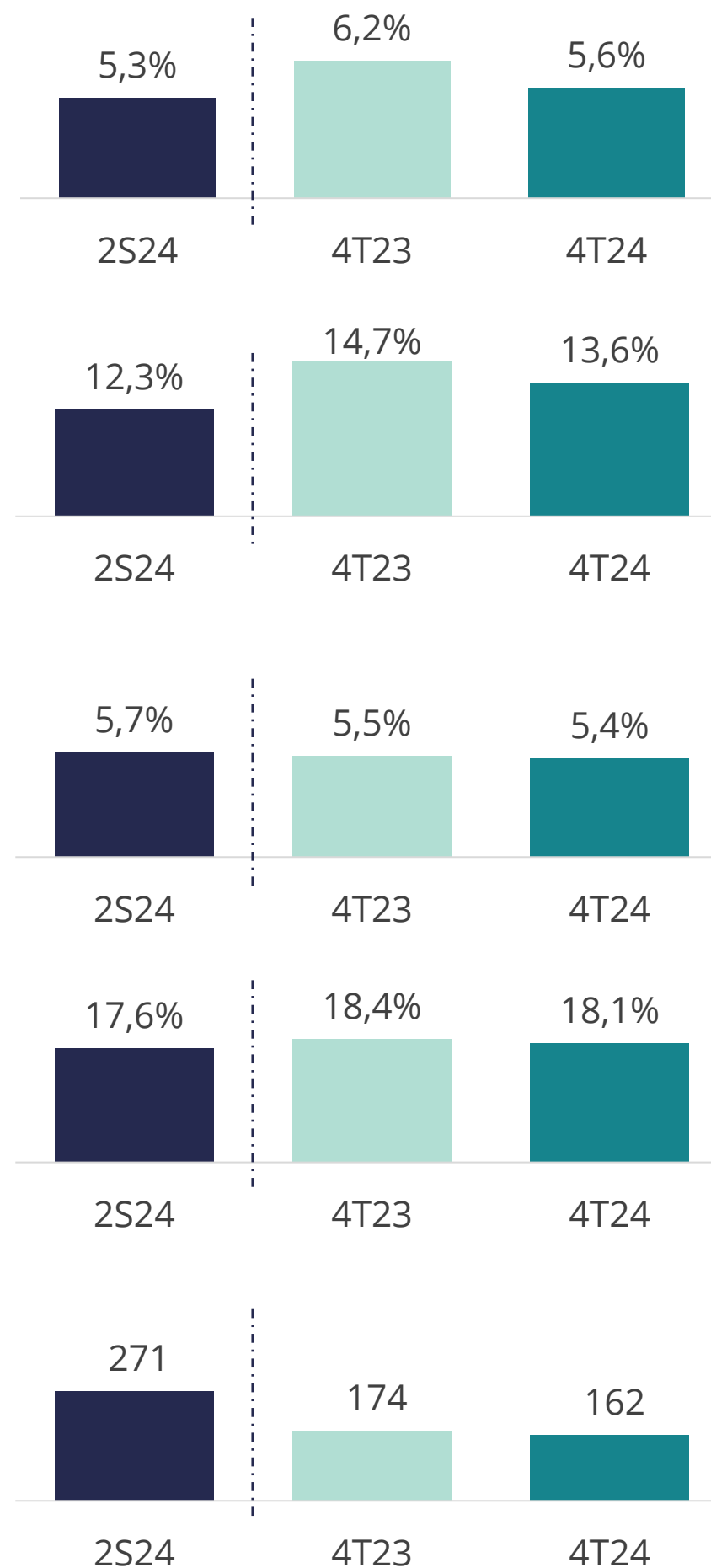
➤ G&A (% da Rol)

4T segue trazendo os benefícios de nosso programa de eficiência, com mais um trimestre operando abaixo do ano anterior.

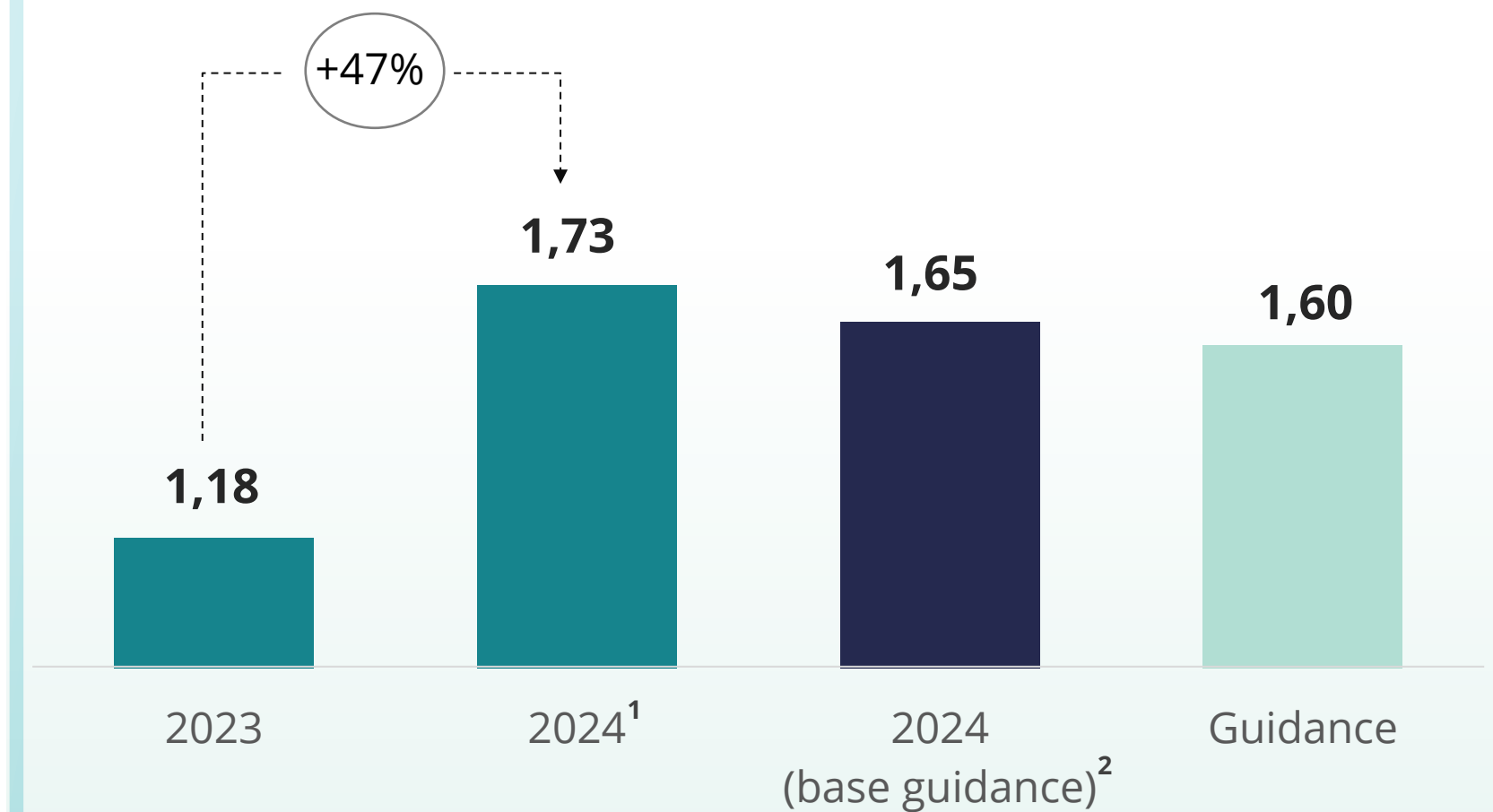
➤ Resultado financeiro (R\$MM)

Redução do spread da dívida segue gerando ganhos no 4T, apesar da redução do impacto positivo do CDI.

Nossa entrega no 4T



Lucro Líquido por Ação (R\$)



Programa de Recompra:

- ✔ **30,48 milhões** de ações recompradas equivalentes a **R\$300MM**
- ✔ **Total de 35MM³** de ações canceladas, **sendo 15MM em mar/25**, com saldo final de **262MM** em circulação.

(1) Lucro Líquido Ajustado e ações em circulação em dez/24 (278MM).
(2) Considera o total de ações em circulação em mai/24 (291MM: base do *guidance* divulgado).
(3) Em nov/24, a Companhia já havia cancelado 20 milhões de ações.



EBITDA +10% vs. 2023

+59% vs. 4T23



Margem EBITDA Ajustado +0,6 p.p. vs. 2023

+3,2 p.p. vs. 4T23



Lucro Líquido +121% vs. 2023

+R\$134MM vs. 4T23



Alcance do *guidance* de LPA

R\$1,73/ação em 2024 (+47% vs. 2023)



Custo da dívida em CDI + 1,17%

-0,51 p.p. vs. 4T23



Fluxo de Caixa do Acionista R\$362MM

+R\$295MM vs. 2023



+474 novas vagas de Medicina em 2024

Totalizando 2.060 vagas anuais em 2024

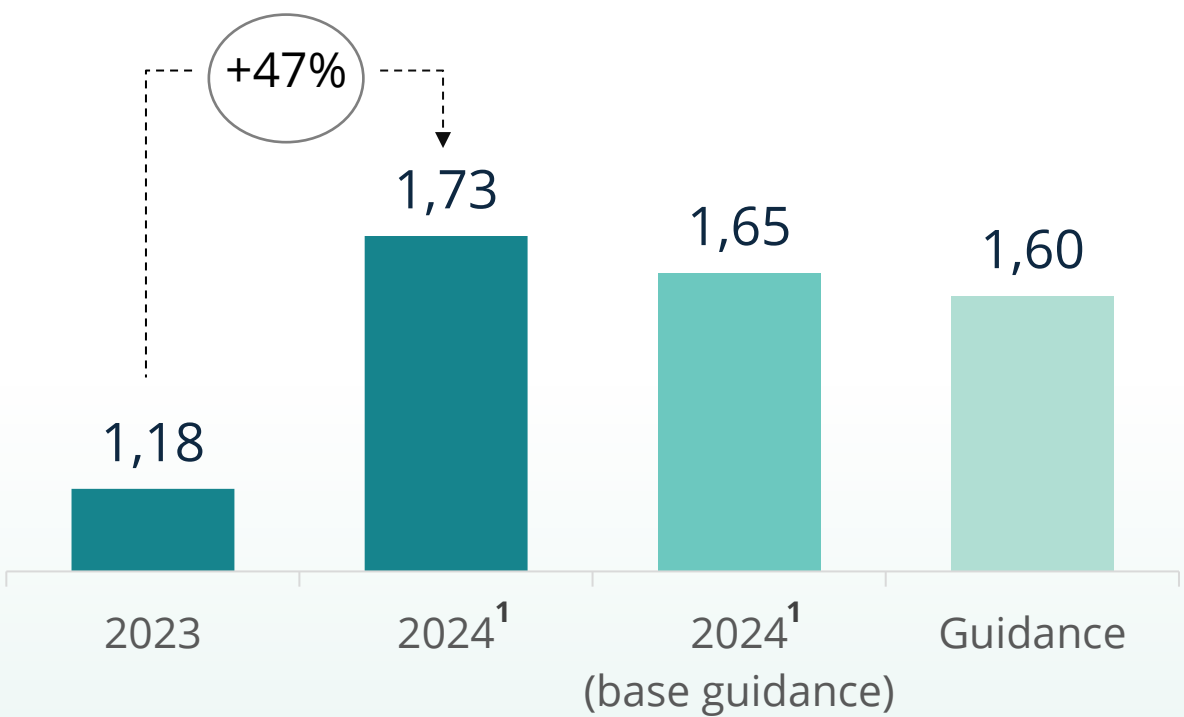


Aquisições da Newton Paiva e da Edufor

Incremento de +10 mil alunos na base

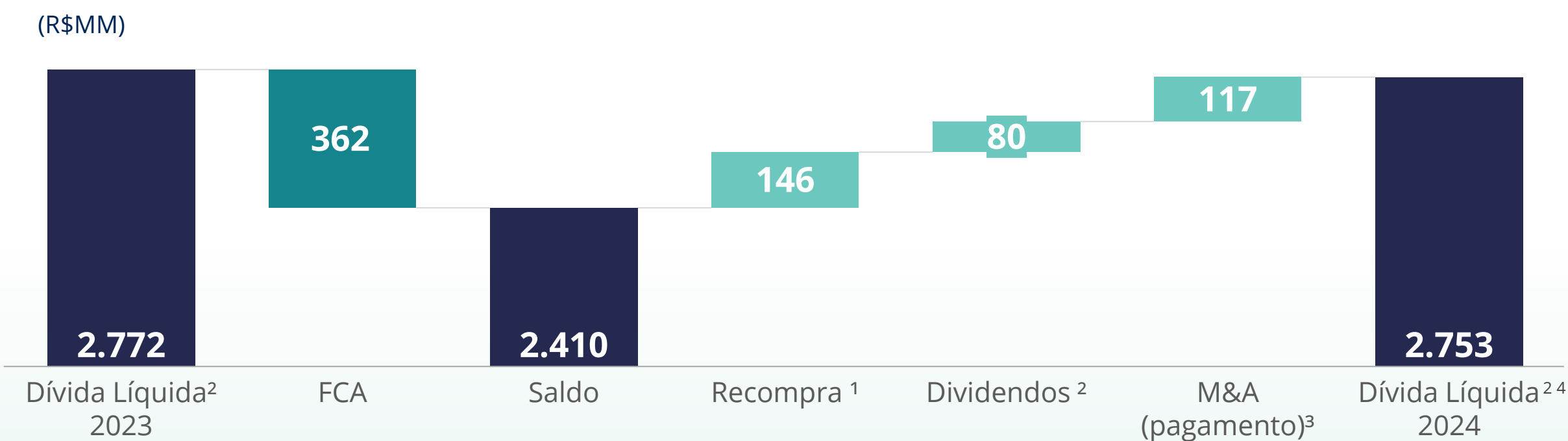
Entregamos o *guidance* do ano e registramos uma **forte geração de caixa**, que nos permitiu realizar um robusto programa de recompra (\$300MM), realizar aquisições oportunistas importantes, pagar dividendos e, ainda assim, reduzir a alavancagem.

Lucro Líquido por Ação (R\$)



Forte Geração de Caixa

Alocação de Capital



Entramos 2025 com boas perspectiva de **crescimento** no Semi, Medicina e IBMEC, uma **estrutura de custos mais enxuta**, um novo patamar de **conversão de caixa** e a mesma estratégia sólida de **Alocação de Capital** divulgada no YDUQS Day.

¹ Lucro Líquido Ajustado e ações em circulação em dez/24 (278MM). | LPA de R\$1,65 Considera o total de ações em circulação em mai/24 (291MM: base do guidance divulgado).

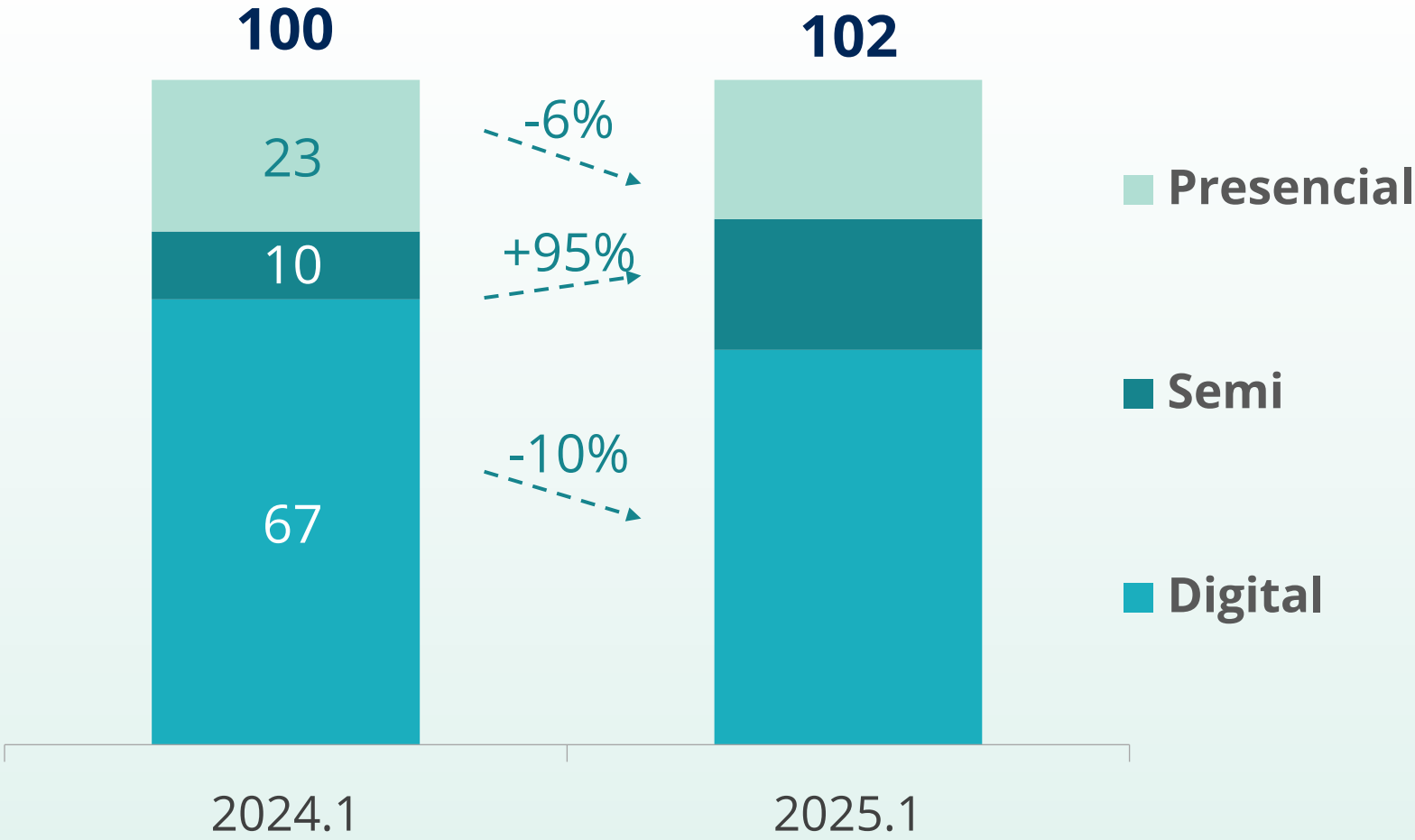
² Dívida Líquida excluindo "Preço de aquisição a pagar" e "Arrendamento Mercantil".

³ Sendo R\$107MM referentes ao pagamento da primeira parcela da Newton Paiva e Edufor. Conforme comunicado ao mercado de 28/05/24 e Fato relevante de 09/12/24.

⁴ A dívida líquida de 2024, para efeitos comparativos de uso de caixa, está excluindo R\$37MM referentes a juros bancários contabilizados e ainda não desembolsados.

Ciclo de captação em 13/03

(Quantidade de alunos em base 100)



- ✓ **83% do ciclo de captação**, já concluído.
- ✓ **Base Total captada crescendo 2%** em relação ao ano anterior, no mesmo período.
- ✓ **Expansão de *share* do Semipresencial**, após a oferta da modalidade nos polos no 2S24.
- ✓ **Semipresencial com ticket superior** ao Digital.



YDUQS

Contato RI

ri@yduqs.com.br

www.yduqs.com.br